



UNIVERSIDAD JOSÉ CARLOS MARIÁTEGUI

VICERRECTORADO DE INVESTIGACIÓN

**FACULTAD DE CIENCIAS JURÍDICAS
EMPRESARIALES Y PEDAGÓGICAS**

ESCUELA PROFESIONAL DE CONTABILIDAD

T E S I S

**ANÁLISIS Y PRONÓSTICO FINANCIERO Y
ECONÓMICO DE CORPORACIÓN CERVESUR S.A.A.
AREQUIPA, PERÍODOS 2005 - 2020**

PRESENTADO POR

BACH. WALDIR ROGER VENTURA GARCÍA

BACH. ANAHI NANDA VENTURA CANDÍA

ASESOR

MGR. DORA AMALIA MAYTA HUIZA

**PARA OPTAR TÍTULO PROFESIONAL DE
CONTADOR PÚBLICO**

MOQUEGUA – PERÚ

2023

INDICE DE CONTENIDO

DEDICATORIA	ii
AGRADECIMIENTOS	iii
INDICE DE CONTENIDO	iv
ÍNDICE DE TABLAS	vii
ÍNDICE DE FIGURAS	viii
RESUMEN	ix
ABSTRACT	x
INTRODUCCIÒN	xi
CAPÍTULO I: EL PROBLEMA DE LA INVESTIGACIÓN	13
1.1.- Descripción de la Realidad Problemática.....	13
1.1.1.- A Nivel Internacional.....	13
1.1.2.- A Nivel Nacional	14
1.1.3.- A Nivel Local.....	15
1.2.- Definición del Problema.....	15
1.2.1.- Problema General.....	15
1.2.2.- Problemas Específicos	15
1.3.- Objetivos de la investigación.....	15
1.3.1.- Objetivo General.....	15
1.3.2.- Objetivos Específicos.....	15
1.4.- Justificación e importancia de la investigación	16
1.4.1.- Justificación	16
1.4.2.- Importancia	17
1.5.- Variables.....	17
1.5.1.- Variable Endógena: Financiero y Económico	17
1.5.2.- Variable exógena: Períodos 2005 - 2020	17
1.5.3.- Matriz de Operacionalización de Variables	19
1.6.- Hipótesis de la Investigación.....	20
1.6.1.- Hipótesis general.....	20
1.6.2.- Hipótesis específicas.....	20
CAPÍTULO II: MARCO TEÓRICO	21
2.1.- Antecedentes de la investigación.....	21

2.1.1.- A nivel internacional.....	21
2.1.2.- A nivel nacional	23
2.1.3.- A nivel local.....	23
2.2.- Bases teóricas.	24
2.2.1.- Estado de Situación Financiera.....	24
2.2.2.- Estado de Resultado Integral	26
2.2.3.- Análisis Financiero y Económico	26
2.2.4.- Aspectos Generales de la Organización.....	28
Filosofía y cultura empresarial.....	30
2.3.- Marco conceptual.	30
CAPÍTULO III: MÉTODO	35
3.1.- Tipo de investigación	35
3.2.- Tipos de investigación.....	35
3.3.- Diseño de investigación.....	35
3.4.- Población y muestra.	36
3.5.- Técnicas e instrumentos de recolección de datos	36
3.5.1. – Técnica.....	36
3.5.2. – Instrumentos.....	36
3.6.- Técnicas de procesamiento y análisis de datos.....	36
CAPÍTULO IV: PRESENTACIÓN Y ANÁLISIS DE RESULTADOS.....	38
4.1 Presentación de resultados por variables.....	38
4.1.1 Resultados Variable endógena: Información financiera y económica....	38
4.2.- Contrastación de Hipótesis	44
4.2.1. – Hipótesis General.....	44
A. Formulación de Hipótesis:	44
4.2.2. – Hipótesis Específica 1	46
A. Formulación de Hipótesis:	46
a) Financiero-Liquidez.....	46
4.2.3. – Hipótesis Específica 2	50
A. Formulación de hipótesis:	50
4.3 Discusión de resultados	55
CAPÍTULO IV	57

CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES.....	57
5.1 Conclusiones	57
5.2 Recomendaciones	57
Bibliografía	59
ANEXOS	61

ÍNDICE DE TABLAS

Tabla 1. <i>Operacionalización de Variables</i>	19
Tabla 2. Fórmulas de Ratios de Liquidez.....	27
Tabla 3. Fórmulas de Ratios de Rentabilidad	28
Tabla 4. Fórmulas de Ratios de Solvencia	28
Tabla 5. Análisis horizontal del Estado de Situación Financiera 2005-2020.....	38
Tabla 6. Análisis vertical del Estado de Situación Financiera 2005-2020.....	40
Tabla 7. Análisis horizontal del Estado de Resultado Integral 2005-2020.	41
Tabla 8. Análisis vertical del Estado de Resultado Integral 2005-2020.	43
Tabla 9. Significancia del modelo ARIMA para financiero liquidez - Parámetros del modelo ARIMA.	46
Tabla 10. Predicción para los años 2023 y 2024 para financiero-liquidez / Predicción.....	46
Tabla 11. Significancia del modelo ARIMA para financiero solvencia / Parámetros del modelo ARIMA	47
Tabla 12. Predicción para los años 2023 y 2024 para financiero-solvencia	47
Tabla 13. Significancia del modelo ARIMA para financiero rentabilidad / Parámetros del modelo ARIMA	49
Tabla 14. <i>Predicción para los años 2023 y 2024 para financiero-rentabilidad</i> .	49
Tabla 15. Significancia del modelo ARIMA para económico-ingresos / Parámetros del modelo ARIMA	50
Tabla 16. Predicción para los años 2023 y 2024 para económico-ingreso	51
Tabla 17. Significancia del modelo ARIMA para económico-gastos / Parámetros del modelo ARIMA	52
Tabla 18. Predicción para los años 2023 y 2024 para económico-gastos	52
Tabla 19. Significancia del modelo ARIMA para económico-utilidad / Parámetros del modelo ARIMA	53
Tabla 20. Predicción para los años 2023 y 2024 para económico-utilidad.....	53

ÍNDICE DE FIGURAS

Figura 1. Comportamiento del análisis Horizontal (activo/pasivo y patrimonio)	40
Figura 2. Comportamiento del Estado de Resultados Integrales (ingresos y utilidad neta).....	42
Figura 3. Análisis financiero de Corporación Cervesur S.A.A.....	44
Figura 4. Análisis Económico de Corporación Cervesur S.A.A.....	44
Figura 5. Comparativo del período 2023-2024 financiero-liquidez	46
Figura 6. Comparativo del período 2023-2024 para financiero-solvencia	48
Figura 7. Comparativo del período 2023-2024 para financiero-rentabilidad	49
Figura 8. Predicción para los años 2023 y 2024 para económico-ingreso.....	51
Figura 9. Predicción para los años 2023 y 2024 para económico-gastos	52
Figura 10. Predicción para los años 2023 y 2024 para económico-utilidad	54

RESUMEN

La realización del presente estudio fue a raíz de acercarnos y desarrollar la siguiente cuestión, ¿Cuál es el análisis y pronóstico financiero y económico de Corporación Cervesur S.A.A. Arequipa, períodos 2005-2020?, formulándose el objetivo siguiente, analizar y pronosticar los resultados financieros y económicos de Corporación Cervesur S.A.A. Arequipa, períodos 2023-2024. Recurriendo para ello a lo siguiente, siendo una investigación aplicada de tipo longitudinal, de diseño no experimental, para ello se consideró como población la información financiera – Estados financieros, utilizando para ello la técnica de análisis documental y de observación directa y que para el análisis correspondiente fue de manera correlativa. Llegando a los resultados siguientes: que el comportamiento de las variaciones en sus resultados (análisis horizontal y vertical) tuvo sus respectivas variaciones, tanto disminuciones como incrementos. Y en cuanto a los pronósticos financiero y económico se aprecia en ambos grupos una tendencia no creciente. Debido a las restricciones empresariales por efectos de la pandemia COVID-19. Concluyéndose que, en lo referente al pronóstico financiero, cuenta con una tendencia no creciente, según modelo ARIMA, demostrando que sus indicadores de liquidez, solvencia, y rentabilidad tienen tendencia no creciente. Asimismo, en lo referente al pronóstico económico, cuenta también con una tendencia no creciente, según modelo ARIMA, para sus indicadores de ingresos, gastos y utilidad tienen tendencia no creciente. Recomendando que, los directivos de la alta dirección adopten como una política de gestión de la empresa, que independientemente de elaborar de manera mensual los análisis e interpretación de la información financiera, téngase que elaborar los correspondientes pronósticos de dicha información ya que en base a ello podrá apreciarse las tendencias y también la gestión empresarial, en el nivel financiero y económico y que éste sea información base para tomar decisiones sobre el desarrollo de la empresa.

Palabras clave: Pronóstico, liquidez, solvencia, rentabilidad, ingresos, gastos y utilidad.

ABSTRACT

This study was carried out as a result of approaching and developing the following question: What is the financial and economic analysis and forecast of Corporation Cervesur S.A.A. Arequipa, periods 2005-2020, formulating the following objective: to analyses and forecast the financial and economic results of Corporation Cervesur S.A.A. Arequipa, periods 2023-2024. Resorting for it to the following, being an applied investigation of longitudinal type, of non-experimental design, for it was considered as population the financial information - Financial statements, using for it the technique of documentary analysis and of direct observation and that for the corresponding analysis was in a correlative way. The following results were obtained: the behavior of the variations in the results (horizontal and vertical analysis) had their respective variations, both decreases and increases. As for the financial and economic forecasts, both groups showed an upward trend. Despite having experienced business restrictions due to the effects of the COVID-19 pandemic. It can be concluded that, with regard to the financial forecast, there is a growing trend, according to the ARIMA model, demonstrating that its liquidity, solvency and profitability indicators are stable and on an upward trend. Likewise, with regard to the economic forecast, it also has an increasing trend, according to the ARIMA model, for its income, expenses and profit indicators and with an increasing trend. It is recommended that the top management adopt as a company management policy, that independently of elaborating monthly analysis and interpretation of the financial information, it is necessary to elaborate the corresponding forecasts of this information, since on this basis it will be possible to appreciate the trends and also the company management, in the financial and economic level, and that this will be the base information for making decisions about the development of the company.

Keywords: Forecasting, liquidity, solvency, profitability, income, expenses and profit.

INTRODUCCIÓN

El desarrollo de la presente investigación obedece básicamente al interés en el tema de análisis de los estados financieros y sus pronósticos en las organizaciones. Asimismo, representa el tema una línea de investigación muy interesante, para los suscritos; planteando para ello el objetivo de analizar y pronosticar los resultados financieros y económicos de Corporación Cervesur S.A.A. Arequipa, períodos 2005-2020. Recurriendo para ello a la información disponible en el portal de la Superintendencia de Mercado de Valores de Lima, para poder contar con la información correspondiente disponible y alcance de todos. Asimismo, se formuló la siguiente hipótesis: El pronóstico financiero y económico de Corporación Cervesur S.A.A. Arequipa, períodos 2005-2020, es creciente. Finalmente, el trabajo se encuentra organizado de la siguiente manera.

Problema de investigación. – En esta sección se hace una exposición y presentación de la problemática, tanto a nivel mundial y en el sector empresarial y que los mismos tienen que abordar y encarar, a la cada vez más agobiante globalización, ello implica que, en el proceso de toma de decisiones por parte de los directivos o quienes están al frente de las organizaciones empresariales, deben de considerar ciertos aspectos y temas actuales, y uno de esos tantos temas son los pronósticos. Por tanto, es bien sabido y conocido que a nivel regional todo directivo tiene que conocer la importancia de lo que significa el planeamiento financiero empresarial, pero también es bien cierto que la mayor parte de administradores tienen desconocimiento de la real importancia en realizar pronósticos financiero-económico confiables que puedan incluir en sus quehaceres cotidianos (Larrán, 1999). La realización de pronósticos ayuda en la predicción de costos de sus productos y servicios, ingresos y gastos entre otras situaciones que bien se pueden prever con la debida anticipación. Esta situación va a permitir desarrollar su análisis y evaluación; asimismo, la emisión de una opinión clara y coherente respecto a las tendencias y pronósticos financiero-económico de la empresa en mención.

Marco teórico. – En esta sección se hace un desarrollo y exposición de tres aspectos importantes, siendo estos: los antecedentes, en esta sección se expone los resultados y conclusiones principales de aquellos trabajos de investigación que

antecedentes al presente, relativos a las variables objeto de estudio. Por otro lado, también se presenta la base teórica, en esta sección se ha desarrollado teoría relativa a información financiera y económica y lo que implica al análisis financiero y económico, así como en cuanto a pronósticos. Finalmente, se presenta también en lo relativo al marco conceptual, en esta sección se tiene desarrollado la terminología relativos al tema para un mejor entendimiento y comprensión por parte de los lectores e interesados en el tema.

Método. – En esta sección se detalla el tipo de investigación aplicada y de característica longitudinal, de diseño no experimental, para ello se consideró como población la información financiera – Estados financieros de los periodos 2005 al 2020 respectivamente, utilizando para ello la técnica de análisis documental y de observación directa y que para el análisis correspondiente fue de manera correlativa.

Resultados y discusión. - En esta sección se muestra el comportamiento de las variaciones en sus resultados (análisis horizontal y vertical) revelando sus respectivas variaciones, tanto disminuciones como incrementos. Y en cuanto a los pronósticos financiero y económico se aprecia en ambos grupos muestra una tendencia no creciente. A pesar de haber pasado restricciones empresariales por efectos de la pandemia COVID-19.

Conclusiones y recomendaciones. - que, en lo referente al pronóstico financiero, cuenta con una tendencia no creciente, según modelo ARIMA, demostrando que sus indicadores de liquidez, solvencia, y rentabilidad tienen tendencia no creciente. Asimismo, en lo referente al pronóstico económico, cuenta también con una tendencia creciente, según modelo ARIMA, para sus indicadores de ingresos, gastos y utilidad con tendencia no creciente. Recomendando que, los directivos de la alta dirección adopten como una política de gestión de la empresa, que independientemente de elaborar de manera mensual los análisis e interpretación de la información financiera, téngase que elaborar los correspondientes pronósticos de dicha información ya que en base a ello podrá apreciarse las tendencias y también la gestión empresarial, en el nivel financiero y económico y que éste sea información base para tomar decisiones en la empresa.

CAPÍTULO I: EL PROBLEMA DE LA INVESTIGACIÓN

1.1.- Descripción de la Realidad Problemática

1.1.1.- A Nivel Internacional

Hoy en día, a nivel mundial el sector empresarial tiene que abordar y encarar, a la cada vez más agobiante globalización, ello implica que, en el proceso de toma de decisiones por parte de los directivos o quienes están al frente de las organizaciones empresariales, deben de considerar ciertos aspectos y temas actuales, y uno de esos tantos temas son los pronósticos. Por tanto, es bien sabido y conocido que los directivos tienen que conocer la importancia de lo que significa el planeamiento financiero empresarial, pero también es bien cierto que la mayor parte de administradores tienen desconocimiento de la real importancia en realizar pronósticos financiero-económico objetivos y confiables que puedan incluir en sus quehaceres cotidianos (Larrán, 1999).

La realización de pronósticos ayuda en la predicción de costos de sus productos y servicios, ingresos y gastos entre otras situaciones que bien se pueden prever con la debida anticipación. El acto de realizar pronósticos de tipo financiero y económico, sin lugar a duda, le explicará la cantidad de caudales a invertir o buscar el financiamiento del caso; asimismo, los pronósticos en comunidades virtuales son mucho más vitales e importantes, sobre todo en el segmento de inversionistas conglomerados en bolsas de valores en todo el mundo, haciéndose extensivo también esta situación a las organizaciones empresariales; las redes hacen posible la integración de participantes de negocios en todo el mundo. Gradualmente las poderosas computadoras y *softwares* especializados, hacen posible y facilitan los análisis, brindando cada vez herramientas mucho más completas para ayudar en

la formulación y pronóstico de información, y en algunos casos se aprecia la existencia de algoritmos que manejan diferentes técnicas cuantitativas tradicionales y en algunos casos con capacidad de corregir de manera automática.

Según Porlles y Quispe (2013), señalan que, hoy en día es una latente realidad en el mundo empresarial la determinación respecto a la necesidad de contar con fondos para el normal desarrollo de sus operaciones. Para ello, se recurre en desarrollar pronósticos sobre el comportamiento de las cuentas y/o rubros y resultados. Sin embargo, surgen problemas cuando las empresas pronostican crecimientos en su giro, que definitivamente, el no contar con liquidez no podrá afrontar el pronóstico proyectado.

1.1.2.- A Nivel Nacional

En la actualidad, el país viene caracterizándose por una cierta estabilidad económica; sin embargo, esto no ocurre con los precios de los minerales, en este acápite se tiene el caso específico de Corporación Cervesur S.A.A., es por esta razón que se debe tomar con mucha prudencia y responsabilidad, la influencia que tiene este tipo de situaciones en las organizaciones empresariales y que indudablemente genera la necesidad de tomar decisiones para un adecuado manejo de los caudales de la empresa, en lo que es bienes, materia prima y recursos financieros y reducción de los costes que se refiere, y para ello es imperante el uso y manejo de los pronósticos, tener información anticipada para una adecuada toma de decisiones, y por ende también ofrecer al cliente productos con la debida calidad y precio.

En el país, los empresarios de los diferentes sectores no realizan los pronósticos de manera adecuada y precisa, simplemente cuentan con datos históricos de ejercicios anteriores, teniendo esa gran limitante en aplicar modelos matemáticos y estadísticos como el modelo ARIMA de series de tiempo. Ello con el propósito de tomar las decisiones pertinentes y oportunas en las empresas, para hacer frente a situaciones proyectadas.

1.1.3.- A Nivel Local

En el caso particular, se tomará información de la empresa plasmada en las memorias anuales y/o reportes consignados en la Superintendencia de Mercado de Valores - SMV, correspondientes a los años 2005-2020 respectivamente. Aspecto que va a permitir desarrollar su análisis y evaluación; asimismo, la emisión de opinión clara y coherente respecto a las tendencias y pronósticos financiero-económico de la empresa en mención. Es por ello con la realización del presente estudio se pretende dilucidar las siguientes cuestiones.

1.2.- Definición del Problema

1.2.1.- Problema General

¿Cuál es el análisis y pronóstico financiero y económico de Corporación Cervesur S.A.A. Arequipa, períodos 2005-2020?

1.2.2.- Problemas Específicos

- ¿Cuáles son los resultados financieros y económicos de Corporación Cervesur S.A.A. Arequipa, períodos 2005-2020?
- ¿Cuál es el pronóstico financiero de Corporación Cervesur S.A.A. Arequipa, períodos 2005-2020?
- ¿Cuál es el pronóstico económico de Corporación Cervesur S.A.A. Arequipa, períodos 2005-2020?

1.3.- Objetivos de la investigación

1.3.1.- Objetivo General

Pronosticar los resultados financieros y económicos de Corporación Cervesur S.A.A. Arequipa, períodos 2005-2020.

1.3.2.- Objetivos Específicos

- Analizar los resultados financieros y económicos de Corporación Cervesur S.A.A. Arequipa, períodos 2005-2020.
- Pronosticar los resultados financieros de Corporación Cervesur S.A.A.

Arequipa, períodos 2005-2020.

- Pronosticar los resultados económicos de Corporación Cervesur S.A.A. Arequipa, períodos 2005-2020.

1.4.- Justificación e importancia de la investigación

1.4.1.- Justificación

Entendido la importancia del presente trabajo de investigación, orientado a conocer las ventajas y desventajas, aplicación y del enorme beneficio de conocer los resultados mediante las razones financieras por el cual conocer la situación real de la posición de la empresa, tanto en el aspecto financiero como económico con el propósito de prever introducciones, inversiones, contraer obligaciones entre otros. Considerando las tendencias conocidas y analizadas de los resultados financieros y económicos que se produce en la empresa Corporación Cervesur S.A.A., períodos 2005-2020, accesoriamente la previsión de generar empleos directos e indirectos, así como de los resultados esperados.

Asimismo, con el presente estudio, al enfocarse en el tema financiero y económico y considerar las tendencias y pronósticos de resultados, permitirá su conocimiento, determinación y verificación de la solidez y solvencia con que desarrollan las actividades de la empresa Corporación Cervesur S.A.A., períodos 2005-2020.

La circunstancia descrita, hacen de este tópico que adquiera su importancia en el tema de Contabilidad y Finanzas, ya que su desarrollo diligente y cuidadoso de las predicciones en base a una adecuada aplicación de las ratios financieras se puede evaluar y determinar su fortaleza y debilidad en los procesos operacionales, comerciales y productivos.

Radica también su importancia del presente trabajo de investigación, ya que servirá a toda persona natural o jurídica y profesionales en general, que tengan que tomar decisiones en pro de empresas y/o personales apoyados en el uso de estas ratios y modelo matemático, y sobre todo en las organizaciones empresariales que estén habidos de aumentar utilidades y elevar su desempeño, tendencias y posicionamiento en el mercado, dicha herramienta brinda información válida para

mejorar la gestión empresarial.

1.4.2.- Importancia

El valor e importancia del presente trabajo de investigación descansa en la posibilidad de predecir resultados financieros y económicos para futuras operaciones, así como de inversiones para aquellos capaces de sumergirse en el fascinante mundo de las predicciones y/o pronósticos de resultados, no solo de toda empresa, sino de cualquier actividad humana.

1.5.- Variables

1.5.1.- Variable Endógena: Financiero y Económico

Definición Conceptual. Según refiere Zeballos (2014), es la información contenida básicamente en los estados financieros, los mismos que son documentos, mediante los cuales todas las empresas revelan y expresan la situación financiera y económica, sustentado en registros contables, juicios, estimaciones y criterios que son necesarios observar por parte de los profesionales de la contaduría. Conllevándonos a conceptualizar de manera más precisa y señalar que los estados financieros revelan la gestión de la empresa en un determinado ejercicio (s), recurriendo para ello a cuadros sinópticos preestablecidos, producto de los registros existentes en los libros de contabilidad. En dichos estados financieros se condensa información que presentan las cuentas contables debidamente clasificados de conformidad a los principios de contabilidad generalmente aceptados y normatividad conexas, con el sano propósito para mostrar la situación y valor real del negocio y conocer el resultado de las operaciones desarrolladas a una fecha establecida.

1.5.2.- Variable exógena: Períodos 2005 - 2020

Definición Conceptual. Tal como sostiene Sabino (2003), es conocido también como ejercicio, período representa un elemento importante para las disciplinas empresariales y económicas, presentándose fenómenos en las que asume cierta característica, obedeciendo este a plazos cortos, medianos y largos. Presentándose ciertas características en el quehacer del mundo empresarial conllevando a apreciar que ciertos bienes son completamente inelásticos en

determinados momentos, sin embargo, ésta puede incrementar -cuando los precios empiezan a incrementarse- por medio de nuevas inversiones que revelan sus efectos luego de un cierto período de madurez. El tiempo y/o ejercicio es importante cuando tomamos en consideración el problema de la inseguridad: como el pronóstico se hace cada vez difícil a medida que se piensa en futuros más alejados del presente, la inseguridad crece de manera proporcionalmente a medida en que se piensa en situaciones más distantes en el tiempo.

De la inseguridad y de los riesgos identificados se presupone que el tiempo o, más concretamente, de la imperfecta previsión del futuro, surge aquellos elementos precisos tan importantes como las ganancias, las tasas de interés y el mercado, a futuro. Finalmente, todas las transacciones que realizan las empresas y su información revelada y presentada a los organismos pertinentes se consideran y obedece a periodos y/o ejercicios.

1.5.3.- Matriz de Operacionalización de Variables

Tabla 1

Operacionalización de Variables

Variables	Dimensión	Indicador	Índice	Escala de Valor
Variable Endógena: Financiero y Económico	Estado de Situación Financiera.	X ₁ - Método horizontal	Variación absoluta. Variación relativa	Nominativa %
		X ₂ - Método vertical	Variación absoluta. Variación relativa	
		X ₃ - Liquidez	Corriente Acida Severa	
		X ₄ - Rentabilidad	Margen de utilidad bruta Margen de utilidad neta Rentabilidad del capital invertido Rentabilidad del patrimonio	
	Estado de Resultados	X ₅ - Solvencia	De patrimonio De deuda Solvencia	
		X ₆ - Ingresos	Ingreso total Otros ingresos Ingreso financiero, diferencia de cambio y de subsidiarias	
		X ₇ - Gastos - Costo	Costo de producción Gasto de administración Gasto operativo y de I.R.	
		X ₈ - Utilidad	Bruta Operativa Neta	
Variable Exógena		Períodos 2005 al 2020 respectivamente.		

Nota. Realizado en base a las dimensiones. Fuente: Elaborada por los investigadores.

1.6.- Hipótesis de la Investigación.

1.6.1.- Hipótesis general.

El pronóstico financiero y económico de Corporación Cervesur S.A.A. Arequipa, períodos 2005-2020, es creciente.

1.6.2.- Hipótesis específicas.

- El pronóstico financiero de Corporación Cervesur S.A.A. Arequipa, períodos 2005-2020, es creciente
- El pronóstico económico de Corporación Cervesur S.A.A., Arequipa, períodos 2005-2020, es creciente.

CAPÍTULO II: MARCO TEÓRICO

2.1.- Antecedentes de la investigación.

Producto de la búsqueda de trabajos previos al presente, tanto en repositorios institucionales como en bibliotecas de universidades de la localidad, que sean similares al presente y que podamos conocer sus conclusiones respecto a los que se arrije; presentándose los siguientes:

2.1.1.- A nivel internacional

Vicentin (2016) en su tesis titulada *Predicción de precios: mediante la modelización multivariada de series de tiempo. Una aplicación al sector lácteo argentino*. (Tesis de Maestría) Universidad Nacional de Córdoba. Córdoba Argentina: quien concluye lo siguiente: Realizar predicciones respecto al comportamiento de los precios es de mucha importancia en la organización empresarial, y de manera particular en el sector lácteo. Contar con las predicciones de manera objetiva y libre de inconsistencias permite tomar una adecuada y oportuna decisión con menores incertidumbres. Sin embargo, el grado de confiabilidad de los pronósticos dependen en muchos de los casos de la estabilidad que se presente en el sector, y de manera particular en el sector agrícola ganadero, aspecto atado a veces a situaciones como el clima, y ha aspectos políticos, que ponen en dificultad su pronóstico. En el sector del lácteo argentino, lo componen diferentes niveles como el primario, industrial y el de comercialización. Estos niveles se encuentran coordinados por el sistema de precios y son precisamente estos el objeto de constante conflicto entre los diferentes niveles del sector.

En la tesis de Catalan (2012), denominada *Pronóstico en los negocios*” (Tesis de Maestría) Universidad de El Salvador: El Salvador Centroamérica: quien arriba a las conclusiones siguientes: todos los seres tenemos la imperiosa necesidad de tomar decisión en algún momento, y si de negocio se trata, ello implica contar con información histórica y de un adecuado y oportuno pronóstico, los cuales servirán de base para una adecuada toma de decisión, sin embargo, mucha gente considera el pronóstico como acto de simple de matemática, sin considerar que son modelos matemáticos, que en algunos casos los intereses se contraponen con los del ente y que muchas ocasiones crea incentivos perversos (...). En cuanto a los pronósticos se va dando una evolución interesante que va reflejando la mayor participación de distintos actores y que ello permite la realización de un intercambio de información que conduzca alcanzar resultados consensuados mucho más refinados y trabajados. (...) Finalmente, se enfatiza que la práctica de los pronósticos está relacionado directamente al proceso de tomo de decisión y que en el empresariado debe tomar sus decisiones, y por consiguiente desarrollar sus propios pronósticos; éste proceso de ser política de cada uno de ellas, mediante una cultura de sensibilización y fortalecimiento de capacidades de su personal involucrado con dichos procesos, y que los mismos conlleven a la obtención de resultados dentro de la ética profesional y hacer frente en cualquier momento a las incertidumbres.

Del Cid (2002), en su estudio *Los pronósticos como herramienta en la estrategia de negocios* (Tesis de Maestría) Universidad de El Salvador: El Salvador Centroamérica: quien concluye en lo siguiente: (...) Es asombroso contemplar, cómo la tecnología representa hoy en día un factor desequilibrante en mundo empresarial y que, en la actualidad, el mundo de los negocios, se encuentra regentado por la internet, era digital y electrónica que permite el intercambiar conocimiento, datos e información y por supuesto, desempeñando de manera óptima los procesos en sus respectivas cadenas de valor. Las predicciones son muchos más útiles en la medida que estas se encuentren debidamente actualizados y que ello permita contar con una información virtual, en donde el valor del conocimiento tiene una prevalencia. Ej. Un accionista o socio puede confiar a otro socio o aliado la proyección de producción, de tal forma que ambos las medidas y/o

acciones pertinentes en la administración de sus inventarios.

2.1.2.- A nivel nacional

Sánchez (2018), en su tesis denominada *Propuesta de planificación mediante un pronóstico dinámico para la optimización del proceso de abastecimiento de agregados en una empresa concretera*. (Tesis de Maestría) Universidad Privada del Norte. Lima Perú: quien arribó a las siguientes conclusiones: Se elaboró al 100% propuesta de planeamiento mediante un pronóstico dinámico, que permita mejora en el proceso de abastecimiento de agregados de empresa concretera. En la empresa se ha identificado un riesgo operacional alto, requiriendo una intervención inmediata; asimismo, se determinó que abastecimiento viene cumpliendo sus funciones en un 80.7%. Se identificó variables que afectan de manera directa el proceso de abastecimientos, como el número de vueltas diarias de transporte; volumen de concreto remitido; entre otros. Se elaboró al 100% con el método de planeamiento a través del pronóstico dinámico: una referida para la táctica de planeamiento con horizonte hasta un año; y el otro de tipo operativo para programar el abastecimiento diario.

Modesto (2017), cuyo estudio se tituló *Comportamiento de la demanda de depósitos a plazo fijo en moneda nacional en las cajas municipales, períodos 2004-2016*. (Tesis de licenciatura) Universidad Nacional Agraria La Molina. Lima Perú: quien concluye lo siguiente: 1. De conformidad a los resultados de estimación con modelos econométricos, la demanda de depósitos a plazo en moneda nacional en Cajas Municipales depende de manera negativa. Al estimar mediante modelo Arima se demuestra la no estacionariedad de la variable de estudio, siendo pertinente su diferenciación. Asimismo, se evidencia la estacionalidad de la variable de estudio eligiéndose como mejor modelo el tipo de SARIMA. Al efectuar la estimación con el modelo ARIMA, se obtuvo estadísticos de prueba satisfactorios, motivo por el cual, se concluye que el modelo citado es opción aceptable para realizar pronósticos de depósitos a plazo, en cajas municipales.

2.1.3.- A nivel local

Atencio (2018) en su investigación titulada *Pronósticos de resultados financieros y económicos de Corporación Aceros Arequipa S.A. períodos 2011-*

2016 (Tesis de Licenciatura) Universidad José Carlos Mariátegui. Moquegua Perú: quien presenta las siguientes conclusiones: El pronóstico del resultado financiero de la empresa *Corporación Aceros Arequipa S.A. períodos 2011-2016*, es bueno, toda vez que presenta una tendencia creciente, el mismo que compone los siguientes indicadores: liquidez, solvencia, endeudamiento total y rentabilidad; según el modelo ARIMA. Respecto al pronóstico del resultado económico; utilizando dicho modelo, representa el mejor modelo; es así que en sus ingresos, gastos y utilidad tienen un pronóstico estables y no crecientes.

2.2.- Bases teóricas.

2.2.1.- Estado de Situación Financiera

Respecto al concepto de este tema, tenemos lo señalado por Ferrer (2012) sobre el estado financiero, conocido anteriormente como *Balance General* tiene como propósito mostrar los bienes, valores y derechos que dispone la empresa o entidad, así como de aquellas fuentes ajenas y propias que hicieron factible su financiamiento a una fecha determinada, con la finalidad de permitir desarrollar cierta actividad económica. Siendo conocida la ecuación patrimonial que responde a la siguiente expresión:

$$\text{Activo} = \text{Pasivo} + \text{Patrimonio neto}.$$

2.2.1.1.-Estructura del Estado de Situación Financiera.

Activo Corriente. Constituido básicamente por la disponibilidad de efectivo y equivalente de efectivo, bienes y derechos que son posibles de convertirse en el corto plazo en dinero en efectivo. Son:

- ❖ Efectivo y equivalente de efectivo
- ❖ Inversiones financieras
- ❖ Cuentas por cobrar comerciales – terceros
- ❖ Cuentas por cobrar relacionadas
- ❖ Otras cuentas por cobrar
- ❖ Existencia
- ❖ Gasto contratado por anticipado

Activo No Corriente. Constituido por aquellos bienes y derechos orientados

a permanecer en la empresa por más de un año, no pudiéndose enajenar como bien de cambio, sin afectar, en alguna medida, la continuación normal de las operaciones de la organización. Siendo parte de este rubro, los siguientes:

- ❖ Cuentas por cobrar comerciales
- ❖ Cuentas por cobrar a relacionadas
- ❖ Otras cuentas por cobrar
- ❖ Inversiones mobiliarias
- ❖ Inmueble maquinaria y equipo
- ❖ Inversiones intangibles
- ❖ Otros activos

Pasivo Corriente. En este rubro se agrupan las cuentas que representan obligaciones de la empresa que deben ser liquidados en el corto *plazo*, normalmente durante el ejercicio económico. Integrando este rubro las siguientes cuentas.

- ❖ Sobre giros bancarios
- ❖ Cuentas por pagar comerciales – terceros
- ❖ Cuentas por pagar relacionadas
- ❖ Otras cuentas por pagar y provisiones
- ❖ Parte corriente de deudas a largo plazo

Pasivo no corriente. este rubro comprende asumidas por la empresa a largo plazo, y/o contar con financiamiento con carácter de permanente y durable. Este rubro comprende los siguientes rubros:

- ❖ Cuentas por pagar comerciales – terceros
- ❖ Deudas a largo plazo
- ❖ Cuentas por pagar relacionadas a largo plazo

Ganancias Diferidas. Comprende las rentas o utilidad cuya realización ocurrirá en ejercicios posteriores y también por ventas a futuro, subvención gubernamental, así como del impuesto a la renta diferido, como resultado de diferencia temporal.

- ❖ Ventas diferidas, costos diferidos
- ❖ Impuesto a la renta diferido pasivo

Contingencias. Comprende aquellos hechos que en un futuro pueden representar obligaciones para la empresa.

Patrimonio. Representa las fuentes internas de financiamiento que se encuentran a disposición de la empresa con carácter perdurable y de menor grado de ser exigible. Dicho rubro lo integran las siguientes cuentas:

- ❖ Capital social
- ❖ Capital adicional
- ❖ Acciones de inversión
- ❖ Excedente de revaluación
- ❖ Reservas
- ❖ Resultados acumulados

2.2.2.- Estado de Resultado Integral

Ex estado de ganancias y pérdidas tiene como propósito revelar el resultado de la gestión desarrollado en el contexto económico por parte de la empresa (Ferrer, 2012). Componiendo los siguientes rubros:

- ❖ Ingreso
- ❖ Gasto
- ❖ Resultado integral

2.2.3.- Análisis Financiero y Económico

2.2.3.1.-Análisis e Interpretación de los Análisis Financieros. Acorde a lo que refiere Flores (2016), menciona que: Es la disgregación técnica aquellas partes o contenidos en los estados financieros, con la finalidad de tomar conocimiento de manera pormenorizada, cada uno de los rubros y/o elemento que conforman dicha información que permita conducir a tomar las decisiones más pertinentes.

Con el análisis a la información financiera se busca conocer objetivamente la situación tanto financiera como económica de la organización empresarial por un ejercicio en particular.

Toda información financiera muestra sus variaciones, tanto financiera como económica revelados literal y numérica, debiendo ser objetiva y relevante, asimismo deberá ser fidedigna liberado de errores sustanciales.

a) **Métodos de Análisis de Estados Financieros.**

Métodos de análisis vertical o estructural. - Este método tiene como propósito el estudio y análisis de su estructura interna relacionando los diferentes rubros de los estados financieros, con el importe total del activo, así como del total de la cifra del negocio.

Métodos de análisis horizontal o evolutivo. - Abocado básicamente al estudio de las tendencias descritas por los valores financieros y económicos. Analizándose el sentido y la velocidad de esta, denominándose también *análisis dinámico, análisis de estados financieros comparativos o análisis de tendencias.*

b) **Las Ratios Financieras.**

Vienen a ser una razón, ello quiere decir, la relación existente entre dos cantidades. Resultado de la relación de dos cuentas o rubros de los estados financieros: estado de situación financiera o Resultados integral, proveyendo estas ratios información que permitan la toma de decisión de manera oportuna y pertinente. Sean estos los dueños, inversionistas, banqueros, capacitadores, el gobierno etc.

c) **Clasificación de las Ratios Financieras.** De acuerdo con Apaza (2011), se clasifican en:

Ratios de liquidez

Tabla 2

Fórmulas de Ratios de Liquidez

RATIO	FÓRMULA	COMENTARIO
RAZÓN CORRIENTE	$\frac{\text{Activo corriente}}{\text{Pasivo corriente}}$	Permite conocer la liquidez que dispone la empresa, para tener presente al momento de la toma de decisión con relación a obligaciones en el corto plazo.
PRUEBA ÁCIDA	$\frac{\text{Act. Cte.} - \text{Inventario}}{\text{Pasivo corriente}}$	Permite conocer la liquidez que dispone la empresa, para tener presente al momento de la toma de decisión con relación a obligaciones en el corto plazo, por suprimir los inventarios y gasto pagado por anticipado.
LIQUIDEZ ABSOLUTA	$\frac{\text{Disponible en efectivo}}{\text{Pasivo corriente}}$	Permite conocer la liquidez que dispone la empresa, al considerar solo lo disponible en efectivo para tener presente al momento de la toma de decisión con relación a obligaciones en el corto plazo, sin tener que recurrir a sus flujos de venta.
CAPITAL DE TRABAJO	$\text{Activo Cte.} - \text{Pasivo Cte.}$	Esta razón nos muestra la en demasía en cuanto a Activo Corriente que dispone la empresa, para afrontar compromisos corrientes frente a terceros.

Nota. Analisis de los Ratios. Fuente: Elaborada por los investigadores.

Ratios de Rentabilidad

Tabla 3

Fórmulas de Ratios de Rentabilidad

RATIO	FORMULA	COMENTARIO
MARGEN DE UTILIDAD BRUTA	$\frac{Utilidad\ Bruta}{Ventas\ Netas}$	Muestra el saldo de utilidad que se dispone para hacer afrontar obligaciones administrativas y de ventas de la empresa.
MARGEN DE UTILIDAD NETA	$\frac{Utilidad\ Neta}{Ventas\ Netas}$	Muestra el margen de utilidad neto que aguarda la empresa por ventas realizadas.
RENTABILIDAD PATRIMONIAL	$\frac{Utilidad\ Neta}{Patrimonio}$	Nos muestra la rentabilidad de patrimonio neto. Asimismo, muestra la productividad de capital propio de la empresa.
RENTABILIDAD DEL ACTIVO	$\frac{Utilidad\ Neta}{Activo\ Total}$	Muestra la rentabilidad del activo, mostrando revelando la eficiencia en el uso de activos de una empresa.
RENTABILIDAD DEL CAPITAL	$\frac{Utilidad\ Neta}{Capital\ Social}$	Esta ratio muestra el rendimiento de los aportes de socios o accionistas en relación al capital pagado o con que dispone la empresa.

Nota. Analisis de los Ratios. Fuente: Elaborada por los investigadores.

Ratios de solvencia

Tabla 4

Fórmulas de Ratios de Solvencia

RATIO	FÓRMULA	COMENTARIO
INDEPENDENCIA FINANCIERA	$\frac{Pasivo\ Total}{Activo\ Total}$	Mide la participación de los capitales, tanto propio como ajenos y de larga permanencia, financiamiento de inversiones realizados por la empresa.
AUTONOMÍA A LARGO PLAZO	$\frac{Pasivo\ no\ Cte.\ Tangible}{Activo\ Total}$	Permite establecer el grado de participación de capital propio y de terceros en la composición de los recursos que ha de emplear la empresa para el normal desarrollo de sus operaciones.
INMOBILIZADO TANGIBLE	$\frac{Activo\ no\ Cte.\ Tangible}{Activo\ Total}$	Muestra el comportamiento financiero de la empresa, reflejado en su liquidez y rentabilidad.
SOLVENCIA PATRIMONIAL A LARGO PLAZO	$\frac{Deudas\ a\ largo\ plazo}{Patrimonio}$	Muestra el endeudamiento del patrimonio respecto a deudas a Largo Plazo. Asimismo, indica el respaldo que estas cuentas tienen, revelando la proporción que está implicada por deudas a largo plazo.

Nota. Analisis de los Ratios. Fuente: Elaborada por los investigadores.

2.2.4.- Aspectos Generales de la Organización

a. Nombre de la Empresa

Corporación Cervesur S.A.A.

b. N.º de RUC

20100228352

c. Plana Gerencial

Andreas von Wedemeyer Knigge; Presidente de Directorio

Fernando García Calderon y Soto; vicepresidente.

Jorge von Wedemeyer Knigge; director

Alonso Bustamante Letts: director

d. Descripción del Sector

La empresa Corporación Cervesur S.A.A. constituido mediante escritura pública de 30 de marzo del año 1926, en sus inicios con la denominación social de CERVECERÍA DE ALEMANIA *GÜNTHER & TIDOW* S.A. LTDA. Mediante escritura pública de fecha 02 de enero de 1998, otorgado ante notario de Arequipa, Dr. Carlos Gómez de la Torre, quedó formalizado su continuación de la empresa con la razón social de CORPORACIÓN CERVESUR S.A.A. Inscrita en la Partida Electrónica N° 11009771 del Registro de Personas Jurídicas – Libro de Sociedades del Registro Público de Arequipa, se mantiene con operaciones continuadas desde el 31 de agosto del año 1898. El objeto social principal de la Compañía es la adquisición, transmisión y negociación de acciones, participaciones o cupos emitidos por sociedades existentes, constituidos en el Perú o extranjero, sea directa o a través de la bolsa de valores y cualquier otro módulo centralizado de negociación. Puede dedicarse también a inversión inmobiliaria, a la adquisición, venta y otras transacciones respecto a títulos típicos de obligación emitida por sociedades constituidos en el Perú o extranjero, así como otros títulos valor, títulos de crédito y productos derivados y, en general, puede desarrollar cualquier otra inversión y operación de esta naturaleza, así como prestar servicios de asesoría y gerencial. Por adecuación a los arts. 249 y 250 en el contexto de la Ley N° 26887, Ley General de Sociedades, La CORPORACIÓN CERVESUR varió su forma societaria de S.A. a S.A.A. incluyendo en sus siglas dicha variante, cuya denominación a partir del 2 de junio del año 1998 CORPORACIÓN CERVESUR S.A.A., CORPORACIÓN CERVESUR tiene su sede en Arequipa, Av. Alfonso Ugarte N° 521, y cuenta con oficina en la ciudad de Lima ubicado en Amador Merino Reyna N° 267, San Isidro.

e. **Propósito de la Corporación**

Misión. - Somos una corporación de centenaria tradición industrial, conformado por un grupo diversificado de negocios. Hacemos una gestión empresarial dinámica, eficiente y orientado al cliente, basada en la excelencia y la calidad total. Promovemos la realización de las personas que la integran y contribuimos con nuestro accionar al desarrollo de la sociedad” (Corporación Cervesur S.A.A., 2021)

Filosofía y cultura empresarial

- Valora el comportamiento ético basado en los principios de justicia, lealtad y honestidad.
- Cultiva mediante el ejemplo: la disciplina, puntualidad, orden, austeridad, sencillez y el manejo profesional del riesgo; así como la identificación con la organización y amor al trabajo.
- Promueve el desarrollo de la calidad total, la mejora continua de la productividad y la optimización tecnológica.
- Fomenta la creatividad, la innovación y la simplificación de los procesos (camino cortos); así como el desarrollo de la capacidad personal y profesional de sus miembros” (Corporación Cervesur S.A.A., 2021).

2.3.- Marco conceptual.

- **Actividad económica.** - Es aquella actividad humana orientada a mitigar y reducir la escasez de algún tipo de bien y/o servicio, esto quiere decir, la obtención de los medios necesarios -bienes y servicios- escasos con los que el hombre tiende a satisfacer sus necesidades básicas y también superfluas (Zeballos, 2014).
- **Activo.** - Es aquel bien y/o derecho cuya propiedad le asiste a una persona natural o jurídica, son el resultado de inversiones que se hayan efectuado (Apaza, 2011).
- **Administración.** - Comprende básicamente interiorizar los objetivos y metas organizacionales y llevarlos a la acción empresarial, considerando los siguientes aspectos del planeamiento, organización, dirección y control de

aquellas actividades que se realiza en las distintas áreas y niveles de la organización, para la consecución de los referidos objetivos y metas. En consecuencia, la administración es el proceso de planeamiento, organización, dirección y control, así como del empleo de recursos organizacionales para lograr objetivos y metas de manera eficiente y eficaz (Chiavenato, 2006).

- **Análisis económico.** - Es aquel análisis de las cuentas del estado de resultado (Apaza, 2011).
- **Análisis financiero.** - Es aquel análisis de las cuentas del balance de situación financiera (Apaza, 2011).
- **Capital.** - El término capital es sinónimo de activo neto o patrimonio de la organización, la mayoría de las organizaciones empresariales se adopta un concepto de capital al preparar su información financiera. Si se adoptase un concepto físico de capital, se traduciría en considerar aquella capacidad productiva, representando la capacidad de operación de la organización, traducida en la cantidad de unidades producidas en determinado tiempo (Abanto et al., 2012).
- **Comercialización.** – Abanto et al. (2012), refieren que representa aquel proceso mediante el cual se pone a disposición aquellos bienes y/o servicios del productor al consumidor: Esta actividad tiene como característica fundamental la compra y venta, sea por mayor o menor en las distintas actividades económicas.
- **Dirección.** - Es aquella actividad desarrollada por una persona o personas que tienen el encargo del estudio, análisis de la situación de la organización, con el propósito de tomar decisiones y/o realizar las acciones que fuera necesario, en beneficio directo de la organización para la cual se brinda el servicio personal.
- **Eficacia.** - Logro del planteamiento de objetivo o meta determinada.
- **Eficiencia.** - Es alcanzar el objetivo trazado, utilizando para ello escasos recursos, sea en material y/o financiero. Es aquel costo unitario de producción o costo promedio, relacionado con el aspecto de la productividad de determinado bien o servicio final y el coste de insumo utilizado en el mismo.

- **Egreso.** - Según Abanto et al. (2012) refieren que, son determinados gastos e inversiones. Representando el gasto un incremento en las pérdidas o reduce la utilidad de la organización, representa siempre aquel dispendio financiero, sea este en el disponible, pago de un determinado servicio, Ej. El pago de un arrendamiento de local comercial son alguno de los gastos que regularmente forma parte de los gastos de la empresa.
- **Empresa.** - Es aquel ente social que desarrolla actividad económica directa o indirecta a aprovechar sus capitales, mediante los cuales el ser humano busca satisfacer su necesidad material. Asimismo, podemos señalar que son aquellas unidades que producen y comercializan bienes y/o servicios con el concurso de los siguientes elementos: capital, trabajo y bienes cuya combinación y producto es lucrar, mediante la satisfacción de necesidades. (Zeballos E. , 2014)
- **Estado de situación financiera.** - Informe que presenta la realidad de corte financiero de un ente económico (empresa u organización) a un determinado periodo. Mediante el cual, se revela los efectos acumulados de operaciones efectuadas en periodo precedente, mostrándose activos que posee la organización para subsecuentes actividades, así como aquellas obligaciones que existe sobre el particular y que se presenta con la denominación de pasivo y patrimonio. Por tanto, los factores importantes relacionados con la situación financiera son: activo, pasivo y patrimonio. (Palomares & Peset, 2015).

El Estado de situación financiera, por lo general es utilizado para mostrar el resultado financiero y patrimonial acumulado de operaciones ejecutadas en el pasado, sus cambios y comportamiento en el activo, así como los que dispone la organización para futuras operaciones, y también aquellas obligaciones contraídas con terceros, revelados bajo el nombre de pasivo y patrimonio. Así sostienen (Palomares & Peset, 2015)

- **Estado de resultado integral.** - Es un informe en el cual se presenta partidas reconocidas como ingresos y gasto de un determinado ejercicio (Apaza M. , 2017).
- **Evaluación.** - Es aquel proceso por el cual la organización procede a evaluar el desempeño, tomando como instrumento de medida los documentos de

gestión de cada una de las áreas, (conocidos regularmente como plan, instrumento que permite el acto de evaluar) y conocer de cerca los resultados, situación que permite tomar decisión, para la organización del cual se es parte (Abanto et al., 2012).

- **Gestión.** - Es aquella acción, proceso, trámite y/o actividad, conjuntamente a otros, realizados para lograr aquellos propósitos establecidos de manera puntual o sencillamente dar solución o resolución una cosa en específico.
- **Gerente.** - Es aquella persona que, por oficio, o previa designación, es encargado de direccionar, gestionar o administrar una determinada entidad, u otra organización.
- **Indicador.** - Por su parte Abanto et al. (2012) conceptúan que, es un indicador intangible que revela los resultados de una situación o condición particular, relativa a resultados que permiten conocer su situación real.
- **Ingreso.** - Recursos que ingresan en poder de una persona o empresa. La persona o empresa puede percibir ingreso (dinero en efectivo o recursos) como producto de su actividad laboral, comercial o productiva (Abanto et al., 2012)
- **Inversión.** - Disponer de recursos financieros y económicos a una determinada actividad lucrativa con el propósito de obtener renta o utilidad económica o patrimonial, también representa desarrollar el incremento en la producción o en el proceso productivo de la empresa (Abanto et al., 2012).
- **Liquidez.** - Es entendido como aquella disposición de recursos financieros en el futuro próximo, posterior de haber considerado el cumplimiento de obligaciones financieras del ejercicio. Asimismo, es asociado con i) capacidad que posee una persona natural o jurídica para su cumplimiento de manera oportuna sus obligaciones en el corto plazo, y ii) dinero en efectivo disponible en el corto plazo, incluye aquellos objetos que son materia de ser⁴ realizados o de monetización inmediata: efecto comercial, deudores, inventarios, etc., disponibles para el cumplimiento de obligaciones inmediatas. Finalmente, implica disponer en el momento de efectivo y equivalente de efectivo para afrontar compromisos en el corto plazo; entonces la liquidez implica aquella

capacidad de disponer cualquier recurso, bien tangible e intangible con posibilidad de convertible en efectivo (Apaza, 2017).

- **Pronóstico.** - Acción y efecto de predecir, los resultados en un futuro cercano mediante la utilización ciertos criterios y utilización de datos estadísticos diligentemente procesados.
- **Ratio.** - Razón, proporción o relación producto de la división de ciertas cantidades reveladas en la información financiera, expresándose en tanto por uno o tanto por ciento (Apaza, 2017).
- **Rentabilidad.** - Es la obtención de aquel beneficio previo de interés e impuesto divididos por el activo. También, es aquel beneficio obtenido por la división por el patrimonio neto (Apaza, 2011).
- **Solvencia.** - Capacidad de disposición de dinero en efectivo en el largo plazo para afrontar obligaciones financieras a medida de su vencimiento (Abanto et al., 2012).
- **Tendencia.** - Predisposición de cierto aspecto, representa aquella forma particular de comportamiento sobre una situación particular. Asimismo, es aquella forma particular de comportar, entender y razonar una situación específica de dicha situación (Apaza, 2011).
- **Toma de decisión.** - Procedimiento y/o proceso por el cual se elige la mejor opción, con la finalidad de obtener efectos y/o beneficios en el futuro, los cuales pueden ser de carácter económico financiero y/o de otra índole.
- **Utilidad.** - Es la capacidad que tiene inherentemente una mercancía o servicio en otorgar satisfacer ciertas necesidades: considerándose por tal, todo deseo de bien o servicio que requiera el consumidor. En sentido amplio, utilidad es equivalencia al bienestar, satisfacer, etc.; También este término está asociado a la renta obtenida a partir de un bien, servicio o inversión. Ejemplo. María invierte S/ 100 en comprar cierto bien al por mayor y, tras ponerlo a la venta, obtiene S/ 150, ha logrado una utilidad de S/ 50. Concluyendo, el término utilidad, es un beneficio obtenido. Por ser el resultado de la diferencia existente entre los gastos e ingresos que se obtiene (Abanto et al.,2012).

CAPÍTULO III: MÉTODO

3.1.- Tipo de investigación

Existen dos tipos de investigación: Básica, la cual se caracteriza por aumentar el conocimiento que existe sobre un tema y la aplicada, la cual permite que un problema sea resuelto en una determinada organización (Hernández; Fernández; Baptista, 2010, p. 33).

Por lo tanto, por su característica particular de estudio, es de tipo aplicada, asimismo, congrega condición metodológica suficiente para ser considerado, estudio analítico cuantitativo, cuyos fundamentos es de corte secundario y de tipo longitudinal

3.2.- Tipos de investigación

Para conocer el diseño y demás temas metodológicos, se debe definir el tipo de investigación, el cual tiene varios tipos, tal como lo menciona el autor de Metodología de la Investigación Holística, el mismo nos indica de la existencia de 10 tipos de investigación: Exploratoria, descriptiva, comparativa, analítica, explicativa, predictiva, proyectiva, interactiva, confirmatoria de verificación empírica y evaluativa (Hurtado de Barrera, 2000, pp. 217-406).

Para el caso de la investigación, es de tipo predictiva, la misma que previamente haber dado un punto exploratorio, de descripción, de comparación y análisis, se pronostica, lo que nos permite anticiparnos a situaciones futuras.

3.3.- Diseño de investigación.

Existen dos tipos de diseños de investigación: No experimentales, el cual se subdivide en Transeccionales y longitudinales; además de los experimentales que

pueden ser: preexperimentales, cuasi experimentales, y experimentos puros (Hernández et al., 2010, p. 119).

Por su peculiaridad, se ubica en el diseño No experimental, y debido a que el estudio se realiza desde el 2005 al 2020, está dentro de la subdivisión de longitudinal.

3.4.- Población y muestra.

Respecto a la población y muestra, en el caso particular, lo constituye la información financiera -Estados Financieros- de la empresa Corporación Cervesur S.A.A., de los períodos 2005 al 2020 respectivamente.

3.5. - Técnicas e instrumentos de recolección de datos

Para la recolección de datos se debe tener en cuenta los datos necesarios a ser tomados para llegar a los objetivos, para ello existen seis técnicas cada una con sus respectivos instrumentos para identificar según requiera la investigación (Hurtado de Barrera, 2000, p. 429); los cuales se muestran a continuación:

3.5.1. – Técnica

Análisis documentario. - Técnica que permite contar con información y datos necesarios para el desarrollo y sustento del presente estudio. Apelando a la información de corte financiero y económico de Corporación Cervesur S.A.A.

Observación directa. - Se aplicará el contacto directo con la realidad de la información financiera y económica de la empresa en estudio, con el propósito de ser una complementación y conformación de los datos recabados con la técnica anterior.

3.5.2. – Instrumentos

Matriz de Categorías. - Usada para la técnica de análisis documentario.

Guía de Observación. - Usada para la técnica de observación.

3.6.- Técnicas de procesamiento y análisis de datos.

Para el procesamiento de datos se utilizó Microsoft Excel, lo cual permitió que, mediante la aplicación de fórmulas, se permitió elaborar diversos cuadros que

apoyaron a los resultados.

Por tanto, se aplicó el uso de razones financieras: los cuales son ratios por los cuales se expresará valores y cantidades de tal forma permitan interpretar no como números, sino como porcentajes, y/o razón de liquidez, gestión, solvencia y rentabilidad. En tanto, la aplicación de los referidos instrumentos va a permitir tomar conocimiento de la situación financiera y económica de Corporación Cervesur S.A.A. y consecuentemente, predecir, cuál va será la tendencia en lo referencia a los resultados financieros y económicos, en el contexto de su giro. Mediante el análisis vertical, horizontal y aplicación de las ratios de los períodos de estudio.

Finalmente, para desarrollar dicho análisis se tomará en consideración, la muestra que integra la empresa, objeto del presente estudio. Así, como sus resultados serán presentados a través del método ARIMA - series de tiempo y su predicción será para los ejercicios 2023 y 2024.

CAPÍTULO IV: PRESENTACIÓN Y ANÁLISIS DE RESULTADOS

4.1 Presentación de resultados por variables

4.1.1 Resultados Variable endógena: Información financiera y económica

A continuación, se presenta, el correspondiente análisis del comportamiento de la información financiera, tanto del estado de situación financiera, así como del estado de resultado integral, correspondiente al periodo sujeto a pronóstico; así mismo podremos apreciar las variaciones tanto relativas como tanto en su análisis horizontal como vertical de ambos estados financieros.

Tabla 5

Análisis horizontal del Estado de Situación Financiera

DENOMINACIÓN	VARIACIONES RELATIVAS - %																
	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022
Activo Corriente	3,4	-29,5	-67,9	-41,2	196,3	-36,5	-7,4	-39,0	79,0	-60,1	30,8	-17,7	38,5	222,6	10,0	-33,5	7,2
Activo No Corriente	34,5	37,9	-27,5	-1,4	10,5	-1,0	1,0	-1,1	-4,8	3,1	4,8	9,3	-2,3	-0,7	-1,7	5,4	3,0
TOTAL, ACTIVOS	27,9	26,3	-31,3	-3,2	15,6	-3,5	0,6	-2,7	-2,6	0,0	5,3	8,7	-1,5	5,1	-0,8	2,0	3,2
Pasivo Corriente	-36,8	631,6	16,5	-70,1	-49,3	-38,1	127,4	-38,3	-19,6	184,2	8,7	-21,1	-27,5	-18,2	-1,3	342,3	-71,5
Pasivo No Corriente	-100,0						6,8	-34,7	-35,1	-49,3	267,5	74,1	9,0	1,0	-16,4	34,1	20,0
Total, Pasivos	-73,9	631,6	16,5	-70,1	-49,3	175,2	33,9	-36,1	-29,4	48,7	59,9	22,2	-3,8	-4,1	-13,0	113,2	-28,7
Patrimonio Neto	32,5	20,9	-33,9	3,2	17,4	-5,6	-0,6	-1,1	-1,8	-1,1	3,5	8,0	-1,4	5,6	-0,2	-2,9	6,3
TOTA PASIVOS Y PATRIMONIO	27,9	26,3	-31,3	-3,2	15,6	-3,5	0,6	-2,7	-2,6	0,0	5,3	8,7	-1,5	5,1	-0,8	2,0	3,2

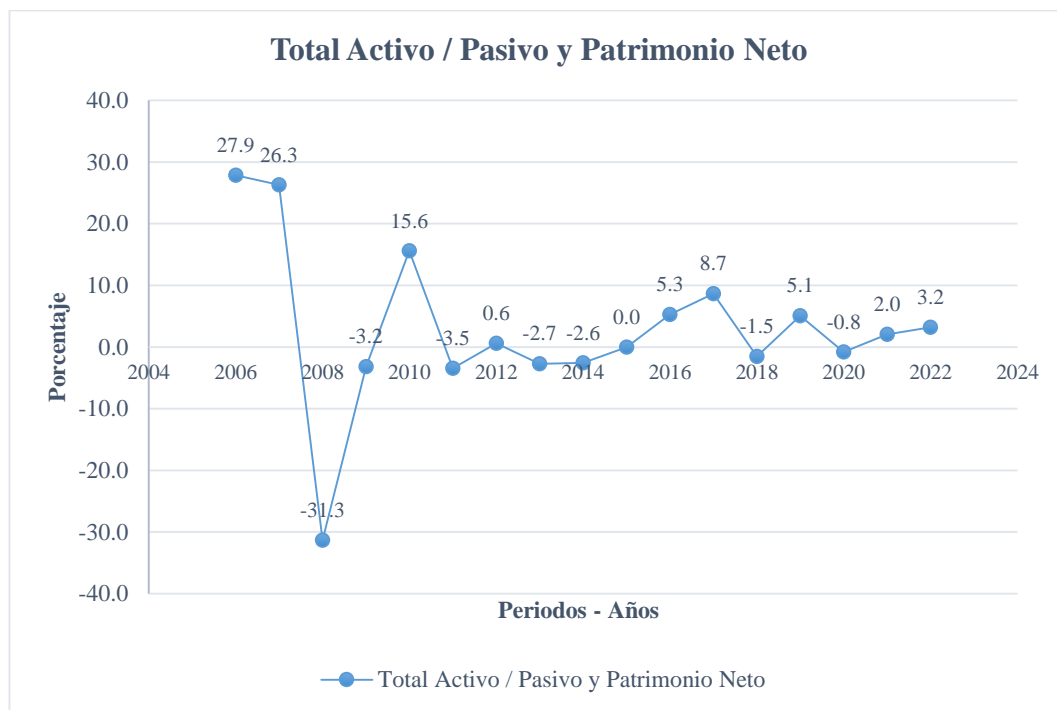
Nota. Se trabajó en base a los resúmenes efectuados del estado de situación financiera, por los períodos comprendidos y sujeto a análisis. Fuente: Elaborada por los investigadores.

Primeramente, debemos destacar respecto a los datos mostrados en la tabla 5, que fue calculado de la siguiente forma: para obtener dicha variación porcentual; en esta se determina las variaciones porcentuales, de las cifras sujetas a análisis; en cada ejercicio; se ha obtenido el resultado dividiendo el valor del año precedente, multiplicado por 100, es decir, en el caso del primer valor de 27.9 = en el total activo

y pasivo y patrimonio – por una coincidencia y aplicación de la ecuación contable (Activo = Pasivo + Patrimonio), su procedimiento fue el siguiente: primero se halló la diferencia del valor del año 2006 respecto al 2005, a sea $568,592 - 444,649 = S/. 123,943$ y esta cifra es dividido por el valor del año 2005, da un resultado de 0.2787, que en términos % resulta 27.9, ello significa que hubo un incremento relativo respecto al año anterior; para el 2007, también fue un resultado positivo y/o de incremento en un 26.3% con relación al año anterior; para el año 2008, si se presentó un descenso o disminución drástica, llegando al -31.3% dicho dato significa que hubo un descenso en sus cuentas respecto al año anterior; para el año 2009 también se presentó un ligero descenso del -3.2% respecto al año anterior; para el año 2010 ya se recuperó en sus cifras positivas, llegando al 15.6% de incremento o aumento en sus cifras; sin embargo en el año 2011, se tuvo un pequeño descenso o disminución en el orden de -3.5%; para el año 2012, se vuelve a presentar un ligero incremento de 0.6%; para el año 2013 volvió a presentarse nuevamente un ligero descenso del orden del -2.7%; para el año 2014, se volvió a presentar el mismo fenómeno, presentándose una disminución del -2.6% en sus cifras; en el año 2015, se mantuvo neutral, no presentándose aumento ni disminución en sus cifras; en el año 2016 se presentó un incremento del orden del 5.3% en sus cifras; en el año 2017, también se tuvo un ligero incremento, llegando al 8.7% de aumento en sus cifras; para el año 2018 se parecía una ligera disminución, llegando -1.5% en sus cifras presentadas; en el año 2019, ya se volvió a presentó un aumento del orden del 5.1% en sus cifras; sin embargo en el año 2020 se volvió a presentar un disminución muy ligera del -0.8% en sus cifras, ello podríamos asumir que fue debido a la paralización de actividades productivas a nivel nacional por lo de las cuarentenas producto del Coronavirus COVID-19. Asimismo, en lo relativo al total pasivo y patrimonio también se puede observar, tanto incrementos como decrementos, conforme se puede aprecia en la referida tabla y figura que se presenta a continuación.

Figura 1

Comportamiento del análisis Horizontal (activo/pasivo y patrimonio)



Nota. Dicha figura es el resultado de la tabla 5. Fuente: Cerversur S.A.A.

Tabla 6

Análisis vertical del Estado de Situación Financiera

DENOMINACIÓN	VARIACIONES - %																	
	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022
Activo Corriente	21,2	17,1	9,6	4,5	2,7	7,0	4,6	4,2	2,6	4,9	1,9	2,4	1,8	2,6	7,9	8,7	5,7	5,9
Activo No Corriente	78,8	82,9	90,4	95,5	97,3	93,0	95,4	95,8	97,4	95,1	98,1	97,6	98,2	97,4	92,1	91,3	94,3	94,1
TOTAL, ACTIVO	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Pasivo Corriente	1,8	0,9	5,1	8,7	2,7	1,2	0,8	1,7	1,1	0,9	2,5	2,6	1,9	1,4	1,1	1,1	4,7	1,3
Pasivo No Corriente	2,6	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	2,6	2,8	1,9	1,2	0,6	2,2	3,5	3,9	3,7	3,2	4,1	4,8
TOTAL, PASIVO	4,3	0,9	5,1	8,7	2,7	1,2	3,4	4,5	2,9	2,1	3,2	4,8	5,4	5,3	4,8	4,2	8,9	6,1
Patrimonio Neto	95,7	99,1	94,9	91,3	97,3	98,8	96,6	95,5	97,1	97,9	96,8	95,2	94,6	94,7	95,2	95,8	91,1	93,9
TOTAL, PASIVO Y PATRIMONIO	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0

Nota. Se trabajó en base a los resúmenes efectuados del estado de situación financiera, por los períodos comprendidos y sujeto a análisis. Fuente: Elaborada por los investigadores.

Asimismo, se destaca respecto a los datos mostrados en la tabla 6, fue calculado de la siguiente forma: para obtener dicha variación porcentual; en ésta tabla se muestra las posiciones estructurales de cada uno de los rubros que compone dicho estado financiero, con relación a una cifra base, pudiendo ser este el total

activo o total pasivo y patrimonio, de las cifras sujetas a análisis; en cada ejercicio; se ha obtenido el resultado dividiendo el valor resultante, entre la cifra base, es decir, en el caso del primer valor de 21.12 = activo corriente, su procedimiento fue el siguiente: el valor = S/. 94,280 y esta cifra es dividido por la cifra base año 2005 (Total activo) = S/. 444,649, nos da un resultado de 0.2120, que en términos % resulta 21.2 en lo que respecta al activo corriente; siguiendo el mismo procedimiento, se tiene en activo no corriente que su participación representa un 78.8%; en lo referente al pasivo corriente su participación representa un 1.8%; en lo que respecta a al pasivo no corriente se tiene un 2.6%, finalmente en lo referente al patrimonio se tiene que su participación es un 95.7% respecto al total de su cifra. Este procedimiento es el mismo para el resto de los componentes y de los ejercicios correspondientes sujetos a su análisis.

Tabla 7

Análisis horizontal del Estado de Resultado Integral

DENOMINACIÓN	(VAR. RELATIVA - %)																
	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022
Total, de Ingresos	32,4	-47,2	12,1	-90,1	-2,0	768,9	-23,6	-36,5	47,2	20,3	27,7	-14,5	18,9	53,1	-35,4	44,2	-22,2
Utilidad Bruta	32,4	-52,8	11,2	-101,7	66,3	-3426,2	-23,6	-36,5	47,2	20,3	27,7	-14,5	18,9	53,1	-35,4	44,2	-22,2
Utilidad Operativa	48,3	-51,5	-19,2	-28,4	38,5	-20,3	-6,2	-20,4	9,4	16,6	37,9	-10,6	23,9	22,0	-24,9	-12,2	26,5
Resultado antes de Participaciones y del I.R.	46,0	-54,4	-40,8	-24,9	104,6	-41,1	12,4	-27,5	14,8	33,5	17,5	-0,3	16,5	33,6	-19,0	79,0	-47,1
Utilidad (Perdida) Neta del Ejercicio	45,1	-54,1	-40,8	-24,9	104,6	-37,1	2,9	-17,0	36,3	-4,4	0,1	22,4	8,8	73,5	-30,7	72,9	-46,4

Nota. Se trabajó en base a los resúmenes efectuados del estado de Resultado Integral, por los períodos comprendidos y sujeto a análisis. Fuente: Elaborada por los investigadores.

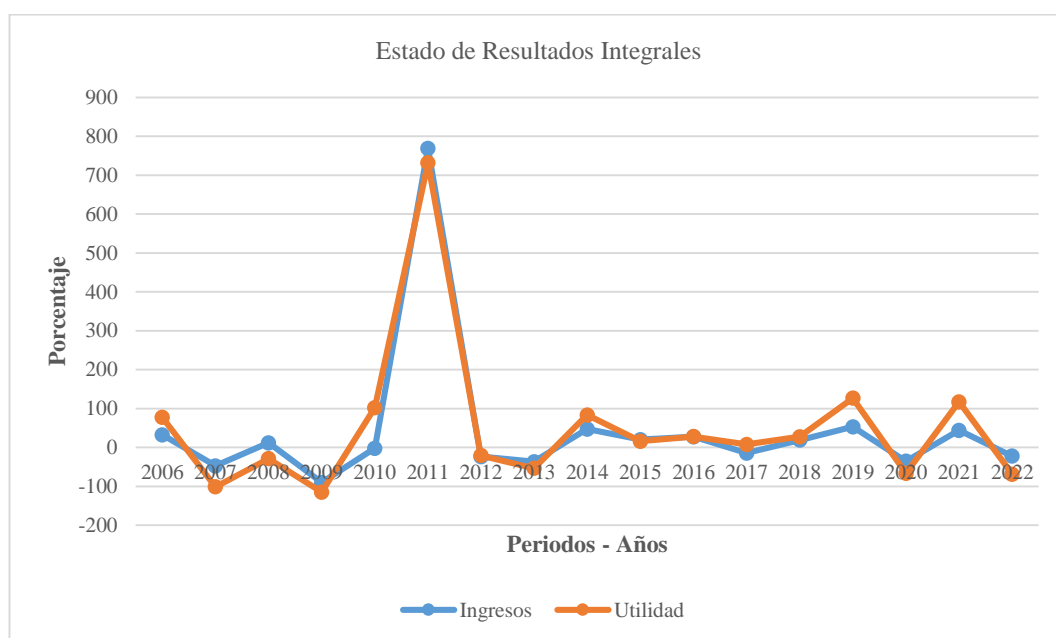
En este caso, también, se destaca respecto a los datos mostrados en la tabla 7, que fue calculado de la siguiente forma: para obtener dicha variación porcentual; en esta se determina las variaciones porcentuales, o sea aquellos incrementos o decrementos en cada uno de las cifras sujetas a análisis; en cada ejercicio; se ha obtenido el resultado dividiendo el valor del año precedente, multiplicado por 100, es decir, en el caso del primer valor de 32.4 = total ingresos, su procedimiento fue el siguiente: primero se halló la diferencia del valor del año 2006 respecto al 2005, o sea 52,516 – 39,653 = S/. 12,863 y esta cifra es dividido por el valor del año 2005,

no da un resultado de 0.324, que en términos % resulta 32.4 y así sucesivamente para el resto de los datos.

En tal sentido, se aprecia en la tabla 7. En los diferentes ejercicios apreciamos las variaciones correspondientes; o sea aumentos y disminuciones en sus distintos rubros; sin embargo dando una lectura en relación al ejercicio 2020 se tiene lo siguiente: que, en cuanto a ingresos se aprecia una disminución del orden de 35.4% respecto al año 2019, en cuanto a utilidad operativa, también se tiene una disminución en un 24.1%; en lo relativo a resultado antes de participaciones y de I.R., también se tiene un disminución del 19.0% y finalmente, en cuanto a la utilidad neta también se presenta una disminución del 30.7% respecto al año anterior. Ello permite señalar que en dicho ejercicio económico se ha presentado una disminución en todos sus rubros, dichos resultados en descenso, se asume que fue debido a la paralización de actividades productivas a nivel nacional, por lo de las cuarentenas producto de la pandemia del Coronavirus COVID-19. Estos comportamientos también podemos apreciar en la siguiente figura.

Figura 2

Comportamiento del Estado de Resultados Integrales (ingresos y utilidad neta)



Nota. Se trabajó en base a los resúmenes efectuados del Estado de Resultados Integrales, por los períodos comprendidos y sujeto a análisis, tabla 7. Fuente: Cerversur S.A.A.

Tabla 8*Análisis vertical del Estado de Resultado Integral*

DENOMINACIÓN	ESTADO DE GANANCIAS Y PERDIDAS - %																	
	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022
Total, de Ingresos Brutos	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,00	100,0
Utilidad Operativa	69,0	77,2	70,9	51,1	371,1	524,3	48,1	59,1	74,1	55,1	53,3	57,6	60,2	62,8	50,1	58,2	74,5	58,6
Resultado antes de Participaciones y del I.R.	78,3	86,3	74,5	39,3	299,6	625,5	42,4	62,4	71,2	55,5	61,6	56,7	66,0	64,7	56,5	70,9	88,0	59,8
Utilidad (Perdida) Neta del Ejercicio	78,3	85,8	74,5	39,3	299,6	625,5	45,3	61,0	79,8	73,8	58,7	46,0	65,8	60,2	68,2	73,3	87,9	60,6

Nota. Se trabajó en base a los resúmenes efectuados del estado de situación financiera, por los períodos comprendidos y sujeto a análisis. Fuente: Elaborada por los investigadores.

Finalmente, se destaca respecto a los datos mostrados en la tabla 8, sus datos fueron calculados de la siguiente forma: para obtener dicha variación porcentual; en ésta tabla se muestra las posiciones estructurales de cada uno de los rubros que compone dicho estado financiero, con relación a una cifra base, en este caso el total de ingresos, de las cifras sujetas a análisis; en cada ejercicio; se ha obtenido dividiendo el valor resultante, entre el importe del rubro y la cifra base, es decir, en el caso del primer valor del ejercicio 2005 = 69.0% utilidad operativa, su procedimiento fue el siguiente: el valor = S/. 27,349 dividido entre el importe de S/. 39,653 nos da un resultado de 0.6897 y multiplicado por 100, resulta 69.0%, y así sucesivamente para el resto de los datos presentados.

En tal sentido, se aprecia en la tabla 8. En cuanto al ejercicio 2020, se tiene que, se ha tendido los porcentajes en ascenso con relación al año anterior, independientemente de haber estado con sus actividades empresariales casi paralizadas por la pandemia del coronavirus COVID-19.

Finalmente, y en base a los resúmenes y promedios hallados, así como de la aplicación de las ratios financieras, debidamente organizados se presenta a continuación para los pronósticos del caso, conforme los siguientes detalles que se presenta a continuación.

4.2.- Contrastación de Hipótesis

4.2.1. – Hipótesis General

A. Formulación de Hipótesis:

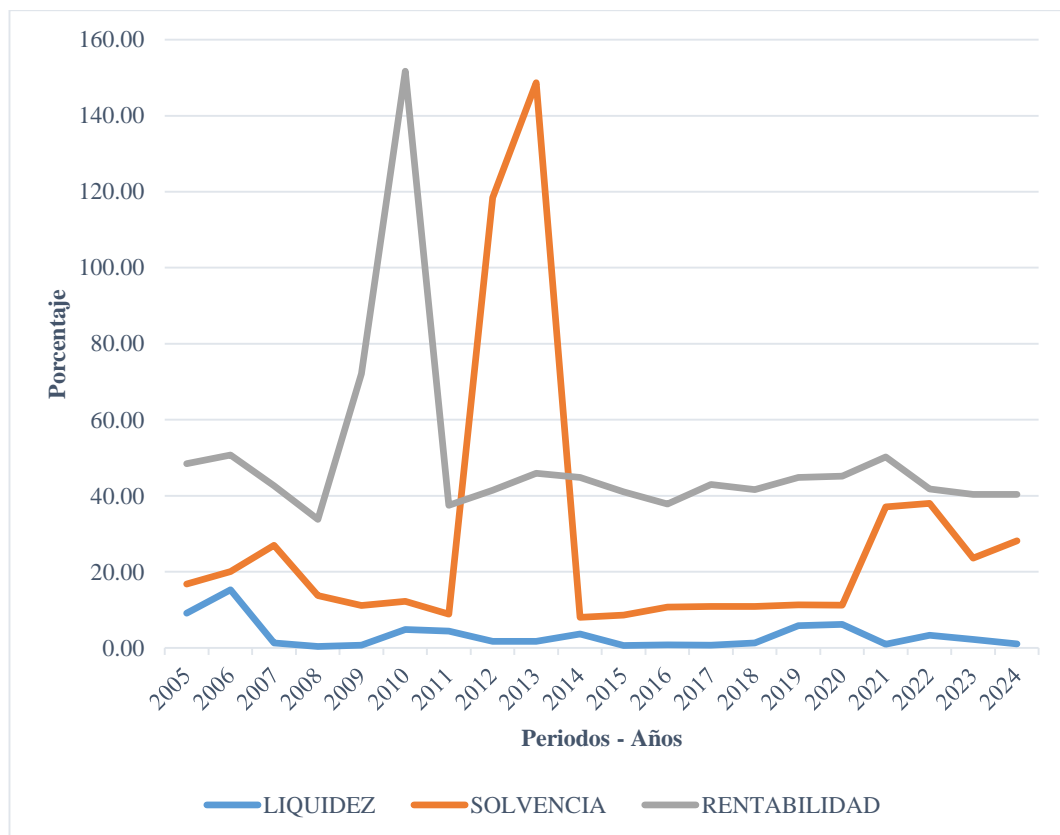
- El pronóstico financiero y económico de Corporación Cervezur S.A.A. Arequipa, períodos 2005-2020, no es creciente.
- El pronóstico financiero y económico de Corporación Cervezur S.A.A. Arequipa, períodos 2005-2020, es creciente.

B. Estadístico de prueba:

Se utilizó el modelo ARIMA para el pronóstico financiero y económico, lo que permitió hallar el crecimiento financiero y económico de la Corporación Cervezur S.A.A. Arequipa, períodos 2005-2020

Figura 3

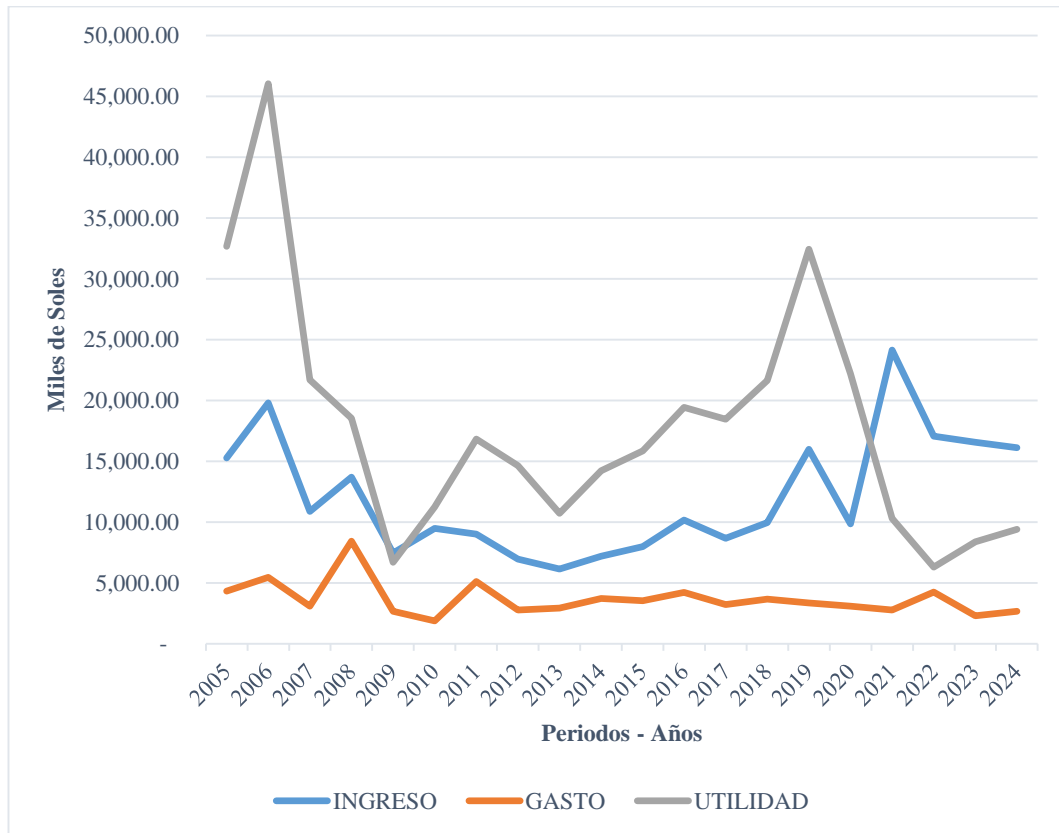
Análisis financiero de Corporación Cervezur S.A.A



Nota. Realizado en base a los estados financieros. Fuente: Cervezur S.A.A.

Figura 4

Análisis Económico de Corporación Cervesur S.A.A



Nota. Realizado en base a los estados financieros. Fuente: Cervesur S.A.A.

C. Toma de Decisión

Según lo demostrado en la figura 3, sobre el análisis financiero, se puede observar que tanto en sus dimensiones de: Rentabilidad y solvencia, presenta un comportamiento creciente, por otra parte, respecto a la liquidez se observa que en los últimos años de pronóstico (2023 y 2024) se mantiene constante. En lo que refiere al análisis económico, se puede observar en la figura 4 que, en sus dimensiones de: Ingresos, gastos y utilidad se encuentran estables.

Finalmente, esto se puede contrastar y visibilizar con mayor detalle en la contrastación de hipótesis específicas 1 y 2, las cuales determinan que: El pronóstico financiero y económico de Corporación Cervesur S.A.A. Arequipa, períodos 2023 y 2024, es creciente.

4.2.2. – Hipótesis Específica 1

A. Formulación de Hipótesis:

El pronóstico financiero de Corporación Cervesur S.A.A. Arequipa, períodos 2005-2020, es creciente

El pronóstico financiero de Corporación Cervesur S.A.A. Arequipa, períodos 2005-2020, no es creciente

B. Estadístico de prueba:

Previo a la demostración de la hipótesis específica 1, se debe realizar la demostración estadística inferencial en los siguientes aspectos: liquidez, solvencia y rentabilidad, tal como se demuestra a continuación:

a) Financiero-Liquidez

Hipótesis Nula (Ho): El modelo aplicado no muestra una tendencia creciente para el pronóstico 2005 -2020 de financiero liquidez.

Hipótesis Alterna (Ha): El modelo aplicado muestra una tendencia creciente para el pronóstico 2005 -2020 de financiero liquidez.

Tabla 9

Significancia del modelo ARIMA para financiero liquidez - Parámetros del modelo ARIMA.

				ESTIMACIÓN	SE	T	SIG.
			Constante	441,529	425,127	1,039	0,317
LIQUIDEZ	Liquidez	Ninguna transformación	AR				
			Retardo 1	-0,125	0,800	-0,244	0,811
			MA				
MODELO 1			Retardo 1	-0,499	0,731	-0,683	0,506
	Year, not periodic	Ninguna transformación	Numerador				
			Retardo 0	-0,218	0,211	-1,030	0,320

Nota. Resultados de los parámetros. Fuente: Elaboración del investigador-Software SPSS Statistics.

Tabla 10

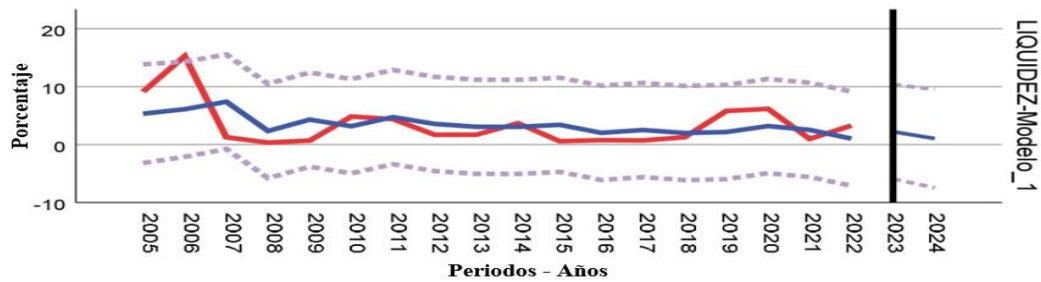
Predicción para los años 2023 - 2024 para financiero-liquidez / Predicción

MODELO		2023	2024
	Predicción	2,22	1,05
Liquidez-Modelo_1	UCL	10,35	9,54
	LCL	-5,91	-7,45

Nota. Predicción de la aplicación en el Software SPSS Statistics. Fuente: Elaboración del investigador-Software SPSS Statistics.

Figura 5

Comparativo financiero-liquidez



Nota. Información en base a la tabla 9. Fuente: El ejecutor-Software SPSS Statistics

Según la tabla 9, al 5% de margen de error, podemos observar que muestra un valor sig. por encima del 0.05, lo cual queda confirmada la hipótesis nula, en la cual el modelo aplicado muestra una tendencia decreciente para el pronóstico 2023 y 2024 de financiero liquidez. Por otro lado, según la tabla 10, observamos los pronósticos para los años 2023 y 2024, en la cual observamos que tiene un comportamiento decreciente. Además, según la figura 5, es que el comportamiento de financiero-liquidez tiene una tendencia decreciente, desde los años 2005, hasta el 2022, en la cual, a partir de estos años se realiza el pronóstico para los años 2023 y 2024.

b) Financiero-Solvencia

Hipótesis Nula (Ho): El modelo aplicado no muestra una tendencia creciente para el pronóstico 2005 -2020 de financiero solvencia

Hipótesis Alterna (Ha): El modelo aplicado muestra una tendencia creciente para el pronóstico 2005 -2020 de financiero solvencia.

Tabla 11

Significancia del modelo ARIMA para financiero solvencia / Parámetros del modelo ARIMA

				ESTIMACIÓN	SE	T	SIG.	
			Constante	247,212	4 889,794	0,051	0,960	
Solvencia Modelo_1	Solvencia	Ninguna transformación	AR	Retardo 1	-0,134	0,415	-0,324	0,751
			MA	Retardo 1	-0,754	0,322	-2,344	<u>0,034</u>
	YEAR, not periodic	Ninguna transformación	Numerador	Retardo 0	-0,109	2,429	-0,045	0,965

Nota. Resultados de los parámetros. Fuente: Elaboración del investigador-Software SPSS Statistics

Tabla 12

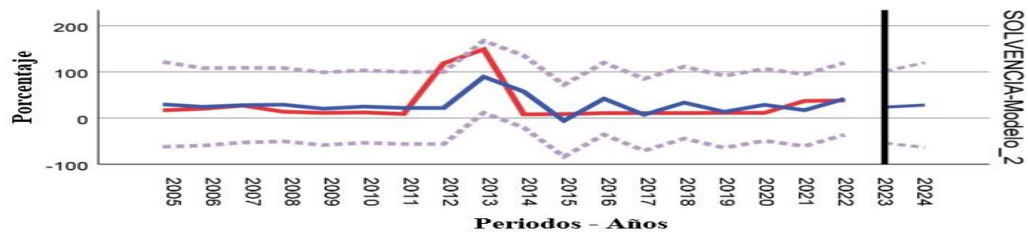
Predicción para los años 2023 y 2024 para financiero-solvencia

MODELO		2023	2024
Solvencia-Modelo_1	Predicción	23,61	28,16
	UCL	101,42	119,69
	LCL	-54,20	-63,38

Nota. Predicción de la aplicación en el Software SPSS Statistics. Fuente: Elaboración del investigador-Software SPSS Statistics.

Figura 6

Comparativo para financiero-solvencia



Nota. Información elaborada por el investigador, tomando como dato fuente la tabla 11. Fuente: Ejecutor-Software SPSS Statistics

Según la tabla 11, al 5% de margen de error, podemos observar que muestra un valor sig. menores del 5%, lo cual queda confirmada la hipótesis alterna, en la cual el modelo aplicado muestra una tendencia creciente para el pronóstico de financiero solvencia. Además, según la tabla 12, observamos los pronósticos para los años 2023 y 2024 para financiero- solvencia, en la cual observamos que tiene un comportamiento creciente. Finalmente, según la figura 6, es que el comportamiento de financiero-solvencia tiene una tendencia creciente, desde los años 2005, hasta el 2020, en la cual a partir de estos años se realiza el pronóstico para los años 2023 y 2024.

c) Financiero-Rentabilidad

Hipótesis Nula (Ho): El modelo aplicado no muestra una tendencia creciente para el pronóstico 2005 -2020 de financiero-rentabilidad

Hipótesis Alterna (Ha): El modelo aplicado muestra una tendencia creciente para el pronóstico 2005 -2020 de financiero-rentabilidad

Tabla 13

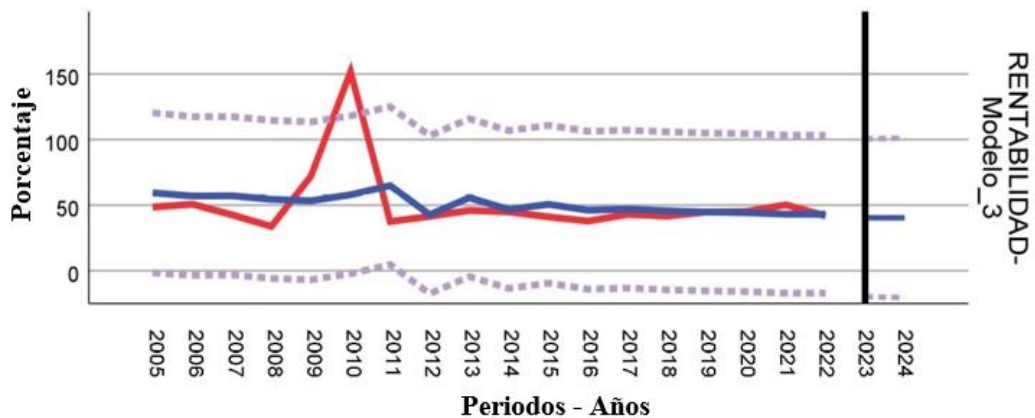
Significancia del modelo ARIMA para financiero rentabilidad / Parámetros del modelo ARIMA

					ESTIMACIÓN	SE	T	SIG.
Rentabilidad-Modelo_1	Rentabilidad	Ninguna transformación	Constante		2 101,810	2 787,259	0,754	0,463
			AR	Retardo1	-0,483	1,153	-0,419	0,681
		MA	Retardo1	-0,626	1,033	-0,606	0,554	
	YEAR, not periodic	Ninguna transformación	Numerador	Retardo0	-1,019	1,384	-0,736	0,474

Nota. Resultados de los parámetros. Fuente: Elaboración del investigador-Software SPSS Statistics

Figura 7

Comparativo para financiero-rentabilidad



Nota. Información elaborada por el investigador, tomando como dato fuente la tabla 13. Fuente: Ejecutor-Software SPSS Statistics

Tabla 14

Predicción para los años 2023 y 2024 para financiero-rentabilidad

MODELO		2023	2024
Rentabilidad-Modelo_1	Predicción	40,38	40,38
	UCL	100,58	101,15
	LCL	-19,83	-20,48

Nota. Predicción de la aplicación en el Software SPSS Statistics. Fuente: Elaboración del investigador-Software SPSS Statistics.

Según la tabla 13, con un margen de error al 5%, podemos observar que muestra un valor sig. por encima del 5%, lo cual queda confirmada la hipótesis nula, en la cual el modelo aplicado no muestra una tendencia creciente para el pronóstico de financiero-rentabilidad. Por otro lado, según la tabla 14, observamos los pronósticos para los años 2023 y 2024 para la variable financiero-rentabilidad, en la cual observamos que tiene un comportamiento no creciente, como podemos observar en la siguiente figura. Según la figura 7, se observa que el comportamiento de financiero-rentabilidad tiene una tendencia constante, desde los años 2005, hasta el 2020, en la cual a partir de estos años se realiza el pronóstico para los años 2023 y 2024.

C. Toma de Decisión

Debido a que, en los puntos de liquidez y rentabilidad, mostrados por el modelo ARIMA, muestra una tendencia no creciente, a excepción de solvencia, a un margen de error del 5%, se verifica que el pronóstico financiero de Corporación Cervesur S.A.A., Arequipa, períodos 2023-2024, es creciente.

4.2.3. – Hipótesis Específica 2

A. Formulación de hipótesis:

El pronóstico económico de Corporación Cervesur S.A.A., Arequipa, períodos 2005-2020, no es creciente.

El pronóstico económico de Corporación Cervesur S.A.A., Arequipa, períodos 2005-2020, es creciente.

C. Estadístico de prueba:

Previamente a la demostración de la hipótesis específica 2, se debe realizar la demostración estadística inferencial en los siguientes aspectos: ingresos, gastos y utilidad, tal como se demuestra a continuación:

a) Económico-ingresos

Hipótesis Nula (H_0): El modelo aplicado no muestra una tendencia creciente para el pronóstico 2005 -2020 de económico-ingreso

Hipótesis Alterna (H_a): El modelo aplicado muestra una tendencia creciente para el pronóstico 2005 -2020 de económico-ingreso.

Tabla 15

Significancia del modelo ARIMA para económico-ingresos / Parámetros del modelo ARIMA

				ESTIMACIÓN	SE	T	SIG.
Ingresos-Modelo_1	Ingresos	Ninguna transformación	Constante	-266 071,560	1 179 398,156	-0,226	0,825
			AR Retardo1	0,763	0,512	1,490	0,158
			MA Retardo1	0,387	0,642	0,603	0,556
	YEAR, periodic	notNinguna transformación	Numerador Retardo0	138,512	586,160	0,236	0,817

Nota. Resultados de los parámetros. Fuente: Elaboración del investigador-Software SPSS Statistics

Tabla 16

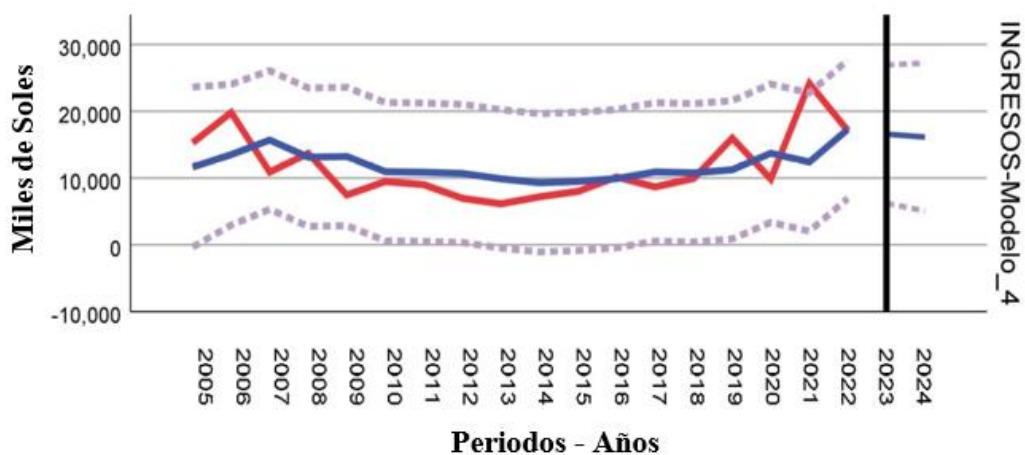
Predicción para los años 2023 – 2024 para económico-ingreso

MODELO		2023	2024
Ingresos-Modelo_1	Predicción	16 574,75	16 135,64
	UCL	26 925,85	27 193,52
	LCL	6 223,65	5 077,76

Nota. Predicción de la aplicación en el Software SPSS Statistics. Fuente: Elaboración del investigador-Software SPSS Statistics.

Figura 8

Predicción para económico-ingreso



Nota. Información elaborada por los investigadores tomando como origen tabla 15. Fuente: Ejecutor-Software SPSS Statistics

Según la tabla 15, con un 5% de margen de error, podemos observar que muestra un valor sig. se encuentra por encima del 0,05, lo cual queda confirmada la hipótesis nula, en la cual el modelo aplicado muestra una tendencia no creciente para el pronóstico de económico-ingreso. Por otro lado, según la tabla 16, observamos los pronósticos para los años 2023 y 2024 para económico- ingreso, en la cual observamos que tiene un comportamiento decreciente. Finalmente, según la figura 8, el comportamiento de económico- ingreso tiene una tendencia decreciente y luego creciente, desde los años 2005, hasta el 2020, en la cual a partir de estos años se realiza el pronóstico para los años 2023 y 2024.

b) Económico-gastos

Hipótesis Nula (Ho): El modelo aplicado no muestra una tendencia creciente para el pronóstico 2005 -2020 de económico-gastos

Hipótesis Alterna (Ha): El modelo aplicado muestra una tendencia creciente para el pronóstico 2005 -2020 de económico-gastos.

Tabla 17

Significancia del modelo ARIMA para económico-gastos / Parámetros del modelo ARIMA

				ESTIMACIÓN	SE	T	SIG.	
Gasto-Modelo_1	Gasto	Ninguna transformación	Constante	171 537,364	68 822,418	2,492	<u>0,026</u>	
			AR	Retardo1	0,288	0,364	0,791	0,442
			MA	Retardo1	0,985	4,146	0,238	0,816
	YEAR, not periodic	Ninguna transformación	Numerador	Retardo0	-83,347	34,199	-2,437	<u>0,029</u>

Nota. Resultados de los parámetros. Fuente: Elaboración del investigador-Software SPSS Statistics

Tabla 18

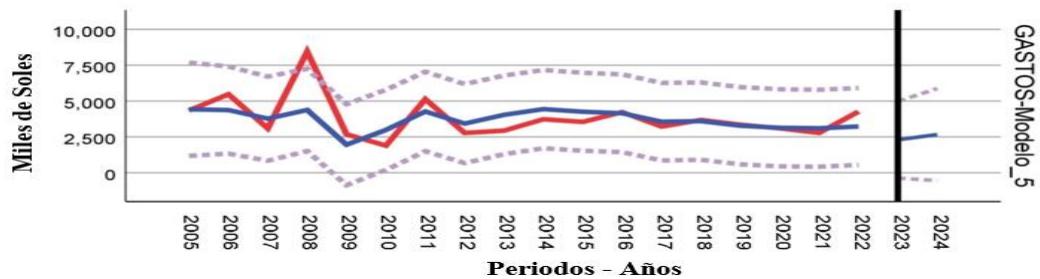
Predicción para los años 2023 y 2024 para económico-gastos

Modelo		2023	2024
Gasto-Modelo_1	Predicción	2 301,35	2 662.49
	UCL	4 978,85	5 871,80
	LCL	-376,15	-546,82

Nota. Predicción de la aplicación en el Software SPSS Statistics. Fuente: Elaboración del investigador-Software SPSS Statistics.

Figura 9

Predicción para económico-gastos



Nota. Información elaborada por los investigadores tomando como origen tabla 17.

Nota: Ejecutor-Software SPSS Statistics

Según la tabla 17, con un margen de error del 5%, podemos observar que muestra un valor sig. por debajo del 0,05, lo cual queda confirmada la hipótesis alterna, en la cual el modelo aplicado muestra una tendencia creciente el pronóstico de económico-gastos. Por otro lado, según la tabla 18, observamos los pronósticos para los años 2023 y 2024 para económico- gastos, en la cual observamos que tiene un comportamiento creciente. Finalmente, según la figura 9, es que el comportamiento de económico-gasto tiene una tendencia creciente, desde los años 2005 hasta el 2020, en la cual a partir de estos años se realiza el pronóstico para los años 2023 y 2024.

c) Económico-utilidad

Hipótesis Nula (Ho): El modelo aplicado no muestra una tendencia creciente para el pronóstico 2005 -2020 de la económico-utilidad

Hipótesis Alterna (Ha): El modelo aplicado muestra una tendencia creciente para el pronóstico 2005 -2020 de la económico-utilidad

Tabla 19

Significancia del modelo ARIMA para económico-utilidad / Parámetros

				ESTIMACIÓN	SE	T	SIG.
			Constante	1 610 022,277	1 362 761,370	1,181	0,257
Utilidad-Modelo_1	Utilidad	Ninguna transformación	AR Retardo1	0,375	0,474	0,791	0,442
			MA Retardo1	-0,194	0,507	-0,384	0,707
	YEAR, not periodic	Ninguna transformación	Numerador Retardo0	-790,285	676,831	-1,168	0,262

Nota. Resultados de los parámetros. Fuente: Elaboración del investigador-Software SPSS Statistics

Tabla 20

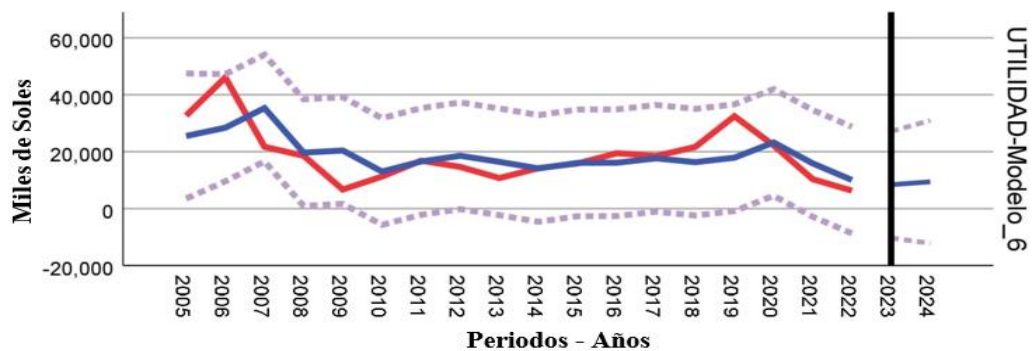
Predicción para los años 2023 y 2024 para económico-utilidad

	MODELO	2023	2024
Utilidad-Modelo_1	Predicción	8 395,20	9 406,36
	UCL	27 131,24	30 965,40
	LCL	-10 340,84	-12 152,68

Nota. Predicción de la aplicación en el Software SPSS Statistics. Fuente: Elaboración del investigador-Software SPSS Statistics.

Figura 10

Predicción para económico-Utilidad



Nota. Información tomada como origen la tabla 19. Fuente: Ejecutor-Software SPSS Statistics

Según la tabla 19, con un margen de error del 5%, podemos observar que muestra un valor sig. que se encuentra por encima de 0,05, lo cual queda confirmada la hipótesis alterna, en la cual el modelo aplicado no muestra una tendencia creciente para el pronóstico de la económica-utilidad. Por otro lado, según la tabla 20, observamos los pronósticos para los años 2023 y 2024 para económica utilidad, en la cual observamos que tiene un comportamiento creciente. Finalmente, según la figura 10, el comportamiento de económico-utilidad tiene una tendencia no creciente y luego creciente, desde los años 2005, hasta el 2020, en la cual a partir de estos años se realiza el pronóstico para los años 2023 y 2024.

C. Toma de Decisión

Debido a que en los puntos ingreso y gastos, mostrados por el modelo ARIMA, muestran una tendencia y comportamiento creciente, con excepción de la

utilidad, a un margen de error del 5%, se verifica que: El pronóstico económico de Corporación Cervesur S.A.A., Arequipa, períodos 2023-2024, es creciente.

4.3 Discusión de resultados

La presente investigación permitió pronosticar los resultados financieros y económicos de Corporación Cervesur S.A.A. Arequipa, períodos 2005-2020, demostrando mediante el modelo de ARIMA que, existe información estadística suficiente para demostrar que la Corporación Cervesur S.A.A Arequipa presenta en sus resultados financieros y económicos desde el año 2005 – 2020 y pronóstico 2023 y 2024, no son crecientes. Modesto (2017) nos demuestra que, al efectuar la estimación con el modelo ARIMA, se obtuvo estadísticos de prueba satisfactorios, motivo por el cual, se concluye que el modelo citado es opción aceptable para realizar pronósticos. En consecuencia se puede observar que el modelo estadístico ARIMA es certero para desarrollar pronósticos financieros y económicos, por lo que son adecuados por ajustarse a la data.

Además, respecto a la hipótesis específica 1, se demuestra que el pronóstico financiero de la corporación Cervesur S.A.A Arequipa tiene un comportamiento con tendencia creciente, todo ello con un margen de error al 5%, ya que al evaluar cada una de sus dimensiones como la dimensión financiero-liquidez para el 2023 de 2,22 y 1,05 para el 2024, la cual presenta un comportamiento decreciente Sin embargo respecto a la predicción Financiero-Solvencia, se evidencia que existe una tendencia creciente, debido a que los pronósticos de 2023 (23,61) y 2024 (28,16), han crecido respecto a años anteriores. Finalmente, respecto a la dimensión financiero-rentabilidad, se observa que el pronóstico no es creciente para los años 2023 y 2024, debido a que se muestra un valor significativo por encima del 5%, confirmando el crecimiento y prediciendo en una rentabilidad de 40,38 para el año 2023, 40,33 para el año 2024. Estos resultados tienen su concordancia con lo señalado por Ferrer, 2012, al indicar que la disciplina de contabilidad desempeña un papel vital e importante al prestar el auxilio correspondiente al proporcionar su información consignada en los estados financieros y que los mismos permiten efectuar los pronósticos correspondientes a la alta dirección y que los mismos se remitan a esta para tomar las decisiones a que hubiera lugar.

Respecto a la hipótesis específica 2, el pronóstico económico de la

Corporación Cervesur S.A.A, Arequipa, se demuestra que tiene una tendencia y comportamiento no creciente, debido a sus dimensiones: Económico-ingresos, la cual presenta una tendencia decreciente donde los indicadores de predicción para el año 2023 es de 16 574,75 y 16 135,64 para el 2024. Por otro lado, se observa que en la dimensión económico-gastos, se observa una tendencia creciente, respecto al año anterior, ya que se cuenta con un indicador de 2 301,35 para el año 2023, 2662,49 para el año 2024. Finalmente, respecto a la dimensión Económico-Utilidad, el comportamiento presenta una tendencia creciente con un indicador de 8 395,20 para el año 2023 y 9 406,36 para el 2024. En este mismo sentido también se tiene a lo señalado por (Sánchez, 2018) quien refiere que se elaboró al 100% propuesta de planeamiento mediante un pronóstico dinámico, que permita mejora en el proceso de abastecimiento de agregados de empresa concretera. También con (Modesto, 2017) que refiere que, estimar mediante modelo ARIMA, se obtuvo estadísticos de prueba satisfactorios, motivo por el cual, se concluye que el modelo citado es opción aceptable para realizar pronósticos de depósitos a plazo, en cajas municipales. Finalmente, tenemos a (Atencio, 2018) que refiere que, el pronóstico del resultado financiero de la empresa representa el mejor modelo; es así que en sus ingresos, gastos y utilidad tienen un pronóstico estables y crecientes.

Como se puede apreciar, el desarrollar pronósticos financieros y económicos desarrollados y presentados a las organizaciones es muy relevante para la oportuna y adecuada toma de decisiones y muy en particular en la empresa CORPORACIÓN CERVESUR S.A.A. AREQUIPA, dicha herramienta va a permitir tanto a los directivos de la empresa, así como los miembros del directorio en el proceso de toma de decisión. De allí la relevancia e importancia de realizar los pronósticos en las organizaciones.

CAPÍTULO IV. CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

5.1 Conclusiones

Habiendo demostrado y contrastado las hipótesis formuladas se puede señalar con la debida certeza que, el modelo estadístico ARIMA para desarrollar pronósticos financieros y económicos son los adecuados por ajustarse a la data. Ello significa que lo aplicado para los pronósticos demuestra con un margen de error de 5% que:

Primero. – En lo referente al pronóstico financiero de CORPORACIÓN CERVESUR S.A.A. AREQUIPA, cuenta con una tendencia creciente, según modelo ARIMA, demuestra que sus indicadores de liquidez, solvencia, y rentabilidad son estables y con tendencia creciente.

Segundo. - En lo referente al pronóstico económico de CORPORACIÓN CERVESUR S.A.A. AREQUIPA, cuenta con una tendencia creciente, según modelo ARIMA, demuestra que sus indicadores de ingresos, gastos y utilidad son estables y con tendencia creciente.

5.2 Recomendaciones

A los directivos de la citada empresa, adoptar como política de trabajo, sobre todo en el proceso de tomar decisiones, la disposición y realización periódica de los pronósticos y que las decisiones que se adopten o temen, sea basado y respaldado en su correspondiente análisis de la información contenida en los estados financieros para el logro de objetivos metas de la empresa.

Primero. – Debido a que el pronóstico financiero y económico de la Corporación Cervesur S.AA Arequipa, periodo 2023-2024 es creciente y que ésta forma de revisar y analizar la situación de la empresa es conveniente para la toma de decisiones, los directivos de la alta dirección pueden adoptarla como una política de gestión de la empresa, que independientemente de elaborar de manera mensual los análisis e interpretación de la información financiera, téngase que elaborar los correspondientes pronósticos de dicha información ya que en base a ello podrá apreciarse las tendencias y también la gestión empresarial, en el nivel financiero y económico y que éste sea información base para tomar decisiones al interior de la empresa.

Segundo. - Se recomienda que, para mejorar la liquidez de la empresa y la rentabilidad, se realicen estrategias financieras, mediante un plan estratégico financiero, lo que permitirá consecuentemente llegar a objetivos estratégicos para mejorar y tener un crecimiento en años posteriores de la dimensión liquidez y rentabilidad año tras año.

Tercero. - Se recomienda la elaboración de un plan de ventas actualizado, considerando la situación actual (post pandemia), el mismo que permitirá el resumir y visualizar las metas de las ventas y las acciones para alcanzar las mencionadas metas, por consiguiente, esto mejorarán los ingresos y la utilidad de la empresa.

Asimismo, a especialistas del tópico, de extracción universitaria y público en general, que en sus tomas de decisiones de orden financiero y económico tener en presente el desarrollar los correspondientes pronósticos para tomar conocimiento del comportamiento de las cifras o rubros sujetos a análisis y en base a ello tomar las decisiones del caso. (*Conclusiones primera y segunda.*)

BIBLIOGRAFÍA

- Abanto, M., Castillo, J., Bobadilla, M., Agapito, R., & Romero, C. (2012). *Diccionario Aplicativo para Contadores*. Lima: Gaceta Jurídica.
- Apaza, M. (2011). *Estados Financieros*. Lima, Perú: Instituto Pacífico Editores.
- Apaza, M. (2017). *Análisis Financiero para la toma de decisiones*. Instituto Pacífico.
- Atencio, M. (2018). *Pronósticos de resultados financieros y económicos de Corporación Aceros Arequipa S.A. períodos 2011-2016*. Universidad José Carlos Mariátegui, Moquegua, Perú.
- Catalan, C. (2012). *Pronóstico en los negocios*. Universidad de El Salvador, El Salvador, Centroamérica.
- Chiavenato, I. (2006). *Administración General*. México: Prentice Hall.
- Corporación Aceros Arequipa S.A. (2018). *Memoria Anual 2017 - Corporación Aceros Arequipa S.A.* Arequipa, Perú: s.e.
- Corporación Cervesur S.A.A. (13 de octubre de 2021). *Nuestra Organización*. Obtenido de <https://corporacioncervesur.com.pe/mision-y-vision/>
- Del Cid, J. (2002). *Los pronósticos como herramienta en la estrategia de negocios*. Universidad de El Salvador, El Salvador, Centroamérica.
- Ferrer, A. (2012). *Estados Financieros-Análisis e interpretación por sectores económicos*. Instituto Pacífico S.A.C, Lima, Perú.
- Flores, J. (2016). *Análisis e Interpretación de Estados Financieros*. Lima, Perú: Santo Domingo.
- Larrán, J. (Julio de 1999). PROPIEDADES DE LOS PRONÓSTICOS DE BENEFICIOS REALIZADOS POR LOS ANALISTAS FINANCIEROS. *Revista Española de Financiación y Contabilidad*, XVIII, 101.
- Modesto, J. (2017). *Comportamiento de la demanda de depósitos a plazo fijo en moneda nacional en las cajas municipales, períodos 2004-2016*. Universidad Nacional Agraria La Molina, Lima, Perú.
- Palomares, J., & Peset, M. J. (2015). *Estados Financieros*. Ediciones PIRÁMIDE.
- Porlles, J., & Quispe, C. (2013). Pronostico financiero: metodos rápidos de estimación del fondo maniobra o capital de trabajo estructural - Caso de una empresa comercial. *Revista de la Facultad de Ingeniería Industrial.*, 29-36.

- Sabino, C. (2003). *Diccionario de economía y finanzas*. Caracas, Venezuela: Editorial Parrapo.
- Sánchez, R. (2018). *Propuesta de planificación mediante un pronóstico dinámico para la optimización del proceso de abastecimiento de agregados en una empresa concretera*. Universidad Privada del Norte, Lima, Perú.
- Vicentin, J. (2016). *Predicción de precios: mediante la modelización multivariada de series de tiempo. Una aplicación al sector lácteo argentino*. Universidad Nacional de Córdoba, Córdoba, Argentina.
- Zeballos, E. (2014). *Contabilidad general*. Mexico D.F., Mexico: JUVE.
- Zeballos, E. (2014). *Contabilidad General*. Arequipa, Perú: Ediciones Juve.

ANEXOS

Anexo 1.

Matriz de Consistencia

ANÁLISIS Y PRONÓSTICO FINANCIERO Y ECONÓMICO DE CORPORACIÓN CERVESUR S.A.A. AREQUIPA, PERÍODOS 2005-2020.

PROBLEMA	OBJETIVO	HIPOTESIS	VARIABLE	MÉTODO
<p>Problema General: ¿Cuál es el análisis y pronóstico financiero y económico de Corporación Cervesur S.A.A. Arequipa, períodos 2005-2020?</p> <p>Problemas específicos: ¿Cuáles son los resultados financieros y económicos de Corporación Cervesur S.A.A. Arequipa, períodos 2005-2020? ¿Cuál es el pronóstico financiero de Corporación Cervesur S.A.A. Arequipa, períodos 2005-2020? ¿Cuál es el pronóstico económico de Corporación Cervesur S.A.A. Arequipa, períodos 2005-2020?</p>	<p>Objetivo General: Pronosticar los resultados financieros y económicos de Corporación Cervesur S.A.A. Arequipa, períodos 2005-2020</p> <p>Objetivos Específicos: Analizar los resultados financieros y económicos de Corporación Cervesur S.A.A. Arequipa, períodos 2005-2020. Pronosticar los resultados financieros de Corporación Cervesur S.A.A. Arequipa, períodos 2005-2020. Pronosticar los resultados económicos de Corporación Cervesur S.A.A. Arequipa, períodos 2005-2020.</p>	<p>Hipótesis general El pronóstico financiero y económico de Corporación Cervesur S.A.A. Arequipa, períodos 2005-2020, es creciente.</p> <p>Hipótesis específicas: El pronóstico financiero de Corporación Cervesur S.A.A. Arequipa, períodos 2005-2020, es creciente</p> <p>El pronóstico económico de Corporación Cervesur S.A.A., Arequipa, períodos 2005-2020, es creciente.</p>	<p><u>Variable Endógena</u> Financiero y Económico</p> <p>Dimensiones Financiero Económico</p> <p>Indicadores X₁- Método horizontal X₂- Método vertical X₃- Liquidez X₄- Solvencia X₅- Rentabilidad X₆- Ingresos X₇- Gastos X₈- Utilidad</p> <p><u>Variable Exógena</u> Períodos 2005 al 2020</p>	<p>Tipo de Investigación Aplicada. Se trata de un estudio analítico cuantitativo y cuyos datos son secundarios y de corte longitudinal.</p> <p>Diseño de Investigación No experimental.</p> <p>Nivel Investigación Predictiva</p> <p>Población y muestra = Estados Financieros de Corporación Cervesur S.A.A. 2005-2020</p> <p>Instrumentos de Recolección de Datos: Observación directa. Análisis documental</p> <p>Técnicas de procesamiento y análisis de datos - Análisis y Tabulación de Datos ha de llevarse a cabo mediante el método de series de tiempo, períodos 2005-2020 y su pronóstico será para los ejercicios 2023 y 2024.</p>