



**UNIVERSIDAD JOSÉ CARLOS MARIÁTEGUI**

**VICERRECTORADO DE INVESTIGACIÓN**

**FACULTAD DE CIENCIAS JURÍDICAS EMPRESARIALES Y  
PEDAGÓGICAS**

**ESCUELA PROFESIONAL DE CONTABILIDAD**

**TRABAJO DE SUFICIENCIA PROFESIONAL**

**“GESTIÓN DE CONTROL DE INVENTARIOS EN EL  
ALMACÉN DE NOVA REPRESENTACIONES S.A., ILO, 2023”**

**PRESENTADO POR**

**BACH. RENATO LEOPOLDO SOTO CONDORI**

**ASESOR**

**DR. TEOFILO LAURACIO TICONA**

**PARA OPTAR TÍTULO PROFESIONAL DE  
CONTADOR PÚBLICO**

**MOQUEGUA – PERÚ**

**2024**



# Universidad José Carlos Mariátegui

## CERTIFICADO DE ORIGINALIDAD

El que suscribe, en calidad de Jefe de la Unidad de Investigación de la Facultad de Ciencias, certifica que el trabajo de investigación (\_\_\_) / Tesis (\_\_\_) / Trabajo de suficiencia profesional (\_\_\_x\_\_\_) / Trabajo académico (\_\_\_), titulado “**GESTIÓN DE CONTROL DE INVENTARIOS EN EL ALMACÉN DE NOVA REPRESENTACIONES S.A., ILO, 2023**” presentado por el(la) Bachiller **RENATO LEOPOLDO SOTO CONDORI** para obtener el grado académico (\_\_\_) o Título profesional (\_\_\_x\_\_\_) o Título de segunda especialidad (\_\_\_) de: **CONTADOR PÚBLICO**, y asesorado por el(la) **DR. TEOFILO LAURACIO TICONA**, designado como asesor con RESOLUCIÓN DE DECANATO N°3166- 2024-FCJEP-UJCM, fue sometido a revisión de similitud textual con el software TURNITIN, conforme a lo dispuesto en la normativa interna aplicable en la UJCM.

En tal sentido, se emite el presente certificado de originalidad, de acuerdo al siguiente detalle:

Programa académico	Aspirante(s)	Trabajo de suficiencia profesional	Porcentaje de similitud
Contabilidad	Renato Leopoldo Soto Condori	“GESTIÓN DE CONTROL DE INVENTARIOS EN EL ALMACÉN DE NOVA REPRESENTACIONES S.A., ILO, 2023”	15 % (22 de noviembre de 2024)

El porcentaje de similitud del Trabajo de investigación es del **15 %**, que está por debajo del límite **PERMITIDO** por la UJCM, por lo que se considera apto para su publicación en el Repositorio Institucional de la UJCM.

Se emite el presente certificado de similitud con fines de continuar con los trámites respectivos para la obtención de grado académico o título profesional o título de segunda especialidad.

Moquegua, 22 de noviembre de 2024



UNIVERSIDAD JOSÉ CARLOS MARIÁTEGUI  
FACULTAD DE CIENCIAS

Dr. JAVIER PEDRO FLORES AROCUTIPA  
Jefe de la Unidad de Investigación

## ÍNDICE DE CONTENIDO

<b>PORTADA</b> .....	<b>I</b>
<b>PÁGINA DEL JURADO</b> .....	<b>II</b>
<b>DEDICATORIA</b> .....	<b>III</b>
<b>AGRADECIMIENTO</b> .....	<b>IV</b>
<b>ÍNDICE DE CONTENIDO</b> .....	<b>V</b>
<b>RESUMEN</b> .....	<b>IX</b>
<b>ABSTRACT</b> .....	<b>X</b>
<b>INTRODUCCIÓN</b> .....	<b>10</b>
<b>CAPÍTULO I</b> .....	<b>11</b>
<b>ASPECTOS GENERALES DEL TEMA</b> .....	<b>11</b>
1.1. Antecedentes de Nova Representaciones S.A. ....	11
1.2. Descripción de cómo es y qué tipo de servicio otorga la organización, empresa o institución en la que desarrolla la experiencia profesional. ....	13
1.3. Contexto socioeconómico del centro laboral.....	16
1.4. Descripción de la experiencia. ....	17
1.5. Explicación del cargo, funciones ejecutadas en Nova Representaciones S.A. 17	
1.6. Propósito del puesto (objetivos y retos).....	17
1.7. Producto o procesos de Nova Representaciones SA .....	18
1.8. Resultados concretos que ha alcanzado en este periodo de tiempo .....	20
<b>CAPÍTULO II</b> .....	<b>21</b>
<b>FUNDAMENTACIÓN</b> .....	<b>21</b>
2.1. Explicación del papel que jugaron la teoría y la práctica en el desempeño laboral en la situación objeto del informe, como se integraron ambas para resolver problemas. ....	21

2.2. Descripción de las acciones, metodología y procedimiento a los que se recurrió para resolver la situación profesional objeto del informe. ....	26
<b>CAPÍTULO III.....</b>	<b>41</b>
<b>APORTES Y DESARROLLO DE EXPERIENCIAS .....</b>	<b>41</b>
3.1. Aportes utilizando los conocimientos o bases teóricas adquiridos durante la carrera.....	41
3.2. Desarrollo de experiencias.....	45
<b>CONCLUSIONES.....</b>	<b>48</b>
<b>RECOMENDACIONES.....</b>	<b>49</b>
<b>REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS.....</b>	<b>50</b>
<b>ANEXOS .....</b>	<b>52</b>
<b>ANEXO A Fotos del centro de trabajo .....</b>	<b>52</b>
<b>ANEXO B Clasificación según análisis ABC.....</b>	<b>52</b>

## ÍNDICE DE TABLAS

<b>Tabla 1</b> Designación por sujetos GRE – Remitente.....	23
<b>Tabla 2</b> Asiento de venta de mercadería .....	31
<b>Tabla 3</b> Asiento de costo venta de mercadería.....	31
<b>Tabla 4</b> Asiento de cobro de factura.....	32
<b>Tabla 5</b> Resumen de salidas de los tres últimos meses del soldarco 18 E7018 5/32 .....	34
<b>Tabla 6</b> Asiento por compra de mercadería soldarco 18 E7018 5/32''.....	39
<b>Tabla 7</b> Asiento por ingreso a almacén soldarco 18 E7018 5/32'' .....	39
<b>Tabla 8</b> Asiento por pago de factura vencida.....	40
<b>Tabla 9</b> Resumen análisis ABC de inventarios .....	44

## ÍNDICE DE FIGURAS

<b>Figura 1</b> Organigrama de Nova Representaciones S.A.....	14
<b>Figura 2</b> Proceso de resumen de inventarios.....	19
<b>Figura 3</b> Proceso de orden de compra .....	19
<b>Figura 4</b> Proceso de venta de mercadería.....	20
<b>Figura 5</b> Kardex del producto Soldarco 18 E7018 5/32 – Soldexa 2023.....	27
<b>Figura 6</b> Cotización enviada a Sergear S.A.C.....	27
<b>Figura 7</b> Orden de compra de Sergear S.A.C.....	28
<b>Figura 8</b> Factura emitida por Nova a cliente Sergear S.A.C.....	29
<b>Figura 9</b> Guía de remisión remitente emitida por Nova a cliente Sergear S.A.C	30
<b>Figura 10</b> Kardex del producto Soldarco 18 E7018 5/32 – Soldexa 2023.....	30
<b>Figura 11</b> Kardex del producto Soldarco 18 E7018 5/32 – Soldexa 2023.....	33
<b>Figura 12</b> Resumen de salidas y ingresos consolidada enero 2023 .....	34
<b>Figura 13</b> Orden de compra de Soldarco 18 E7018 5/32’’ enero 2023 .....	35
<b>Figura 14</b> Guía de remisión remitente de soldexa.....	36
<b>Figura 15</b> Factura electrónica emitida por Soldexa .....	36
<b>Figura 16</b> Guía de remisión remitente – cargo de recepción .....	37
<b>Figura 17</b> Resumen de salidas y ingresos consolidada enero 2023 .....	38
<b>Figura 18</b> Resumen de salidas y ingresos consolidada enero 2023- Actualizado	38

## RESUMEN

El presente trabajo de suficiencia profesional tendrá como título “GESTIÓN DE CONTROL DE INVENTARIOS EN EL ALMACÉN DE NOVA REPRESENTACIONES S.A., ILO, 2023” el objetivo ha sido el de evaluar el control sobre los inventarios que tiene NOVA REPRESENTACIONES S.A. internamente. La metodología aplicada en los registros de compras, registros de ventas y el manejo del Kardex según método del promedio, así mismo la revisión documentaria sobre los procesos de gestión de inventarios a identificado que los Kardex llevados de forma manual física dificultaban el manejo de información actualizada sobre el stock de forma oportuna y su respectivo control; la falta de procedimientos establecidos en un manual o reglamento básicos para los procedimientos de salida o ingreso de mercadería; lo que genera dificultades al momento de corroborar stock en físico y documentario (Kardex). Logrando así la identificación y su corrección sobre las inconsistencias del registro de inventarios, lo que ha permitido una mejor optimización de recursos financieros para NOVA REPRESENTACIONES S.A.; la implementación de controles semanales de salidas e ingresos por ítems, hoja de resumen. Así mismo se mejoró el almacenamiento de la mercadería lo que permitió su facilidad en acceso para atenciones a clientes. Llegando a la conclusión de la implementación del modelo ABC para inventarios, ha permitido un correcto almacenaje, así como la identificación certera de donde tener un mayor control en ítems específicos según el modelo ABC y cuales ítems genera una mayor rotación y utilidad para NOVA REPRESENTACIONES S.A. determinado que de 143 ítems solo el 7.69% está en zona A, 30.77% están en zona B y el 69.23% está en zona C. La implementación tuvo el reto de la aceptación por parte de la gerencia; sin embargo, ante su coordinación y aceptación, se logró una mejor evaluación para la gestión de inventarios en el almacén de NOVA REPRESENTACIONES S.A.

**Palabras clave:** Gestión, almacén, inventarios y control

## ABSTRACT

The present professional sufficiency work will be titled "INVENTORY CONTROL MANAGEMENT IN THE WAREHOUSE OF NOVA REPRESENTACIONES S.A., ILO, 2023" the objective has been to evaluate the control over the inventories that NOVA REPRESENTACIONES S.A. has internally. The methodology applied in the purchase records, sales records and the management of the Kardex according to the average method, as well as the documentary review of the inventory management processes has identified that the Kardex carried out manually physically made it difficult to manage updated information on the stock in a timely manner and its respective control; the lack of procedures established in a basic manual or regulation for the procedures for the exit or entry of merchandise; which generates difficulties when corroborating stock in physical and documentary form (Kardex). Thus, achieving the identification and correction of the inconsistencies in the inventory record, which has allowed a better optimization of financial resources for NOVA REPRESENTACIONES S.A.; the implementation of weekly controls of outputs and inputs by items, summary sheet. Likewise, the storage of the merchandise was improved, which allowed its easy access for customer service. Arriving at the conclusion of the implementation of the ABC model for inventories, it has allowed a correct storage, as well as the accurate identification of where to have a greater control in specific items according to the ABC model and which items generate a greater rotation and utility for NOVA REPRESENTACIONES S.A. determining that out of 143 items only 7.69% are in zone A, 30.77% are in zone and 69.23% are in zone C. The implementation had the challenge of acceptance by management; however, due to its coordination and acceptance, a better evaluation was achieved for the management of inventories in the warehouse of NOVA REPRESENTACIONES S.A.

**Keywords:** Management, warehouse, inventories and control.



## INTRODUCCIÓN

La gestión de control de inventarios es el proceso de planificar, organizar y controlar los niveles de existencias de productos o materiales en un almacén o empresa. Su objetivo es garantizar la disponibilidad de los productos necesarios en el momento adecuado, minimizando costos y maximizando la eficiencia; lo cual sostiene a una empresa comercial, y NOVA REPRESENTACIONES S.A. al ser el rubro comercial tipo ferretero dedicado a la venta de soldadura en todos sus procesos (SMAW, GTAW, FCAW, GMAW y ARCO SUMERGIDO y otros) no es la excepción. Los inventarios por el manejo y la rotación de ítems están expuesto a diferencias en cuanto a los físico y documentario a su exactitud, al deterioro de mercadería, a la deficiencia en controles de ingreso y salida de mercadería de almacén.

El objetivo principal del presente estudio es evaluar la gestión de control de inventarios en el almacén de NOVA REPRESENTACIONES S.A.; la importancia del control de inventarios consiste en garantizar un stock idóneo para satisfacer necesidades de los clientes.

Par poder lograr alcanzar los objetivos se realizará una revisión documentaria sobre los controles del inventario, sus debidos procesos tanto para la salida e ingreso de mercadería. Así mismo se evaluará aspectos tecnológicos y humanos de NOVA REPRESENTACIONES S.A.

Así mismo el presente trabajo se dividirá en tres capítulos:

**Primer capítulo;** sobre aspectos generales de empresa y sus antecedentes

**Segundo capítulo;** sobre la fundamentación teórica la cual se usó para el desarrollo de la casuística respectiva.

**Tercer capítulo;** sobre los aportes efectuados a la empresa que fueron adquiridos durante todo el periodo que duro la carrera, aplicación de nuevos métodos, mejora de métodos establecidos para un mejor desempeño de labores asignadas.

Por último, el las conclusiones y recomendaciones y su respectiva referencias bibliográficas y anexo.

## CAPÍTULO I

### ASPECTOS GENERALES DEL TEMA

#### 1.1. Antecedentes de Nova Representaciones S.A.

**Denominación Social:** Nova Representaciones SA

**Representante Legal:** Ing. Celso Santiago Calle Bellido desde 17/08/1995

**Domicilio Legal:** Cal. Coronel Balta Nro. 618 Urb. Nylon San Pedro (Cercado)  
Moquegua - Ilo – Ilo

**Actividades:** Según SUNAT:

- a) **Principal** - 4752 - Venta al por menor de artículos de ferretería, pinturas y productos de vidrio en comercios especializados.
- b) **Secundaria 1** - 3314 - Reparación De Equipo Eléctrico

Nova Representaciones S.A., nace el 28 de abril de 1993 con 03 socios fundadores: Alberto Acosta Monja, de nacionalidad peruana ingeniero y casado el cual suscribió 499 acciones , Agripino Gutierrez Romero, de nacionalidad peruana , abogado y casado, el cual suscribió 499 acciones; y Mariciela Rivera Delgado, de nacionalidad Peruana, empleada y soltera, la cual suscribió 02 acciones, en capital fue íntegramente suscrito y pagado en efectivo según sus comprobantes que se emitieron en fecha del acuerdo, donde el capital social fue de S/1000.00 soles , con un total de 1000 acciones con un valor nominal de S/ 1.00 sol.

La empresa Nova representaciones S.A. se constituyó con el objeto de la comercialización en el sector metal mecánica, materiales industriales, como acero inoxidable, planchas metálicas, válvulas, pernos y otros, así mismo la comercialización accesorios y bienes muebles en general, incluidos productos de limpieza y aseo y ferretería en general.

El 18 de diciembre del 2000, ante notario público de Ilo , en conformidad de con su Acta de Junta Universal de Accionistas de Fecha 13 de diciembre de 2000, la sociedad inscrita, acuerda: AUMENTO DE CAPITAL SOCIAL , en la suma de S/ 53457.00 Soles, por concepto de Reexpresión del Capital y por Capitalización de la Utilidades de libre disposición producidas en los años 1993 a 1999 , lo cual ascendió a un monto de S/ 54457.00 Soles , la cual se dividió y se representó en 54457 Acciones, suscritas y pagadas íntegramente en fecha del documento , Así mismo se acuerda la Modificación de los estatutos a efectos de adecuarlos a la nueva ley de General de Sociedades 26887 , quedando como socios : Celso Santiago Calle Bellido , suscribió y pago 38120 acciones , Jessika Inés Calle Chaparro , suscribió y pago 16337 acciones con razón de valor de cada acción de S/ 1.00 Sol .

Y Adicionando al objeto de comercialización el rubro de equipos y soldadura y pinturas así mismo servicios de mantenimiento eléctrico a equipos.

En la actualidad Nova representaciones tiene la distribución exclusiva de SOLDEX S.A. (Compañía de ESAB), desarrollándose en la venta de Soldadura de la Marca ESAB, NAZCA OERLIKON, Accesorios, equipos y demás en el campo metal mecánico.

Así mismo Nova Representaciones S.A. está en la categoría de Renta de tercera categoría (Texto Unico Ordenado de la Ley del Impuesto a la Renta) y normas modificatorias Nova Representaciones S.A. esta acogida (DECRETO LEGISLATIVO N.º 1269 - MYPE TRIBUTARIO, 2017) a este Régimen desde 01/01/2019 hasta la fecha , por lo siguientes motivos y expreso cumplimiento de la misma no supera 1700UITs de ingresos netos Anuales, también en referencia del Art.5 , sobre tasa de IR a pagar anualmente solo 10% ya que no excede las 15 UITs de la Utilidad Anual calculada , salvo sea caso contrario que en el año hayamos excedido las 15 UITs se pagara en 29.50% de IR.

Así mismo para pagos a cuenta se usa el Art.6 Pagos a cuenta siempre en cuando no pase de las 300UITs como ingresos netos solo se pagará 1.00% mensual del total de ingreso mensual, caso contrario pagara 1.50% o coeficiente.

Tipo de comprobantes emitidos:

- Factura
- Boleta De Venta
- Nota De Crédito
- Guía De Remisión – Remitente

Sistema de Emisión Electrónica: Nova Representaciones S.A. emite sus comprobantes electrónicos desde 01 de marzo de 2019 Según padrón del Anexo IV - RS 155-2017 SUNAT.

- Factura
- Boleta de Venta
- Nota de Crédito
- Nota de Debito

Así mismo NOVA REPRESENTACIONES S.A. en el año 2015 ha sido Incorporado al Régimen de Buenos Contribuyentes (Resolución N° 1130050004250) a partir del 01/08/2015 a la fecha.

## **1.2. Descripción de cómo es y qué tipo de servicio otorga la organización, empresa o institución en la que desarrolla la experiencia profesional.**

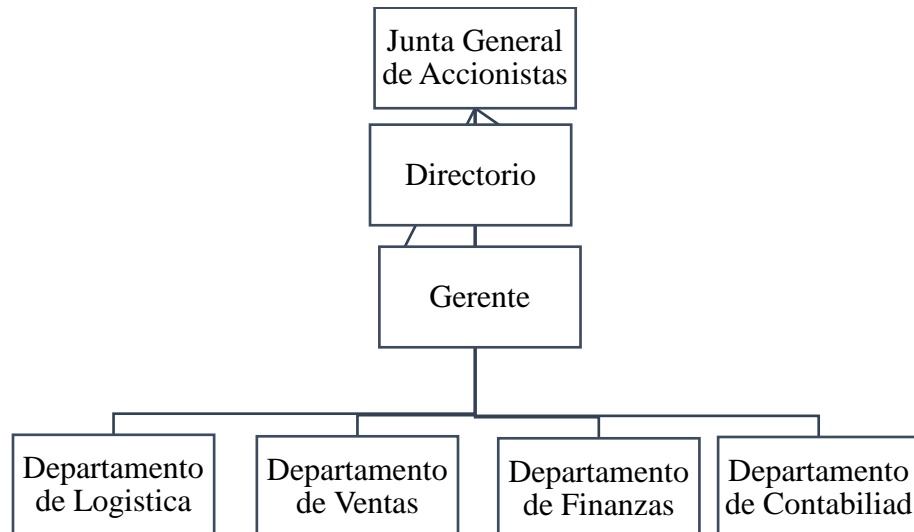
Nova Representaciones SA está en el rubro de empresa comercial ya que se dedica al 100% de compra y venta de soldadura en la línea de la marca SOLDEXA siendo su proveedor SOLDEX S.A.; es distribuidor exclusivo en la ciudad de ILO de SOLDEX S.A..

Especializada en la venta de SOLDADURA para todos los procesos SMAW (soldadura por arco eléctrico con electrodo revestido), GTAW (soldadura por arco eléctrico con aporte y electrodo de tungsteno, gas), FCAW (soldadura por arco eléctrico con alambre tubular y gas), GMAW (soldadura por arco eléctrico con alambre sólido y gas), y ARCO SUMERGIDO.

### 1.2.1 Organigrama

**Figura 1**

*Organigrama de Nova Representaciones S.A.*



*Nota.* Elaboración propia

**Junta General de Accionistas:** Compuesta por 02 accionistas

- Celso Santiago Calle Bellido (Accionista mayoritario)
- Jessika Inés Calle Chaparro (Accionista Minoritario)

La sociedad se reúne en junta general obligatoria anual conforme al Art. 114, en junta general, conforme al Art.115 y en junta universal, conforme al artículo 120 de la ley general de sociedades.

**Directorio:** Está compuesto por 03 miembros:

- **Presidente de Directorio:** Celso Santiago Calle Bellido
- **Vicepresidente – Director :** Evangelina Chaparro Rosas
- **Director:** Jessika Inés Calle Chaparro

**Gerente:** Por Sesión de directorio de fecha 28 de junio de 1995 nombre como gerente, ratificando su puesto hasta la actualidad.

- Celso Santiago Calle Bellido

**Facultades:** Tiene como facultades Representación Legal y gestión necesarias para la administración de la sociedad; así mismo dirigir las operaciones de la sociedad, ejercer la representación judicial de la empresa, representar la sociedad ante toda clase de autoridades, realizar operaciones bancarias, financieras y comerciales, otras facultades que aparecen del estatuto.

#### **Departamento de Logística**

El departamento de logística representado por:

- Renato Leopoldo Soto Condori

Contratado a partir de 01 de marzo 2016 bajo la normativa de (Texto Único Ordenado del Decreto Legislativo No 728, Ley de Productividad y Competitividad Laboral). Así mismo está contratado para toma de decisiones en su departamento, y funciones que se le asigne por gerencia.

#### **Departamento de Ventas**

El departamento de Ventas representado por:

- Renato Leopoldo Soto Condori

Contratado a partir de 01 de marzo 2016 bajo la normativa de Texto Único Ordenado del Decreto Legislativo N° 728, Ley de Productividad y Competitividad Laboral (DS. 003-97-TR). Así mismo está contratado para toma de decisiones en su departamento, y funciones que se le asigne por gerencia.

#### **Departamento Financiero**

En este departamento lo lleva a cargo el gerente de Nova Representaciones Ing. Celso Calle Bellido.

Cuyas funciones tiene que ver toda la parte de financiera de pagos, cobros y toda sobre la solvencia financiera de Nova Representaciones S.A..

### **Departamento de Contabilidad**

En este departamento está a cargo de la contadora Cecilia Gala Ore, Cuyas funciones es toda la parte contable de Nova Representaciones S.A.. Sus funciones de elaboración de planillas, Declaración de PDTs, Impuesto de IR anual, Estados Financieros y demás que le asigne gerencia.

### **1.3. Contexto socioeconómico del centro laboral**

ILO siendo puerto , ubicada al Suroeste del país , provincia de la región Moquegua , la actividad primaria en los primeros años de la creación 1940 de Ilo siendo una caleta dedicada aproximadamente 90% a la pesca que tuvo su auge de crecimiento en los años 50 , así mismo con la llegada de capitales extranjeros como SPCC (Southern Perú Copper Corporation) donde Ilo se convierte en un puerto estratégico para la minería y comercial, así mismo ENERSUR que en la actualidad es denominada ENGIE PERU S.A., aporta su muelle por donde traslada su mineral de cobre QUELLAVECO y a su vez el muelle de ENAPU (Empresa Nacional de Puertos SA ) terminal portuarios a lo comercial de ILO.

Donde la población asciende: 74649 habitantes según el censo del 2017 realizado por el INEI (Moquegua resultados definitivos 2018).

En tales contextos Nova Representaciones S.A., siendo una empresa comercial dedica a la compra y ventas de SOLDADURA y otros; esta misma utilizada en los procesos soldadura (FCAW, SMAW, GTAW, GMAW y ARCO SUMERGIDO).

Cumple un roll importante para la provincia de Ilo al abastecer de materia prima a las contratistas de SPCC Soldadura en sus diferentes procesos de soldeo, así mismo no solo a los contratistas, también al mercado ferretero de la ciudad de Ilo; el cual se desarrolla en mayor afluencia en la pampa Inalámbrica donde post COVID 19 ha crecido su comercio en el ámbito ferretero por la ubicación estratégica que tiene dicha zona de Ilo.

#### **1.4. Descripción de la experiencia.**

El bachiller Renato Soto Condori, tiene como puesto de trabajo la logística de NOVA REPRESENTACIONES S.A., siendo un puesto de vital importancia para NOVA REPRESENTACIONES SA:

Ha desempeñado su cargo como logístico en control de inventarios; así mismo gestionar reposición de los ítems faltantes en nova ya sea por ventas específicas o mercaderías a reponer, ordenar la mercadería en el almacén, a su vez la venta de mercadería, cotizar coordinar con los clientes para respectivas atenciones es parte donde ha desempeñado su labor.

El rol que ha cumplido ha sido llevado con responsabilidad y puntualidad para cada actividad que ha desarrollado en Nova Representaciones S.A.

#### **1.5. Explicación del cargo, funciones ejecutadas en Nova Representaciones S.A.**

- Llevado de Kardex físico y documental
- Determinar ítems faltantes para su reposición
- Identificar, mover, embalar ítems por atender o por recibir
- Coordinar atenciones a clientes finales de mercadería
- Realizar cotizaciones si la compra lo requiere, armar cuadros comparativos, y generar órdenes de compra para reponer mercadería faltante
- Gestionar de procesos de devolución de mercaderías por el cliente final y/o a proveedores.
- Evaluar metas mínimas de ventas a alcanzar mensualmente
- Enviar cotizaciones, procesamiento de requerimientos de los clientes, emitir facturas, notas de créditos, guías de remisión.

#### **1.6. Propósito del puesto (objetivos y retos)**

##### ***1.6.1 Control de Inventarios de Nova Representaciones S.A.***

Función primordial de la logística de basa en el control de inventario es decir llevar un correcto control a los inventarios de Nova Representaciones S.A.,



para poder saber su disponibilidad y a su vez la reposición de cada ítem del inventario.

#### ***1.6.2 Proceso de operación del almacén de Nova Representaciones S.A.***

En cuanto a la operación del almacén es la distribución y ubicación correcta de cada ítem del inventario, así mismo su traslado interno dentro del almacén y externo para su correcta manipulación en tiempo y lugar para su distribución a diversos clientes.

#### ***1.6.3 Gestión de compras de Nova Representaciones S.A.***

Las labores es el gestionar todo el proceso de compra desde su cotización, cuadros comparativos y su emisión de orden compra, hasta la llegada a almacén y dar conformidad a la recepción de mercadería.

#### ***1.6.4 Logística inversa de Nova Representaciones S.A.***

Es el conjunto de procesos operativos que se llevan a cabo después de haber atendido un requerimiento al cliente. Aquí también forma parte, entre otras, funciones como procesar la devolución de requerimientos atendidos, así como el seguimiento de satisfacción del cliente final.

#### ***1.6.5 Establecer metas de ventas Mensuales***

Una de las primordiales funcionalidades del departamento de ventas es producir fines claros, realistas y alcanzables que apunten al aumento de la compañía y a mejorar resultados. Hablamos de un punto bastante fundamental, debido a que con dichos fines establecidos resulta más simple dirigir a los grupos de trabajo.

#### ***1.6.6 Atención a los clientes Finales***

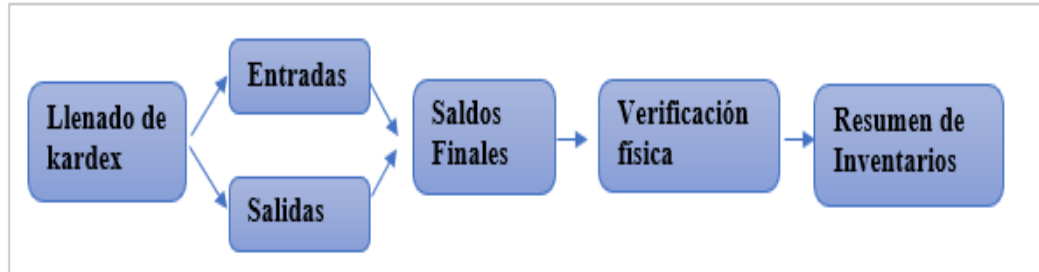
El servicio al comprador es otra funcionalidad del área de ventas. Para conservar la calidad de la base de consumidores, retener información preciada para el comercio y, más que nada, para asegurar la satisfacción del comprador, los grupos de ventas y de marketing son causantes del contacto constante y calificado con los consumidores.

### **1.7. Producto o procesos de Nova Representaciones S.A.**

#### **- Resumen de Inventarios Inicial y final del mes**

**Figura 2**

*Proceso de resumen de inventarios*

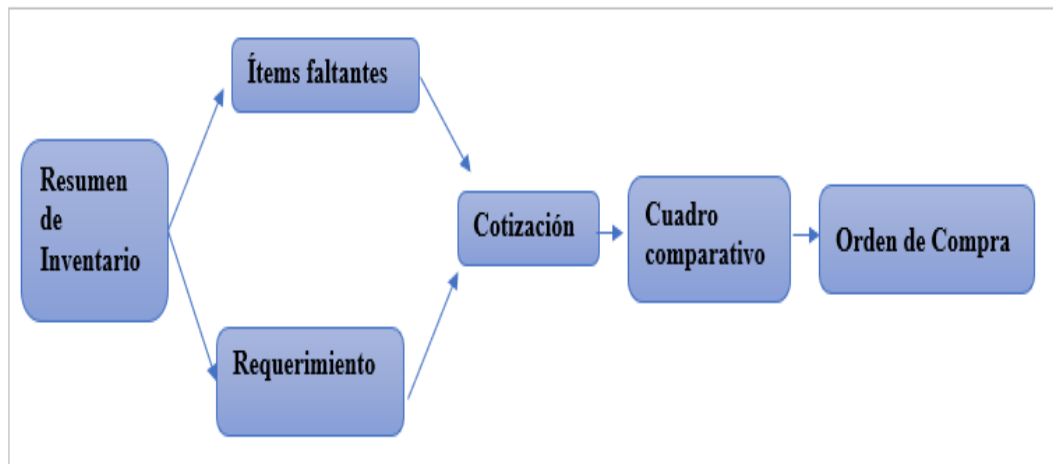


*Nota.* Elaboración propia.

**- Orden de compra (Reposición de Inventarios)**

**Figura 3**

*Proceso de orden de compra*

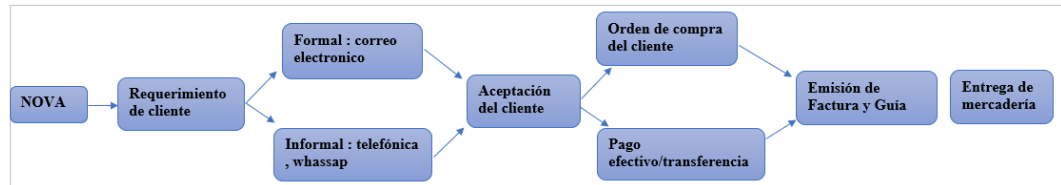


*Nota.* Elaboración propia.

**- Facturación (venta de mercadería)**

**Figura 4**

*Proceso de venta de mercadería*



*Nota.* Elaboración propia.

### 1.8. Resultados concretos que ha alcanzado en este periodo de tiempo

- El Resumen de inventarios fue de manera correcta y la comparación de física y documental (Kardex) a sido optima, no habiendo diferencias entre ambos controles.
- Se realizo de manera correcta la compra bajo conceptos de reposición de ítems faltantes y a su vez requerimientos de clientes , sin embargo no se pudo reponer de manera satisfactoria Ítems , por falta de stock de proveedor Soldex S.A. , motivo que Nova quedo en niveles mínimo stock actual de dichos ítems para futuros requerimientos de clientes , así mismo Soldex S.A. dio de conocimiento que dicho Ítem, será atendido dentro de 30 días calendarios por política de Soldexa y su producción ,ya que por haber fuerte demanda de clientes y falta de materia prima para su producción .
- Se realizo las ventas de mercadería de manera conforme a los requerimientos de los clientes, ya sea de forma formal o informal, no habiendo ninguna orden de compra para su devolución, así mismo se alcanzó el mínimo establecido de volumen de ventas en kg 3000 kilogramos, y en soles S/ 50000.00 en promedio pasando de dicho promedio de ventas.

## CAPÍTULO II

### FUNDAMENTACIÓN

#### **2.1. Explicación del papel que jugaron la teoría y la práctica en el desempeño laboral en la situación objeto del informe, como se integraron ambas para resolver problemas.**

Para desarrollar las actividades de gestión de control de inventarios en el almacén de Nova Representaciones SA se rige bajo lo siguiente: La Ley de Comprobantes de pago y su respectivo reglamento , la NIC 2 Inventarios la cual habla todo lo relacionado al tratamiento de los inventarios (Reconocimiento , medición , y demás ) y a su vez se determina usar la NIIF para PYMES (Sección 13 Inventarios) que da alcance tanto para su reconocimiento y medición del mismo y demás que fueran necesarios para desarrollar las actividades de control de inventarios que se han ejecutado en Nova Representaciones SA.

Según el DECRETO LEY N.º 25632 - Ley Marco De Comprobantes De Pago (Decreto Ley N.º 25632, 1992) en su artículo numero 2 indica que “Se considera comprobante de pago, todo documento que acredite la transferencia de bienes, entrega en uso o prestación de servicios, calificados como tal por la Superintendencia Nacional de Administración Tributaria – SUNAT”.

Por lo dispuesto en el Art. 2 en específico de la presente ley, sobre que considera comprobantes de pago Nova Representaciones SA se rige a través de la ley y su debido reglamento de comprobantes de pago.

(Reglamento de comprobantes pago - Resolución de Superintendencia N° 007-99/SUNAT, 1999) , en consecuencia Nova Representaciones SA para poder aceptar y validar comprobantes de pago tendrá en cuenta priorizar el capítulo III del (Reglamento de comprobantes pago - Resolución de Superintendencia N° 007-99/SUNAT, 1999) el cual detalla los requisitos que debe tener cada comprobante de pago , así mismo sobre guías de remisión que son parte fundamentales en la recepción de mercadería tomara en cuenta el (Reglamento de comprobantes pago - Resolución de Superintendencia N° 007-99/SUNAT, 1999) que hace en mención los lineamientos a considerar para una correcta emisión y recepción de guías de remisión : Remitente y transportista ; tanto emisión como recepción así como cuando debe usar una guía de remisión remitente y cuando se deberá pedir la guía de remisión – transportista todos estos lineamientos se encuentran en el capítulo V OBLIGACIONES PARA EL TRASLADO DE BIENES en su última modificación según (Resolución de Superintendencia N° 064-2006/SUNAT, 2006) de la ley en mención y su reglamento han formado parte esencial para reconocimiento y aceptación de comprobantes de pago para Nova Representaciones SA .

Así mismo sobre los comprobantes de pago electrónicos , Nova Representaciones SA está obligado a emitirlos : Factura , boleta de venta , nota de crédito y débito ( está obligado a la emisión de dichos comprobantes de pago electrónicamente desde 01 de marzo de 2019 RS 155-2017 SUNAT (SUNAT, 2017) tomando la plataforma de SUNAT para emitir los comprobantes de pago electrónicos ya que no genera más de 70 comprobantes de pago al mes en promedio ; y en el caso de las guías de remisión ha tomado lo que indica la resolución que será sujeto para emisión de guías electrónicas según lo indicado en el anexo X de Designación de emisores electrónicos de guías de remisión de la

(Resolución de Superintendencia N.º 000123-2022/SUNAT, 2022) la cual indica según **tabla 1**.

**Tabla 1**

*Designación por sujetos GRE – Remitente*

Nº	Sujetos obligados	Fecha a partir de la cual debe emitir GRE – remitente	Operaciones comprendidas
1.	Contribuyentes que a partir del 1.1.2023 se inscriban en el RUC u obtengan el alta del RUC.	Desde el momento en que deban emitir una guía de remisión.	Todas aquellas operaciones por las que corresponde emitir guía de remisión remitente
2.	Contribuyentes que al 31.12.2022 pertenezcan al directorio de la Intendencia de Principales Contribuyentes Nacionales o al de los principales contribuyentes de la Intendencia Lima, Intendencias Regionales u Oficinas Zonales.	1.7.2023	Todas aquellas operaciones por las que corresponde emitir guía de remisión remitente
3.	Contribuyentes que a partir del 1.1.2024 deban emitir una guía de remisión remitente.	Desde el momento en que deban emitir una guía de remisión.	

*Referencia: Anexo X; (Resolución de Superintendencia N.º 000123-2022/SUNAT, 2022)*

Según lo dispuesto en la (Resolución de Superintendencia N.º 000123-2022/SUNAT, 2022) Nova Representaciones SA emite hasta el 31 de diciembre 2023 guías de remisión – Remitente físicas y emitirá de forma electrónica a partir

de 01 de enero del 2024 , las cuales deberán ser aceptadas por sus clientes por los establecido en dicha resolución , y para el ingreso de mercadería a almacén de Nova también toma el anexo X de la resolución en mención ; sin embargo en la (Resolución de Superintendencia Nacional Adjunta de Tributos Internos N.º 000042-2023-SUNAT/700000, 2023) amplía el beneficio de discrecionalidad para los contribuyentes que debieran emitir tanto guías de remisión remitentes como la de transportistas hasta 30 de junio de 2024 .

Nova Representaciones SA debe tener en cuenta todos los aspectos mencionados en cuanto a los comprobantes de pago forma y fondo de cada documento para no incurrir en alguna falta por desconocimiento de la ley y su reglamento de los comprobantes de pago.

En tanto que las NIC Normas Internaciones de la contabilidad son un conjunto de reglas que se establecen para uniformizar tanto la elaboración como la presentación de estados financieros dichas NIC las cuales han sido creadas por el Comité de Normas Internacionales de Contabilidad (IASC) , por lo indicado nos trasladaremos en específico la (Norma Internacional de Contabilidad 2 Inventarios, 2021) , ya que Nova al ser una empresa dedicada al rubro comercial ; los Inventarios tienen un rol fundamental en Nova .

Por lo tanto, la NIC 2 (Norma Internacional de Contabilidad 2 Inventarios, 2021) su objetivo de dicha norma internacional es el tratamiento de los inventarios que reconocer como costo, medición, forma de llevado de los kardex y demás tratamientos de los inventarios según sea el caso.

Por conceptos que señala la NIC 2 (IASB, 2021) en su párrafo seis “(a) poseídos para ser vendidos en el curso normal de la operación”.

Los Inventarios de existencias o mercaderías de Nova representaciones S.A., se tienen que rigen de acuerdo a esta NIC, para su reconociendo del costo, costos atribuibles, métodos de llevado de kardex y demás según necesidad de

Nova, en sus operaciones durante un periodo contable; son existencias toda su mercadería destinada para la venta según giro del negocio de Nova.

Según lo establece la NIC 2 (IASB, 2021) ,en su párrafo 10 y 11 donde estipula la medición de inventarios, dentro de ella esta Costo de Inventarios, en el cual subdivide en diferentes clases de costo, sin embargo, Nova Representaciones Toma como costo de inventarios, costo de adquisición donde se identifica el costo de compra y demás que son vinculados directamente con la compra de mercadería.

Costo de adquisición: Nova Representaciones SA toma el costo de compra de mercadería más transporte (flete), es el único costo atribuible que usa nova según lo establece NIC 2

La NIC 2 (IASB, 2021) indica en el párrafo 23 Formulas de cálculo del costo son: PEPS (Primeros en entrar primeras en salir), promedio ponderado y identificación específica Nova Representaciones usa el promedio ponderado para llevado de kardex, el cual se promedia el costo de compra con el costo de compra anterior según sea el kardex para cada Ítems de su Inventario.

Así mismo la NIIF para PYMES Sección 13 (IASB, 2020) indica que los inventarios son: “(a) poseídos para ser vendidos en el curso normal del negocio;”. Identifica que es toda la mercadería que compra Nova para su venta y con ello satisfacer necesidades de los clientes y generar ingresos.

En consecuencia tanto la NIC 2 y la NIIF para PYMES sección 13 se usan para una correcta identificación que es mercadería para Nova y su correcto llenado de kardex sus salidas y entradas , y cuál es el costo que se atribuye a dicha mercadería ; así mismo indica dos clases de llevado para los inventarios : Inventario permanente, e inventario periódico, y nova representaciones ha usado el permanente ya que necesariamente tiene que estar actualizada al día sus inventarios para reposición y saber cuánto stock se tiene en almacén en tiempo real es por ello utiliza dicho método.



Así mismo el manual de soldadura de SOLDEX S.A. donde detalla las hojas técnicas de los productos que comercializa NOVA REPRESENTACIONES S.A., utilizado para poder recomendar el tipo de soldadura y proceso a emplear en el trabajo realizado por los clientes.

Tomando todos estos lineamientos Nova puede realizar una correcta gestión de control de inventarios.

## **2.2. Descripción de las acciones, metodología y procedimiento a los que se recurrió para resolver la situación profesional objeto del informe.**

Para Nova Representaciones S.A. dedicada al rubro comercial compra y venta de mercadería (Soldadura, Maquinas, Accesorios y demás que fueran necesarios para los procesos de la soldadura).

Por tal razón Nova realiza sus ventas en promedio de 60 facturas por mes durante todo el año 2023 cada factura puede tener 01 ítem o más ítems de mercadería; así mismo realiza sus compras en promedio de 15 facturas por mes por reposición y/o pedido de mercadería en promedio.

### **2.2.1 Salida de Almacén**

Para el proceso de salida de almacén se tomará 01 venta de las 38 que se hicieron mediante factura del mes de enero ya que el proceso de venta (salida de almacén) se repite para cada venta.

Venta realizada en 04/01/2023 para el cliente SERGEAR SAC según orden compra N° 10120230040; su factura electrónica N° E001-2186 y guía de remisión remitente N° 004-011635 por:

- 50 kilogramos de Soldarco 18 E7018 5/32'' C/kg a S/ 12.60 + IGV

Proceso de venta (Salida de Almacén)

**Primero.** Se receptiona la solicitud del requerimiento por parte del cliente la que puede ser: Formal (vía correo electrónico) o Informal (vía telefónica, wsp o directo en oficina)

- Cliente realizo llamada telefónica a Nova solicitando cotización respectiva de 50kg de soldarco 18 E7018 5/32''

**Segundo.** Se realiza revisión de stock de mercadería solicitada en Kardex y físico La cual se mostrará en la figura 2 el Kardex físico para su respectiva verificación de stock.

**Figura 5**

*Kardex del producto Soldarco 18 E7018 5/32 – Soldexa 2023*

NOVA S.A.					
RUC: 20162641051		<b>KARDEX</b>		<b>OERLIKON</b>	
ARTICULO SOLDARCO E7018 5/32" - SLDXEXA					
En Kg.					
FECHA	COMP. N°	CONCEPTO	INGRESO	SALIDA	SALDO
01/01/23		Saldo Inicial			550

*Nota.* La imagen representa el Kardex usado para el control de mercadería Nova.

- Stock de Soldarco 18 E7018 5/32'' stock actual 550 kg

**Tercero.** Se envía la cotización respectiva al cliente luego de haber verificado stock.

**Figura 6**

*Cotización enviada a Sergear S.A.C.*

**COTIZACIÓN No. COT. NOVASA 0010/2023**

SEÑORES:	SERGEAR SAC	Ref.:	Pedido	FECHA:	martes, 3 de Enero de 2023
Atención:	SR. RONNY SOTO	EMAIL:			
Telef.:		Fax:			
Contacto:	CELSO CALLE BELLIDO	novascalce@gmail.com			
	RENATO SOTO CONDORI	EMAIL:	leopoldo.soto@gmail.com	CEL. RPC	983128893
Telef.:	053 - 481538	Fax:	053 - 482190		

En atención a su solicitud, nos es grato cotizarles los siguientes productos:

Ítem.	Cantidad	UNIDAD EN Kg.	Descripción	DIAM.		Norma AWS	Nro. Part.	PRECIO S./ UN.	PRECIO TOTAL S./ UN.
				milímetros	pulgada				
001	50.00	Caja 25 kg	SOLDARCO 18	4.00	5/32"	AWS A5.1 E7018	503588	12.60	630.00
	-								
	-								
								SUB TOTAL S/.	630.00
								IGV 18% S/.	113.40
								<b>TOTAL S/.</b>	<b>743.40</b>

\*\* La tasa del I.G.V. que se aplicará será la vigente al día de la facturación.

**CONDICIONES DE VENTA**

Moneda: SOLES  
 Condición de pago: Credito a 30 días  
 Lugar de entrega: ILO - ALMACEN DE NOVA  
 Plazo de entrega: INMEDIATO Recibida su Orden de Compra Autorizada .



*Nota.* En la figura representa la cotización enviada al cliente es el formato que utiliza nova tanto como forma y fondo de la cotización con las condiciones de venta a realizar.

- La cotización se envió el día 03 de enero 2023 al correo del logístico del cliente la numeración correlativa es Cotización N°. COT. NOVASA 0010/2023.

**Cuarto.** Se recibe la aceptación del cliente, mediante una Orden de compra, deposito o visita a oficina de nova para compra directa.

- Se recepciona la orden de compra del cliente, la cual fue enviada al correo de Nova Representaciones S.A.; la Orden de compra número 10120230040, se revisa que este conforme a los datos de la cotización N°. COT. NOVASA 0010/2023, para darle conformidad y procesarla para su atención.

## Figura 7

### Orden de compra de Sergear SAC



Página 1 de 2

Principal: Parque Industrial Mz. R Lt. 10 y 11 Pampa  
Inalambrica - Ilo Telf: 053-496252 E-Mail:  
Logistica@sergear.com.pe

#### ORDEN DE COMPRA Nro 10120230040

Proveedor: NOVA REPRESENTACIONES SA Ruc: 20162641051 Area: ILO-PRINCIPAL  
Dirección: CAL. CORONEL BALTA NRO. 618 URB. NYLON SAN PEDRO (CERCADO) MOQUEGUA - ILO - Telefono: 481538 / 953504734  
Contacto: ILO CELSO CALLE Forma de pago: FACTURA A 30 DIAS  
Fecha O/C: 04/01/2023 Fec estimada Entrega 03/02/2023  
Moneda: SOLES Email: Cta Cte prov: BCP MN S/385-1462337-0-67  
Documento: FACTURA - Fecha doc: 04/01/2023

correlativo	codigo_producto	descripcion	destino	umd	centrocosto	precio	cantidad	total
1012023010303.01.01.00005		ELECTRODOS 7018 SOLDARCO 4.00MM (5/32")	ALMACEN I	kg	COMPRAS PARA STOCK	12.80	50.00	830.00

Cuenta Detraccion:00146036716

Monto: S/.	630.00
Descuento: S/.	0.00
BaseImp: S/.	630.00
IGV: 18 S/.	113.40
<b>Total: S/.</b>	<b>743.40</b>
No Afecto	0 0.00
<b>Total General: S/.</b>	<b>743.40</b>

SON: SETECIENTOS CUARENTA Y TRES CON 40/100 NUEVOS SOLES

*Nota.* La figura corresponde a la orden de compra enviado por Sergear S.A.C aceptando las condiciones de Nova.

**Quinto.** Luego de aceptar la orden de compra , deposito o pago efectivo ,se procede a la emitir la factura electrónica ya que nova está obligado a emitir de forma electrónica desde 01 de marzo de 2019 según RS 155-2017 SUNAT (SUNAT, 2017) y su respectiva guía de remisión remitente física amparado en lo indicado en el anexo X de Designación de emisores electrónicos de guías de remisión de la (Resolución de Superintendencia N.º 000123-2022/SUNAT, 2022).

### Figura 8

#### *Factura emitida por Nova a cliente Sergear SAC*

NOVA REPRESENTACIONES NOVA REPRESENTACIONES SA CAL. CORONEL BALTA 618 URB. NYLON SAN PEDRO CERCADO ILO - ILO - MOQUEGUA			FACTURA ELECTRONICA RUC: 20162641051 E001-2186	
Fecha de Emisión	: 04/01/2023	Forma de pago:	Crédito	
Señor(es)	: SERVICIOS GENERALES ARAGON S.A.C.	GUIA DE REMISION REMITENTE	:	0004 - 011635
RUC	: 20447524415			
Dirección del Receptor de la factura	P.J. PARQUE INDUSTRIAL MZA. R LOTE. 10 MOQUEGUA ILO ILO			
Dirección del Cliente	P.J. PARQUE INDUSTRIAL MZA. R LOTE. 10 MOQUEGUA-ILO-ILO			
Tipo de Moneda	: SOLES			
Observación	: FORMA DE PAGO : CREDITO A 30 DIAS , OC N° 10120230040			
Cantidad	Unidad Medida	Descripción	Valor Unitario	
50.00	KILOGRAMO	SOLDARCO 18 E7018 5/32 - SOLDEXA	12.60	
Valor de Venta de Operaciones Gratuitas		:	S/ 0.00	
<b>SON: SETECIENTOS CUARENTA Y TRES Y 40/100 SOLES</b>				
		Sub Total Ventas	:	S/ 630.00
		Anticipos	:	S/ 0.00
		Descuentos	:	S/ 0.00
		Valor Venta	:	S/ 630.00
		ISC	:	S/ 0.00
		IGV	:	S/ 113.40
		Otros Cargos	:	S/ 0.00
		Otros Tributos	:	S/ 0.00
		Monto de redondeo	:	S/ 0.00
		Importe Total	:	S/ 743.40

*Nota.* En la figura representa la emisión de la factura electrónica según lo dispuesto en la RS 155-2017 SUNAT (SUNAT, 2017).

- Se emite la factura E001-2186 de fecha 04/01/2023 a nombre del cliente Sergear S.A.C., y a su vez se procede a emitir la guía de forma física amparado en lo indicado en el anexo X de Designación de emisores electrónicos de guías de remisión de la (Resolución de Superintendencia N.º 000123-2022/SUNAT, 2022).

**Figura 9**

*Guía de remisión remitente emitida por Nova a cliente Sergear S.A.C*

**NOVA REPRESENTACIONES S.A.**  
DISTRIBUIDOR EXCLUSIVO  
SOLDADURAS: OERLIKON - SOLDEXA, ESAB; MÁQUINAS DE SOLDAR Y CORTE POR PLASMA Y OXICORTE, ACCESORIOS EN GENERAL PARA SOLDADURA Y CORTE DE MATERIALES INDUSTRIALES.  
Cal. Coronel Balta N° 618 (D-4) Urb. Nylon San Pedro Cercado ILO - ILO - MOQUEGUA  
Telf. (053)481538 - Fax: (053) 473727 - Claro: 963128693  
nova\_sa@speedy.com.pe / novascalie@gmail.com  
Web: www.soldaduranova.com

**RUC 20162641051**

**GUIA DE REMISION REMITENTE**  
004- N° 011635

Fecha de Emisión: 04-01-2023 Fecha de Traslado: 04-01-2023

DOMICILIO DE PARTIDA:			DOMICILIO DE LLEGADA		
Vía (tipo y Nombre)	CORONEL BALTA (D-4)		Vía (tipo y Nombre)	PUQUE INDUSTRIAL Mz. R Lt. 10-11	
N°:	Interior:	Zona:	N°:	Mza:	Zona:
Distrito:	ILO	MOQUEGUA	Distrito:	INALAMBERICA	INALAMBERICA
DESTINATARIO			UNIDAD DE TRANSPORTE/ CONDUCTOR		
Señor(es): SERVICIOS GENERALES ARAGON S.A.C.			Vehículo marca y placa N°:		
RUC: 20447534415			Constancia de Inscripción:		
Tipo y N° de Doc. Identidad: N° 4012022040			Licencia de Conducir:		

CANTIDAD	UNID.	DESCRIPCION
50.00	KG	SOLDARCO 18 E7018 5/32 - SOLDEXA

*Nota.* En la figura se muestra la guía emitida por Nova de forma física según (Resolución de Superintendencia N.º 000123-2022/SUNAT, 2022) .

**Sexto.** Luego de las respectivas factura electrónica y guía de remisión remitente emitidas a favor del cliente, se procede a alistar y retirar de almacén para su respectiva entrega, lo cual deberá anotarse en el Kardex de Nova según lo estipula la NIC 2 (Norma Internacional de Contabilidad 2 Inventarios, 2021) ver el **ANEXO A** (foto del producto atendido).

**Figura 10**

*Kardex del producto Soldarco 18 E7018 5/32 – Soldexa 2023*

**NOVA S.A.**  
RUC: 20162641051 **KARDEX** **OERLIKON**

ARTICULO SOLDARCO E7018 5/32<sup>u</sup> -SOLDEXA  
En Kg.

FECHA	COMP. N°	CONCEPTO	INGRESO	SALIDA	SALDO
01/01/23		Saldo Inicial			550
04/01/23	G/R 11635	Sergear SAC		50	500

*Nota.* Tarjeta de Kardex actualizada al 04/01/2023 de Soldarco 18 5/32”.

- Con ello termina el proceso de salida de mercadería de nova y su respectiva actualización de Kardex, para luego de ello realizar un resumen al final del mes para reposición de mercadería vendida.

**2.2.2 Asientos contables de por la venta de mercadería SOLDARCO 18 E7018 5/32''**

**Tabla 2**

*Asiento de venta de mercadería*

<b>Cuenta</b>	<b>Descripción</b>	<b>Debe</b>	<b>Haber</b>
12	CUENTAS POR COBRAR COMERCIALES – TERCEROS	743.40	
121	Facturas, boletas y otros comprobantes por cobrar		
1212	Emitidas en cartera		
12121	Sergear S.A.C		
40	TRIBUTOS, CONTRAPRESTACIONES Y APORTES AL SISTEMA DE PENSIONES Y DE SALUD POR PAGAR		113.40
401	Gobierno central		
4011	Impuesto general a las ventas		
40111	IGV – Cuenta propia		
70	VENTAS		630.00
701	Mercaderías		
7011	Mercaderías manufacturadas		
70111	Terceros <i>04/01 Por la venta según factura E001- E001-2186 a Sergear S.A.C</i>		
<b>Totales</b>		<b>743.40</b>	<b>743.40</b>

*Nota.* Elaboración propia del asiento de ventas.

**2.2.3 Asiento de costo de ventas**

**Tabla 3**

*Asiento de costo venta de mercadería*

<b>Cuenta</b>	<b>Descripción</b>	<b>Debe</b>	<b>Haber</b>
69	COSTO DE VENTAS	480.00	
691	Mercaderías		
6911	Mercaderías manufacturadas		
69111	Terceros		

20	MERCADERÍAS	480.00
201	Mercaderías manufacturadas	
2011	Mercaderías manufacturadas	
20111	Costo	
201111	Soldarco 18 E7018 5/32"	
	<i>04/01 Por el costo de venta de mercadería vendía a Sergear S.A.C según factura E001- 2186</i>	
<b>Totales</b>		<b>480.00 480.00</b>

*Nota.* Elaboración propia del asiento de costo de ventas.

Asiento del cobro de la factura E001-2186 a Sergear S.A.C. pasado los 30 días de crédito otorgados a SERGEAR S.A.C.

**Tabla 4**

*Asiento de cobro de factura*

<b>Cuenta</b>	<b>Descripción</b>	<b>Debe</b>	<b>Haber</b>
10	<b>EFFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFFECTIVO</b>	743,40	
	Cuentas corrientes en instituciones		
104	financieras		
1041	1041 Cuentas corrientes operativas		
10411	Soles		
104111	Banco De Crédito del Perú		
12	<b>CUENTAS POR COBRAR COMERCIALES – TERCEROS</b>		743,40
	Facturas, boletas y otros comprobantes		
121	por cobrar		
1212	Emitidas en cartera		
12121	Sergear S.A.C		
	<i>04/02 Por el cobro de la factura E001-2186 a Sergear S.A.C.</i>		
<b>Totales</b>		<b>743,40</b>	<b>743,40</b>

*Nota.* Elaboración propia del asiento de cobro de factura.

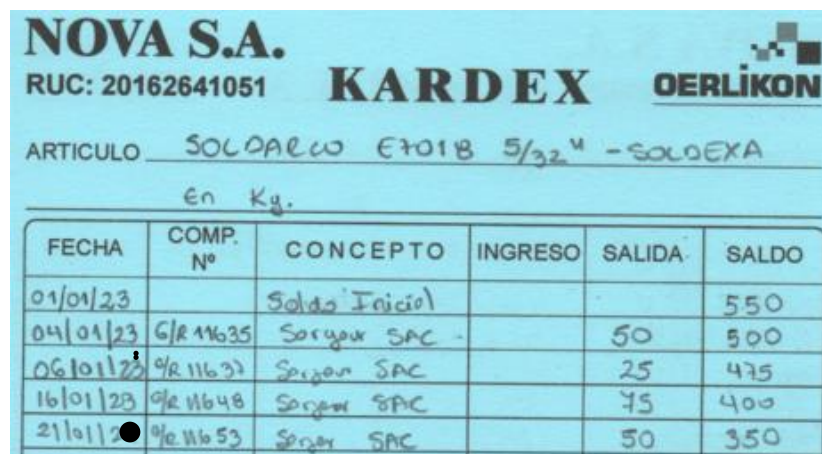
### 2.2.4 Ingreso de mercadería

Para el proceso de entrada de mercadería a almacén se tomará 01 compra del mes de enero de las 12 compras efectuadas ya que el proceso de compra (ingreso a almacén) se repite para cada compra.

**Primero.** Se revisa Kardex y resumen de salidas del mes para ver su reposición respectiva.

**Figura 11**

*Kardex del producto Soldarco 18 E7018 5/32 – Soldexa 2023*



FECHA	COMP. N°	CONCEPTO	INGRESO	SALIDA	SALDO
01/01/23		Soldo Inicial			550
04/01/23	GR 11635	Soldarco SAC		50	500
06/01/23	GR 11637	Soldarco SAC		25	475
16/01/23	GR 11648	Soldarco SAC		75	400
21/01/23	GR 11653	Soldarco SAC		50	350

*Nota.* Tarjeta de Kardex actualizada detallada al final de enero de Soldarco 18 5/32'' según (Norma Internacional de Contabilidad 2 Inventarios, 2021)

- Dicha información se resume en la hoja de resumen de salida para poder hacer el pedido de reposición, la cantidad a reponer se basa en el promedio de salidas (ventas) de los 03 meses anteriores lo cual lo estipula el gerente de Nova o se toma en cuenta a clientes específicos que están requiriendo la mercadería para determinados proyectos que estén realizando en el mes en curso.



**Figura 12***Resumen de salidas y ingresos consolidada enero 2023*

	SKU	Producto	Especificación Clasificación	Marca	precio	valor de Inv.	Stock Inicial	Salidas	Entrada s	Stock Actual
	I. ELECTRODOS REVESTIDOS CONVENCIONALES									
	Electrodos Celulósicos									
21	503588	SOLDARCO 18	AWS E 7018	5/32"	Soldexa	9.60	3,360.00	550.00	200	350.00

*Nota.* Figura corresponde a parte de la hoja de resumen tanto de salidas como ingresos de mercadería de Nova del mes de enero del producto soldarco 18 5/32'.

- Para efectos de información se detalla cuadro resumen de promedio de ventas del producto soldarco 18 E7018 5/32'' de los tres últimos meses.

**Tabla 5***Resumen de salidas de los tres últimos meses del soldarco 18 E7018 5/32''*

Nº	Meses 2022	Cantidad Total ( ventas en Kg)
10	Octubre	300
11	Noviembre	350
12	Diciembre	250
<b>TOTALES</b>		900

*Nota.* Esta tabla corresponde al estrato de salidas del producto Soldarco 18 E7018 5/32'' de los tres últimos meses.

- En promedio de salidas hace un total de 300 kg del producto Soldarco 18 E7018 5/32'', lo cual podría aumentar o disminuir según sea el caso por experiencia del gerente, el producto en específico debe mantenerse en 500 kg aproximadamente para cubrir el promedio de consumo y posibles eventualidades (sobre ventas en promedio o falta de stock de fabrica).

**Segundo.** Luego de determinar cantidad a reponer del producto se emite la orden de compra correspondiente, para finalmente ser enviada al proveedor para su atención en posterior.

**Figura 13**

*Orden de compra de Soldarco 18 E7018 5/32'' enero 2023*



**NOVA REPRESENTACIONES S.A.**  
**EXPERIENCIA EN SOLDADURA**  
 RUC 20162641051 DISTRIBUIDOR EXCLUSIVO  
 SOLDADORAS : OERLIKON - SOLDEXA- ESAB; MAQUINAS DE SOLDAR, CORTE POR PLASMA,  
 OXICORTE Y ACCESORIOS EN GENERAL PARA SOLDADURA Y CORTE DE MATERIALES INDUSTRIALES  
 Coronel Balta N° 618 (D-4) Nvlon San Pedro Cercado Ilo - Perú  
 Telf. : 053 - 481538 - Fax : 053 - 482190 - Cel. : 983128693  
 Email : novascalle@gmail.com - ventas@soldaduranova.com  
 Web : WWW.soldaduranova.com

---

**ORDEN DE COMPRA**

SEÑORES : SOLDEX S. A.		NOVA S.A. No		005516 / 2023		
DIRECCION : AV. NICOLAS ARRIOLA 771 LA VICTORIA LIMA		FECHA :		26 de Enero de 2023		
TELEFONO : 01 - 6199600 CEL. 954783814		CONDICIONES DE PAGO : CREDITO		60 DIAS		
		LUGAR DE ENTREGA :		SOLDARCO		
ITEM	NORMA	PRODUCTO	UNID	CANT	IMPORTE	
					UNITARIO	TOTAL
01	E7018	SOLDARCO 18 5/32" (4.00mm) Cj 25.00kg.	Kg	200.00	9.60	1,920.00
	NOTA -	ENVIAR POR EMP. DE TRANSPORTE TERRESTRE AL SUR				
SUB TOTAL :					S/.	1,920.00
I.G.V. : 18%					S/.	345.60
<b>TOTAL:</b>					<b>S/.</b>	<b>2,265.60</b>

*Nota.* Esta figura refleja la orden compra emitida por Nova a Soldex S.A.

- La orden de compra debe tener su respectiva número de correlación para su control la cual se emite una semana antes de finalizar el mes , ya que Soldex S.A. no procesa pedido efectuados el mismo 30 o 31 del mes en curso.

**Tercero.** proveedor emite guía y factura correspondiente a la orden de compra las cuales deberán tener los requisitos según el DECRETO LEY N.º 25632 - Ley Marco De Comprobantes De Pago (Decreto Ley N.º 25632, 1992) y a su vez Anexo X; (Resolución de Superintendencia N.º 000123-2022/SUNAT, 2022) para las guías de remisión.

**Figura 14**

*Guía de remisión remitente de soldexa*

**SOLDEXA**  
 SOLDEX S.A.  
 DOMICILIO FISCAL  
 Av. Nicolás Arriola N° 771 Urb. Santa Catalina, La Victoria - Lima - Lima / Perú  
 Telf.: 011 619 9600 Fax: 011 619 9619  
 E-MAIL: mail@soldexa.com.pe  
 Pag. Web: www.soldexa.com.pe

OFICINA LURIN:  
 Antigua Panamericana Sur KM. 38.5  
 Lurin - Lima - Lima

**R.U.C. N° 20536903519**  
**GUIA DE REMISION**  
**REMITENTE**  
**012 N° 0175075**  
 09-00012-0175075

Destinatario: **NOVA REPRESENTACIONES SA**  
 R.U.C.: **20162641051**  
 Dirección: **CAL. CORONEL BALTA NRO. 618 URB. NYLON SAN PEDRO**  
 Localidad: **ILO ILO MOQUEGUA**  
 Fecha Inicio del Traslado: **31.01.2023**

Pto. Partida: **ANTIGUA PANAMERICANA SUR KM 38,5 LIMA 16 LURIN**  
 Pto. Llegada: **CAL. CORONEL BALTA NRO. 618 ILO ILO MOQUEGUA**

1	2	3
Venta	Consignación	Devolución
4. Venta con entrega al tercero	5. Reparación	6. Exportación
7. Traslado entre establecimientos de una misma empresa	8. Otras (especificar)	

ORDEN DE COMPRA	REFERENCIA	O/DES/PACHO
005516/202		80491161

ITEM	CODIGO	DESCRIPCION ARTICULO / DIAMETRO / N° DE SERIE	UNID.	CANTIDAD	PESO NETO POR ENVASE	PESO NETO
0030	505400	SOLDARCO 18P 4.00mm 5.00x25.00kg CJ	UN	8,000	25,000	200,000

*Nota.* Esta figura refleja la guía de remisión remitente emitida por parte del proveedor soldex S.A. según Orden de compra 5516/2023 de Nova.

- Así mismo se soldex S.A. emite la factura correspondiente por la atención de la OC 5516/2023.

**Figura 15**

*Factura electrónica emitida por Soldexa*

**SOLDEXA**  
 UNA COMPAÑÍA **ESAB**

**SOLDEX S.A.**  
 DOMICILIO FISCAL  
 AV. NICOLAS ARRIOLA Nro.771 LA VICTORIA - SANTA CATALINA  
 LA VICTORIA - LIMA - LIMA  
 Telf.: (511) 619 9600 Fax: (511) 619 9619  
 E-MAIL: mail@esab.com.pe  
 Pag. Web: www.soldexa.com.pe

OFICINA LURIN:  
 Antigua Panamericana Sur KM 38.5  
 Lima - Lima - Lurin  
 Telf.: (511) 619-9600  
 Fax: (511) 619-9619

**RUC: 20536903519**  
**FACTURA ELECTRÓNICA**  
**Nro. F021-00142960**

Señor(esa): **NOVA REPRESENTACIONES SA**  
**RUC:** 20162641051  
**Dirección:** CAL. CORONEL BALTA NRO. 618 URB. NYLON SAN PEDRO -  
**Localidad:** ILO - ILO - MOQUEGUA

90517977	118851	0012-0175075	80491161		005516	Credito	31-ENE-2023
REFERENCIA	COD.CLIENTE	GUIA N°	ORD. ENTREGA	ORD. FABRICA	ORDEN DE COMPRA	CONDICIONES DE PAGO	EMITIDO

CODIGO	DESCRIPCION	UND.	CANTIDAD	PRECIO UNIT.	IMP BRUTO	% DSCTO	IMP. NETO
505400	SOLDARCO 18P 4.00mm 5.00x25.00kg CJ	KGM	200.000	9.60	1,920.00	0.00	1,920.00

*Nota.* Esta figura refleja la factura electrónica F021-00142960 emitida por soldex SA según Orden de compra emitida.



**Figura 17**

*Resumen de salidas e ingresos consolidada enero 2023*

NOVA S.A.					
RUC: 20162641051		KARDEX		OERLIKON	
ARTICULO SOLDARCO E7018 5/32 <sup>u</sup> -SOLDEXA					
En Kg.					
FECHA	COMP. N°	CONCEPTO	INGRESO	SALIDA	SALDO
01/01/23		Soldo Inicial			550
04/01/23	6/R 11635	Soyper SAC		50	500
06/01/23	9/R 11637	Soyper SAC		25	475
16/01/23	9/R 11648	Soyper SAC		45	400
21/01/23	9/R 11653	Soyper SAC		50	350
09/02/23	7/R 135015	Soldex SA	200		550

*Nota.* Esta figura refleja el kardex de Soldarco 18 5/32 actualizado con el ingreso de 200kg el 09-02-2023.

- Luego de su ingreso tanto como físico como documentario se actualiza hoja de resumen de inventarios.

**Figura 18**

*Resumen de salidas y ingresos consolidada enero 2023- Actualizado*

	SKU	Producto	Especificación Clasificación	Marca	precio	valor de Inv.	Stock Inicial	Salidas	Entradas	Stock Actual	
I. ELECTRODOS REVESTIDOS CONVENCIONALES											
Electrodos Celulósicos											
21	503588	SOLDARCO 18	AWS E 7018	5/32"	Soldexa	9.60	5,280.00	550.00	200	200	550.00

*Nota.* Esta figura refleja el extracto de la hoja resumen de inventario de Nova del producto Soldarco 18 5/32''

Cada ingreso (compra) o salida (venta) sigue este proceso, sin embargo, en las salidas (ventas) puede que los pasos se acorten dependiendo del cliente y su forma de venta.

Al final de cada mes se realiza un contraste en hoja resumen con las unidades físicas en almacén para verificar la veracidad de dicho documento según lo estipula el gerente de Nova Representaciones S.A..

### 2.2.5 Asientos contables del proceso de compra de mercadería (ingreso)

**Tabla 6**

*Asiento por compra de mercadería soldarco 18 E7018 5/32''*

<b>Cuenta</b>	<b>Descripción</b>	<b>Debe</b>	<b>Haber</b>
60	COMPRAS	1 920,00	
601	Mercaderías		
6011	Mercaderías manufacturadas		
40	TRIBUTOS, CONTRAPRESTACIONES Y APORTES AL SISTEMA DE PENSIONES Y DE SALUD POR PAGAR	345,60	
401	Gobierno central		
4011	Impuesto general a las ventas		
40111	IGV – Cuenta propia		
42	CUENTAS POR PAGAR COMERCIALES – TERCEROS		2 265,60
	Facturas, boletas y otros comprobantes por pagar		
421	por pagar		
4212	Emitidas		
42122	Facturas		
421221	Soldex S.A.		
	<i>31/01 Por compra realizada según OC N° 5516/2023 y factura de Soldex S.A. F021-0142960</i>		
	<b>Totales</b>	<b>2 265,60</b>	<b>2 265,60</b>

*Nota.* Elaboración propia del asiento de compra de mercadería.

### Asiento por ingreso a almacén de NOVA REPRESENTACIONES S.A.

**Tabla 7**

*Asiento por ingreso a almacén soldarco 18 E7018 5/32''*

<b>Cuenta</b>	<b>Descripción</b>	<b>Debe</b>	<b>Haber</b>
20	MERCADERÍAS	1 920,00	
201	Mercaderías manufacturadas		
2011	Mercaderías manufacturadas		
20111	Costo		
201111	Soldarco 18 E7018 5/32''		
61	VARIACIÓN DE EXISTENCIAS		1 920,00
611	Mercaderías		

6111 Mercaderías manufacturadas  
*09/02 Por la recepción de mercadería según guía  
de remisión remitente de Soldex S.A. N° 012-  
0175075*

<b>Totales</b>	<b>1 920,00</b>	<b>1 920,00</b>
----------------	-----------------	-----------------

*Nota.* Elaboración propia del asiento de recepción de mercadería.

Asiento por la cancelación de factura a SOLDEX S.A. al haber cencido el plazo de crédito otorgado a NOVA REPRESENTACIONES S.A., 60 días de crédito.

**Tabla 8**

*Asiento por pago de factura vencida*

Cuenta	Descripción	Debe	Haber
42	CUENTAS POR PAGAR COMERCIALES – TERCEROS	2 265,60	
421	Facturas, boletas y otros comprobantes por pagar		
4212	Emitidas		
42122	Facturas		
421221	Soldex S.A.		
10	EFFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFFECTIVO		2 265,60
104	Cuentas corrientes en instituciones financieras		
1041	1041 Cuentas corrientes operativas		
10411	Soles		
104111	Banco de Crédito del Perú <i>30/03 Por el pago de factura electrónica recibida de Soldex S.A. N°F021-0142960</i>		
<b>Totales</b>		<b>2 265,60</b>	<b>2 265,60</b>

*Nota.* Elaboración propia del asiento de pago de factura electrónica.

## CAPÍTULO III

### APORTES Y DESARROLLO DE EXPERIENCIAS

#### **3.1. Aportes utilizando los conocimientos o bases teóricas adquiridos durante la carrera**

En este capítulo presentamos algunos aportes tanto teóricos como prácticos que han sido adquiridos durante los 5 años de carrera de contabilidad estudiados en la Universidad José Carlos Mariátegui los cuales han sido adquiridos por medio de lo enseñado de diferentes docentes de la universidad a lo largo de la carrera, a su vez en específico conocimientos sobre la gestión control de existencias han sido desempeñados en la empresa Nova Representaciones SA para su gestión de control de inventarios del almacén de Nova Representaciones S.A. 2023.

##### ***3.1.1. Contextualización del estudio***

El tema de inventarios es fundamental en empresas de comercio, en este caso Nova Representaciones SA empresa tipo ferretera especializada en soldadura está dentro del rubro comercial depende principalmente de sus inventarios la gestión de un correcto control para sus entradas ( reposición de inventarios y/o pedidos específicos de clientes ); así mismo las salidas ( ventas realizadas a sus clientes ), lo que dará como consecuencia una gestión idónea es que no le falte inventarios para atención a sus clientes y así satisface sus necesidades en tiempo y lugar, y con ello generar ingresos para



Nova Representaciones S.A. por ello la gestión de controles de almacén es fundamental para Nova Representaciones S.A.

### **3.1.2. Metodología utilizada**

En el ámbito profesional existen diversos métodos, técnicas de gestión de inventarios, como el modelo ABC conocido también como análisis ABC, este modelo ayuda a una clasificar y optimizar el almacenamiento físico, nivel de inventarios, cantidad promedio de rotación entre otros.

El método tiene una clasificación de secciones  $A = 80\%/20\%$  ,  $B = 15\%/30\%$  y  $C = 5\%/50\%$  , donde la sección A es la de mayor rotación y por consecuencia mayor beneficio para Nova Representaciones SA , y tendrá un mayor control para no quedar desabastecidos de la mercadería , la ubicación también tendrá que ser estratégica para su fácil despacho a los clientes finales ; la sección B inventarios con rotación media ,esta sección con controles moderados sin embargo se debe tener una constante revisión ya que tiene posibilidad de convertirse en sección A , la ubicación de esta mercadería será por detrás de los espacios de la sección A ; la sección C , que aporta u menor ingreso para Nova Representaciones S.A. , se deberá llevar un control simple o necesarios para cubrir su reposición , esto hace que nos enfoquemos en la sección A y B , así mismo su ubicación será en por detrás de los A y B .

Esto hace que cada ítem del inventario de Nova representaciones S.A. tome una sección respectiva, para su evaluación y determinar su importancia. Todo ello para priorizar los ítems de mayor importancia donde habrá que depositar mayor cuidado a su control y ítems de menor relevancia tener stocks mínimos para que Nova Representaciones S.A. pérdidas por sobre stock y falta de rotación de inventarios.

Buscando la mejora continua de Nova Representaciones S.A., estará en constante evaluación los inventarios para poder cubrir necesidades de clientes y potenciar los ingresos; por ello siempre se está en la búsqueda de nuevos modelos o formas de llevar los inventarios.

### ***3.1.3. Análisis de datos contables y resultados***

Los datos contables que fueron extraídos de las facturas, guías de remisión órdenes de compra, cotizaciones, kardex y demás necesarios; han sido materia de este informe sobre la gestión de control de inventarios del almacén de Nova representaciones S.A.. ILO,2023, nos ha servido para el análisis de la efectividad del control de existencias donde se pueden verificar la información contable (hoja resumen de inventarios expresados en soles), lo cual contrasta lo físico con lo documentario; así mismo estos datos serán usados para el balance de Nova Representaciones S.A. al final del periodo contable, por tal motivo deberán ser precisos.

Así mismo es importante el análisis de estos controles ya que nos permite identificar discrepancias u observaciones que mejorar en el control de inventarios de Nova Representaciones S.A..

El cuadro resumen mostrado es del ANEXO B, de 143 ítems solo 11 ítems están en zona A, son productos que tienen alta rotación durante el año, como por ejemplo SOLDARCO 11 E6011 1/8'' usado desde carpintería metálica (puertas, ventas, reparaciones livianas) como proyectos de mayor peso caso como tanques de agua, reparación de maquinaria pesada, líneas de tubería de agua, entre otros su aplicación es cotidiana.

En la zona B, 33 ítems de rotación media, por ejemplo, cellocord P-T E6010 1/8'' utilizado en tuberías de oleoductos, tanques de almacenamientos y trasportes de hidrocarburos, los productos de esta zona son tienen aplicaciones por lo general puntuales y específicas.

Por último, en la Zona C, 99 ítems de mínima rotación, por ejemplo, Rodfil 315 1/16'' o soldadura de plata, cuya aplicación estrictamente es para soldar plata al 45% esta soldadura consumida por lo general ENGIE ENERGIA PERU S.A. (ENERSUR) cuyo consumo puede llegar a ser solo una vez al año, sim embargo se tiene en stock por el motivo que fabrica carece de stock de este ítem.

El resumen del análisis ABC de inventarios para el almacén de NOVA REPRESENTACIONES SA detalla la siguiente tabla.

**Tabla 9***Resumen análisis ABC de inventarios*

	ZONA	Numero de Artículos	Porcentaje	Porcentaje Acumulado
0-80%	A	11	7.69%	7.69%
80%-95%	B	33	23.08%	30.77%
95%-100%	C	99	69.23%	100.00%
Totales		143	100.00%	

*Nota.* Elaboración propia.

### **3.1.4. Proceso de auditoría y control interno**

Para Nova Representaciones se basa en los principios de auditoría y control a su vez la gestión de inventarios ya que mediante una auditoría interna se revisa los controles existentes y con ello evaluar la efectividad en la gestión de existencias; esto también tiene impacto en las políticas y procedimientos que efectúa Nova Representaciones S.A. para su control interno sin embargo todo el proceso de auditoría y control interno recae en manos del Gerente de Nova Representaciones S.A. al ser una empresa que es limitada tanto en movimientos comerciales y como personal y áreas es por ello que esta evaluación recae en manos del gerente, tomando su criterio y su amplia experiencia al llevar más de 30 años como dueño y gerente de Nova Representaciones S.A. en el mercado comercial de Ilo, con ello evalúa una correcta gestión para los inventarios en el almacén de Nova Representaciones SA , siempre buscando mejora continua para la gestión de controles de almacén.

El control Interno es fundamental para los inventarios , Nova Representaciones S.A. tiene como política de control , hoja resumen de ítems vendidos al cierre de cada semana (sábado) lo cual debe de coincidir con el importe total en kilogramos de la hoja resumen del total de ítems , así mismo cada mes se efectúa en conjunto con el gerente de Nova representaciones S.A. la verificación en físico de la hoja resumen del total inventarios lo cual deberá coincidir cantidades según indique cada ítems , al haber alguna diferencia se

tendrá que revisar documentos de salida de mercadería (facturas, boletas de venta y guías de remisión remitente) para la subsanación respectiva, de igual forma para los ingresos de mercadería (facturas y guías de remisión) pasa a revisión para subsanar cualquier tipo de diferencias ya sea a favor o en contra de Nova Representaciones S.A..

## **3.2. Desarrollo de experiencias.**

### ***3.2.1. Implementación de tecnologías y herramientas avanzadas***

Para las empresas es fundamental el empleo e implementación de tecnologías y a su vez el usar herramientas que puedan facilitar desde tareas más simples hasta las más complejas , ya que por la globalización actual estamos en un mercado que crece a pasos a agigantados y si no se usa la tecnología como herramienta para minimizar costos y maximizar ganancias, lo que sucederá a largo plazo es que la empresa desaparezca con el tiempo, un ejemplo; el reloj, cámara fotográfica, calendario, calculadora entre otros todo ello se reduce un aparato sofisticado llamado celular cumpliendo dichas funciones y más.

Ante ello Nova Representaciones S.A. no es ajeno al uso de e implementación de nuevas y tecnología que usa para su uso cotidiano, como el uso de tablas dinámicas de Excel para resúmenes de inventarios que anteriormente se hacían en hojas bond a lápiz, el uso del celular como una herramienta tecnología para recibir y enviar cotizaciones, facturas y demás, también hablamos el WhatsApp lo cual permite una comunicación rápida y sencilla para atención al cliente. Lo que antes era enviar fax por una orden de compra, hoy en día puede ser por un mensaje de WhatsApp adjuntado el documento requerido.

El uso de tecnología y sus herramientas ayuda al crecimiento y adaptación del mercado comercial emergente para Nova Representaciones S.A. en todos los sentidos no solo en un control de inventarios eficiente, así mismo ayuda al crecimiento a todas las empresas, si quieren perdurar en el tiempo.

### ***3.1.2. Optimización de procedimientos***

En lo antes mencionado sobre el uso de tecnología y sus herramientas cual es una de las principales funciones de su correcto uso , es la optimización de procedimientos contables y tributarios, referidos a controles de inventarios de

Nova Representaciones S.A., ya que en la optimización de controles por ejemplo el generar una hoja resumen en Excel y no hacerlo mediante hoja y lápiz tendremos la actualización a tiempo real sobre el stock de los inventarios de Nova Representaciones SA tan de peso (kilogramos) como el valor monetario del mismo (miles de soles) , esto hace que se tenga un resumen de tanto salidas e ingresos por cada ítems acumulado y saldos totalizados, toda esta información será de revelada en el balance de final de año la cual se envía al contador de manera oportuna .

El optimizar procesos de control de inventarios ayuda a una toma de decisiones más rápida para cumplir y satisfacer necesidades de los clientes; y con ello ayuda a Nova Representaciones S.A. tenga una gestión de inventarios de forma correcta y exacta en tiempo real.

### ***3.2.3. Capacitación continua y actualización profesional***

La capacitación y actualización por parte del personal encargado de la gestión de controles de inventarios de Nova Representaciones S.A. permite que se esté al tanto de nuevas tendencias de control de inventarios y no solo ello también de nuevas disposiciones de la SUNAT, que son fundamentales para el desarrollo del trabajo efectuado en Nova, si bien Nova Representaciones SA es un empresa limitada en recursos y no tiene la capacidad de enviar a su personal capacitaciones u actualizaciones sobre control de inventarios u otros en específico; tendrá que ser de manera personal o a su vez de manera autodidactica informándose de nuevas disposiciones de SUNAT revisando y actualizándose de manera continua, esto con la finalidad de poder emplearlo en la gestión de inventarios del almacén de Nova Representaciones S.A.

### ***3.2.4 Innovación de estrategias de cumplimiento tributario***

Se ha desarrollado nuevas estrategias para mejorar en cuanto al cumplimiento tributario de la gestión de inventarios de Nova Representaciones S.A., ya que estas estrategias nos permiten a la integración de nuevas prácticas para asegurar el cumplimiento de la normatividad tributaria y la eficiencia en los procesos de gestión de los impuestos relacionado con los inventarios de Nova Representaciones S.A..

Esta innovación ha permitido que exista la reducción de riesgos fiscales donde se asegura una gestión adecuada de la normatividad vigente de obligaciones tributarios

### ***3.2.5. Evaluación de impacto y mejora continua***

Se ha realizado la evaluación continua del impacto de nuevas prácticas como nuevas tecnologías en el control de existencias; esta evaluación permite que la gestión de inventarios sea más eficiente para toma de decisiones de gerencia y su vez transparentar la información proporcionada; así mismo no es solo generar una o dos mejoras, sino que constantemente se de estar mejorando los procesos, la gestión de los controles de inventarios ya que Nova Representaciones S.A. depende de sus inventarios para poder cubrir las necesidades de sus clientes y a su vez generar ingresos con ello .

## **CONCLUSIONES**

### **PRIMERA**

Se decidió llevar a cabo la implementación de modelo ABC inventarios, lo que permitió corregir la gestión de inventarios para una mejor eficiencia y control de los ítems de mayor rotación y a su vez a la evaluación de los ítems de mínima rotación a su vez la correcta ubicación de mercadería en el almacén. Así como determinar qué porcentaje de artículos generan mayor ingreso para NOVA REPRESENTACIONES SA; determinando que de 143 ítems solo el 7.69% está en zona A, 30.77% están en zona y el 69.23% está en zona C.

### **SEGUNDA**

Los Kardex llevados de manera física manual dificulta el control ya que se comete errores involuntarios al momento de pasar los saldos a hojas de resumen; así mismo con los campos que tiene limita la información proporcionada, generando doble trabajo al momento de realizar los resúmenes semanales y mensuales.

### **TERCERA**

La falta de procedimientos establecidos de forma escrita como un reglamento para procesos: el ingreso y salida de mercadería dificulta el orden y control de las salidas e ingreso de mercadería.

## **RECOMENDACIONES**

Se recomienda la evaluación periódicamente del análisis ABC de inventarios para reevaluar las zonas de los ítems A, B, y C, así mismo evaluar la zona C determinada 69.23% ya que representa más del 50% del total de ítems de NOVA REPRESENTACIONES S.A., comunicar al gerente para su evaluación.

Al personal de almacén se deberá cambiar los Kardex físicos (tarjetas de control) para empezar a usar formato de SUNAT FORMATO 13.1: "REGISTRO DE INVENTARIO PERMANENTE VALORIZADO - DETALLE DEL INVENTARIO VALORIZADO", lo cual hará un mejor manejo de información para cálculo de costo de ventas, y reposición de mercadería.

A la gerencia en conjunto con el personal involucrado en el área de logística; crear un reglamento específico para los procesos de salida(ventas) e ingreso de mercadería(compra), para estandarizar las actividades de desarrolladas en el almacén de NOVA REPRESENTACIONES S.A..



## REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS

- Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad. (s.f.). NIC 2 Inventarios.  
Obtenido de Plataforma del Estado Peruano:  
[https://www.mef.gob.pe/contenidos/conta\\_publ/con\\_nor\\_co/vigentes/nic/2\\_NIC.pdf](https://www.mef.gob.pe/contenidos/conta_publ/con_nor_co/vigentes/nic/2_NIC.pdf)
- DECRETO LEGISLATIVO N.º 1269 - MYPE TRIBUTARIO. (1 de Enero de 2017). Obtenido de SUNAT:  
<https://www.sunat.gob.pe/legislacion/mypeIR/dl1269.pdf>
- Decreto Ley N.º 25632. (24 de Julio de 1992). Recuperado el 2024, de SUNAT:  
[https://www.sunat.gob.pe/legislacion/superin/1992/ley\\_25632.pdf](https://www.sunat.gob.pe/legislacion/superin/1992/ley_25632.pdf)
- IASB. (10 de Setiembre de 2020). NIIF para PYMES Seccion 13 Inventarios.  
Obtenido de [www.mef.gob.pe](http://www.mef.gob.pe):  
[https://www.mef.gob.pe/contenidos/conta\\_publ/con\\_nor\\_co/niif\\_pymes/NIIF\\_PYME\\_2015\\_RES\\_003\\_2020EF30.pdf](https://www.mef.gob.pe/contenidos/conta_publ/con_nor_co/niif_pymes/NIIF_PYME_2015_RES_003_2020EF30.pdf)
- IASB. (2021). Norma Internacional de Contabilidad 2 Inventarios. Recuperado el 2024, de [www.mef.gob.pe](http://www.mef.gob.pe):  
[https://www.mef.gob.pe/contenidos/conta\\_publ/con\\_nor\\_co/nic/ES\\_GVT\\_2021\\_NIC02.pdf](https://www.mef.gob.pe/contenidos/conta_publ/con_nor_co/nic/ES_GVT_2021_NIC02.pdf)
- Moquegua resultados definitivos 2018. (s.f.). Obtenido de [www.inei.gob.pe](http://www.inei.gob.pe):  
[https://www.inei.gob.pe/media/MenuRecursivo/publicaciones\\_digitales/Est/Lib1562/18TOMO\\_01.pdf](https://www.inei.gob.pe/media/MenuRecursivo/publicaciones_digitales/Est/Lib1562/18TOMO_01.pdf)
- Norma Internacional de Contabilidad 2 Inventarios. (2021). Recuperado el 2024, de [www.mef.gob.pe](http://www.mef.gob.pe):  
[https://www.mef.gob.pe/contenidos/conta\\_publ/con\\_nor\\_co/nic/ES\\_GVT\\_2021\\_NIC02.pdf](https://www.mef.gob.pe/contenidos/conta_publ/con_nor_co/nic/ES_GVT_2021_NIC02.pdf)
- Reglamento de comprobantes pago - Resolución de Superintendencia N° 007-99/SUNAT. (24 de Enero de 1999). Recuperado el 2024, de [www.gob.pe](http://www.gob.pe):  
<https://cdn.www.gob.pe/uploads/document/file/3052447/Reglamento%20de%20Comprobantes%20de%20Pago.pdf>
- Resolución de Superintendencia N.º 000123-2022/SUNAT. (12 de Julio de 2022). Recuperado el 2024, de [cdn.www.gob.pe](http://cdn.www.gob.pe):

[https://cdn.www.gob.pe/uploads/document/file/3416155/RS\\_123-2022%20GRE.pdf.pdf?v=1657836655](https://cdn.www.gob.pe/uploads/document/file/3416155/RS_123-2022%20GRE.pdf.pdf?v=1657836655)

Resolución de Superintendencia Nacional Adjunta de Tributos Internos N.º 000042-2023-SUNAT/700000. (17 de Diciembre de 2023). Recuperado el 2024, de SUNAT:

<https://www.sunat.gob.pe/legislacion/superAdjunta/rsnati/2023/rsnati-000042-2023.pdf>

Resolución de Superintendencia N° 064-2006/SUNAT. (25 de Abril de 2006). Recuperado el 2024, de SUNAT:

<https://www.sunat.gob.pe/legislacion/superin/2006/064.htm>

Sección 13 Inventarios. (s.f.). Obtenido de NIIF para PYMES:

[https://www.mef.gob.pe/contenidos/conta\\_publ/con\\_nor\\_co/niif\\_pymes/NIIF\\_PYME\\_2015\\_RES\\_003\\_2020EF30.pdf](https://www.mef.gob.pe/contenidos/conta_publ/con_nor_co/niif_pymes/NIIF_PYME_2015_RES_003_2020EF30.pdf)

SUNAT. (26 de Junio de 2017). Resolución de Superintendencia N° 155-2017/SUNAT. Recuperado el 2024, de SUNAT:

<https://www.sunat.gob.pe/legislacion/superin/2017/155-2017.pdf>

Texto Único Ordenado de la Ley del Impuesto a la Renta. (s.f.). Obtenido de SUNAT: <https://www.sunat.gob.pe/legislacion/renta/tuo.html>

Texto Único Ordenado del Decreto Legislativo No 728, Ley de Productividad y Competitividad Laboral. (s.f.). Obtenido de plataforma del estado Peruano: [https://www2.congreso.gob.pe/sicr/cendocbib/con4\\_uibd.nsf/BE35EA4B0DF56C0A05257E2200538D4C/\\$FILE/1\\_DECRETO\\_SUPREMO\\_003\\_27\\_03\\_1997.pdf](https://www2.congreso.gob.pe/sicr/cendocbib/con4_uibd.nsf/BE35EA4B0DF56C0A05257E2200538D4C/$FILE/1_DECRETO_SUPREMO_003_27_03_1997.pdf)